

ภาพรวมการดำเนินธุรกิจ เศรษฐกิจและภาวะอุตสาหกรรมที่มีผลต่อการดำเนินงาน

ภาพรวมธุรกิจ

บริษัท ดับบลิวพี เอ็นเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน) เป็นผู้ประกอบธุรกิจก๊าซปิโตรเลียมเหลว (LPG) ของประเทศไทย โดยดำเนินธุรกิจครอบคลุมตั้งแต่การจัดการ จัดเก็บ การบริหารคลังสินค้า การขนส่ง และการกระจายสินค้าให้แก่ลูกค้าทั่วประเทศ

ณ ปัจจุบัน บริษัทฯ มีโครงสร้างพื้นฐานด้านคลังเก็บและจ่ายก๊าซ LPG รวมทั้งสิ้น 6 แห่งทั่วประเทศ มีกำลังความจุรวม 18,681 ตัน ประกอบด้วยคลังน้ำ 2 แห่ง และคลังบก 4 แห่ง เพื่อรองรับการนำเข้าและการกระจายสินค้าอย่างมีประสิทธิภาพ

นอกจากนี้ บริษัทฯ มีเครือข่ายโรงบรรจุก๊าซ LPG มากกว่า 170 แห่งทั่วประเทศ และมีโรงบรรจุก๊าซที่บริษัทดำเนินการเองจำนวน 7 แห่ง ซึ่งช่วยเสริมศักยภาพในการควบคุมคุณภาพสินค้า การบริหารจัดการต้นทุนและการกระจายสินค้าให้ครอบคลุมทุกภูมิภาคอย่างมีประสิทธิภาพ และมั่นคง

กลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจ

บริษัท ดับบลิวพี เอ็นเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน) กำหนดกลยุทธ์หลัก 4 ด้าน ได้แก่

1. ธุรกิจ LPG – พัฒนาประสิทธิภาพตลอดห่วงโซ่อุปทาน ตั้งแต่การจัดการ คลังสินค้า ขนส่ง และการขาย เสริมความร่วมมือกับพันธมิตร และขยายผลิตภัณฑ์การลงทุนที่เกี่ยวข้อง เพื่อเพิ่มความสามารถในการแข่งขันและความมั่นคงระยะยาว

2. การเติบโต – ขยายสู่พลังงานหมุนเวียนและพลังงานทางเลือก โดยมีโครงการพลังงานแสงอาทิตย์รวมประมาณ 13 เมกะวัตต์ พร้อมศึกษาโอกาสลงทุนธุรกิจที่สนับสนุนเป้าหมาย Carbon Neutrality และ Net Zero

3. ความยั่งยืน (ESG) – ดำเนินธุรกิจภายใต้กรอบเศรษฐกิจ สิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล มุ่งลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม สร้างคุณค่าแก่สังคม และยึดหลักกำกับดูแลกิจการที่ดี

4. องค์กรและเทคโนโลยี – พัฒนาศักยภาพบุคลากร ควบคู่กับการยกระดับเทคโนโลยีและระบบสารสนเทศ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพและรองรับการเติบโต

ภาวะอุตสาหกรรมก๊าซปิโตรเลียมเหลวในประเทศไทย

ตารางที่ 1 : การจัดหาและการจัดจำหน่ายก๊าซปิโตรเลียมเหลว

(หน่วย : ล้านกิโลกรัม)

| | ปี 2568 | ปี 2567 | ปี 2566 |
|--------------------------|---------|---------|---------|
| การผลิต | 5,975 | 5,410 | 5,068 |
| การนำเข้า | 1,074 | 1,425 | 1,637 |
| การจัดจำหน่ายภายในประเทศ | 6,633 | 6,777 | 6,542 |
| การส่งออก | 46 | 118 | 156 |

ที่มา: สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน กระทรวงพลังงาน

ในปี 2568 ภาพรวมอุตสาหกรรมก๊าซปิโตรเลียมเหลว (LPG) ของประเทศมีการเปลี่ยนแปลงเมื่อเทียบกับปี 2567 โดยปริมาณการผลิตภายในประเทศอยู่ที่ 5,975 ล้านกิโลกรัม เพิ่มขึ้น 565 ล้านกิโลกรัม หรือ 10.44% สะท้อนถึงศักยภาพการผลิตที่ปรับตัวดีขึ้น ในขณะที่ปริมาณการนำเข้าอยู่ที่ 1,074 ล้านกิโลกรัม ลดลง 351 ล้านกิโลกรัม หรือ 24.63% สำหรับปริมาณการจำหน่ายภายในประเทศมีจำนวน 6,633 ล้านกิโลกรัม ลดลง 144 ล้านกิโลกรัม หรือคิดเป็น 2.12% สำหรับการส่งออกมีปริมาณ 46 ล้านกิโลกรัม ลดลง 72 ล้านกิโลกรัม หรือคิดเป็น 61.02%

ตารางที่ 2 : ปริมาณการผลิตก๊าซปิโตรเลียมเหลวภายในประเทศ จำแนกตามแหล่งผลิต

(หน่วย : ล้านกิโลกรัม)

| | ปี 2568 | | ปี 2567 | | ปี 2566 | |
|--------------------|--------------|---------------|--------------|---------------|--------------|---------------|
| | ปริมาณ | % | ปริมาณ | % | ปริมาณ | % |
| โรงแยกก๊าซธรรมชาติ | 3,745 | 62.67 | 3,214 | 59.42 | 2,976 | 58.72 |
| โรงกลั่นน้ำมันดิบ | 2,231 | 37.33 | 2,195 | 40.58 | 2,092 | 41.28 |
| รวม | 5,975 | 100.00 | 5,410 | 100.00 | 5,068 | 100.00 |

ที่มา: สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน กระทรวงพลังงาน

ในปี 2568 ปริมาณการผลิตก๊าซปิโตรเลียมเหลวภายในประเทศอยู่ที่ 5,975 ล้านกิโลกรัม เพิ่มขึ้น 565 ล้านกิโลกรัม หรือคิดเป็น 10.44% โดยก๊าซปิโตรเลียมเหลวที่ผลิตได้ภายในประเทศมาจากกระบวนการผลิตหลัก 2 แหล่ง คือ โรงแยกก๊าซธรรมชาติและโรงกลั่นน้ำมันดิบ โดยในปี 2568 มีสัดส่วนการผลิตจากทั้ง 2 แหล่งคือ 62.67% และ 37.33% ตามลำดับ

ตารางที่ 3 : ความต้องการใช้ก๊าซปิโตรเลียมเหลวภายในประเทศ จำแนกตามภาคเศรษฐกิจ

(หน่วย : ล้านกิโลกรัม)

| | ปี 2568 | | ปี 2567 | | ปี 2566 | |
|-------------------|--------------|---------------|--------------|---------------|--------------|---------------|
| | ปริมาณ | % | ปริมาณ | % | ปริมาณ | % |
| ครัวเรือน | 2,131 | 32.13 | 2,089 | 30.82 | 2,058 | 31.46 |
| อุตสาหกรรม | 653 | 9.84 | 650 | 9.59 | 691 | 10.56 |
| สถานบริการ | 958 | 14.44 | 969 | 14.30 | 901 | 13.77 |
| วัตถุดิบปิโตรเคมี | 2,892 | 43.59 | 3,070 | 45.29 | 2,892 | 44.21 |
| รวม | 6,633 | 100.00 | 6,778 | 100.00 | 6,542 | 100.00 |

ที่มา: สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน กระทรวงพลังงาน

ในปี 2568 ความต้องการใช้ก๊าซปิโตรเลียมเหลว (LPG) ของประเทศมีปริมาณรวม 6,633 ล้านกิโลกรัม ลดลงจากปี 2567 จำนวน 145 ล้านกิโลกรัม หรือคิดเป็น 2.13% สะท้อนภาพรวมการใช้พลังงานที่ชะลอตัวเล็กน้อย เมื่อพิจารณาแยกตามภาคเศรษฐกิจ พบว่าภาคปิโตรเคมี มี

การใช้สูงสุดที่ 2,892 ล้านกิโลกรัม ลดลง 178 ล้านกิโลกรัม หรือ 5.81% ตามมาด้วยภาคครัวเรือน มีการใช้ 2,131 ล้านกิโลกรัม เพิ่มขึ้น 42 ล้านกิโลกรัม หรือ 2.01% ทั้งนี้โครงสร้างสัดส่วนการใช้ LPG ในปี 2568 เรียงตามลำดับ ได้แก่ ภาคปิโตรเคมี 43.59% ภาคครัวเรือน 32.13% สถานบริการ 14.44% และภาคอุตสาหกรรม 9.84% โดยสรุป ภาคปิโตรเคมียังคงเป็นผู้ใช้หลัก แม้ปรับตัวลดลง ขณะที่ภาคครัวเรือนและอุตสาหกรรมมีแนวโน้มขยายตัวเล็กน้อย ท่ามกลางภาพรวมความต้องการใช้ที่ลดลงจากปี 2567

ในด้านการจัดจำหน่ายและการแข่งขันเชิงราคา ภาวะอุปทาน (supply) ที่มากขึ้นและอุปสงค์ (demand) ที่ชะลอโดยเฉพาะในภาคปิโตรเคมี ทำให้ตลาด LPG มีแรงกดดันด้านราคาและการแข่งขันสูงขึ้น ซึ่งจะมีผลกระทบต่อ รายได้และอัตรากำไรขั้นต้น ของกลุ่มบริษัทโดยตรง โดยเฉพาะในธุรกิจ LPG ที่เป็นรายได้หลัก แม้กลุ่มครัวเรือนยังคงมีความต้องการใช้ ขณะที่ภาคอุตสาหกรรมและปิโตรเคมีชะลอตัวอาจทำให้ปริมาณขายลดลง ส่งผลให้บริษัทต้องให้ความสำคัญกับการบริหารต้นทุนและคุณภาพพอร์ตลูกค้า มากกว่าการเน้นขยายปริมาณขายเพียงอย่างเดียว

อย่างไรก็ตามโครงสร้างเชิงธุรกิจของกลุ่มบริษัทที่มีเครือข่ายโรงบรรจุและระบบขนส่งครอบคลุมทั่วประเทศ พร้อมศักยภาพในการให้บริการครบวงจร ไม่ว่าจะเป็นบริการหลังการขาย ศูนย์ซ่อมบำรุง และบริการติดตั้งระบบ LPG ให้กับกลุ่มพาณิชย์และลูกค้าพาณิชย์ อาทิ โรงแรม ร้านอาหาร และคลังสินค้า ช่วยให้กลุ่มบริษัท มีความได้เปรียบในการรักษาส่วนแบ่งตลาดเมื่อเทียบกับคู่แข่งที่มีเครือข่ายจำกัด ซึ่งเป็นส่วนช่วยลดผลกระทบแรงกดดันจากการแข่งขันด้านราคาได้

นอกจากนี้กลุ่มบริษัท ยังดำเนินกลยุทธ์การขยายธุรกิจในพลังงานทางเลือกและบริการเสริมต่างๆ โดยไม่ได้พึ่งพารายได้จาก LPG เพียงอย่างเดียว การลงทุนในพลังงานสะอาดนี้ยังช่วยเปิดช่องทางรายได้ระยะยาวในกลุ่มลูกค้าที่สนใจลดต้นทุนพลังงานและยกระดับความยั่งยืนขององค์กร ซึ่งถือเป็นการเสริมความแข็งแกร่งและความครอบคลุมในบริการของกลุ่มบริษัทในระยะยาว

สรุปเหตุการณ์และพัฒนาการที่สำคัญ

รางวัลและความสำเร็จ

- ในปี 2568 บริษัทฯมีพัฒนาการด้านความยั่งยืนอย่างต่อเนื่องทั้งมิติสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล โดยได้รับการประเมินในดัชนี SET ESG Ratings ระดับ BBB สะท้อนความมุ่งมั่นดำเนินธุรกิจตามกรอบ ESG และพันธกิจ “WE PROMISE” เพื่อสร้างคุณค่าแก่ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียและเสริมศักยภาพการเติบโตระยะยาว
- บริษัทฯ ได้รับมอบเกียรติบัตร โครงการ ESG DNA ชูความรู้ด้านความยั่งยืน เฟส 2 เพื่อส่งเสริมให้พนักงานเรียนรู้และประยุกต์ใช้แนวทางการทำงานแบบ ESG ปลุกฝัง DNA ด้านความยั่งยืนในทุกฝ่ายงานและทุกกระบวนการธุรกิจ สนับสนุนการพัฒนาองค์กรให้เติบโตอย่างยั่งยืน
- บริษัทฯ ได้รับการประเมิน CGR ปี 2568 ในระดับ 5 ดาว “ดีเลิศ” จาก สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย ภายใต้การสนับสนุนของ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย สะท้อนความมุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจด้วยหลักธรรมาภิบาล ความโปร่งใส และความรับผิดชอบต่อผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกฝ่าย ตามแนวทางความยั่งยืน “WE PROMISE” เพื่อการเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืนในระยะยาว

เหตุการณ์สำคัญในการดำเนินธุรกิจ

เมื่อวันที่ 22 เมษายน 2568 บริษัทฯได้เข้าซื้อคลังเก็บและจ่ายก๊าซปิโตรเลียมเหลว จังหวัดพิจิตร พร้อมอาคารและอุปกรณ์ จาก บริษัท ไทยแก๊ส คอร์ปอเรชั่น จำกัด วงเงิน 48 ล้านบาท เพื่อเพิ่มศักยภาพการสำรองและบริหารจัดการคลังก๊าซ รวมทั้งเพิ่มสินทรัพย์ของบริษัทฯให้คุ้มค่ากว่าการเช่าในระยะยาว อีกทั้งยังช่วยการจัดโครงสร้างในกลุ่มธุรกิจให้มีความเหมาะสมมากขึ้น

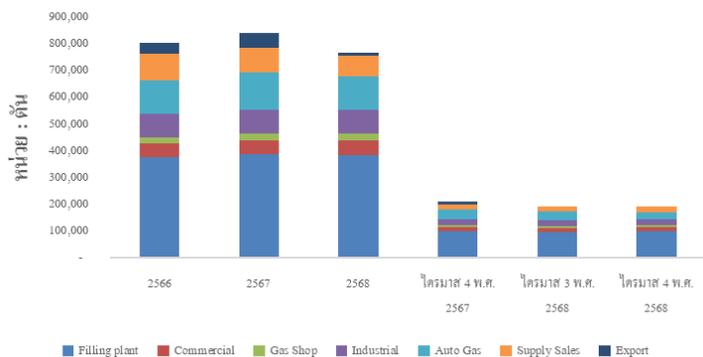
เมื่อวันที่ 23 ธันวาคม 2568 บริษัทฯ เข้าซื้อกิจการโรงบรรจุก๊าซปิโตรเลียมเหลว จังหวัดสุราษฎร์ธานี วงเงิน 23.5 ล้านบาท เพื่อขยายส่วนแบ่งตลาดในภาคใต้ เสริมความแข็งแกร่งของ Supply Chain และสนับสนุนการเติบโตตามแผนธุรกิจของกลุ่มบริษัทฯ

เหตุการณ์สำคัญในด้านทุนและจำนวนหุ้น

เมื่อวันที่ 8 พฤษภาคม 2568 บริษัทฯได้เพิ่มทุนใน บริษัท ดับบลิวพี แก๊ส จำกัด จำนวน 20 ล้านบาท โดยออกหุ้นสามัญใหม่ 2,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท เพื่อนำไปใช้ซื้อหุ้นใน บริษัท ไทยแก๊ส คอร์ปอเรชั่น จำกัด จากผู้ถือหุ้นเดิม เพื่อรองรับการปรับโครงสร้างธุรกิจและเสริมความคล่องตัวในการกำหนดทิศทางให้สอดคล้องกับกลยุทธ์ของบริษัทแม่

ปริมาณขายและยอดขาย

ปริมาณขาย



| ปริมาณขาย : ตัน | 2566 | 2567 | 2568 | ไตรมาส 4 พ.ศ. 2567 | ไตรมาส 3 พ.ศ. 2568 | ไตรมาส 4 พ.ศ. 2568 |
|-----------------|---------|---------|---------|--------------------|--------------------|--------------------|
| Filling plant | 373,767 | 384,335 | 383,578 | 99,689 | 97,120 | 99,477 |
| Commercial | 52,098 | 52,985 | 53,451 | 13,296 | 13,354 | 14,154 |
| Gas Shop | 22,076 | 23,867 | 24,708 | 6,399 | 6,249 | 6,568 |
| Industrial | 87,896 | 90,922 | 90,289 | 22,711 | 22,973 | 22,968 |
| Auto Gas | 125,584 | 139,154 | 124,123 | 36,643 | 31,736 | 26,897 |
| Supply Sales | 100,974 | 92,550 | 77,115 | 18,978 | 18,738 | 21,149 |
| Export | 39,492 | 52,416 | 9,947 | 12,726 | - | - |
| Total | 801,888 | 836,228 | 763,212 | 210,442 | 190,171 | 191,213 |

ปี 2568 เปรียบเทียบกับปี 2567

ในปี 2568 กลุ่มบริษัทมียอดขาย 763,212 ตัน ลดลงจากปีที่ผ่านมา 73,016 ตัน หรือคิดเป็น 8.73% หลักๆมาจากภาคส่งออกที่ลดลง 42,469 ตัน เนื่องจากไม่มียอดขายส่งออกต่างประเทศตั้งแต่ไตรมาสที่ 2 ของปี เนื่องจากลูกค้าในต่างประเทศ คือประเทศเวียดนาม เกิดสภาวะอุปทานส่วนเกินประกอบกับค่าเงินบาทที่แข็งค่าขึ้น ขณะที่ยอดขายของภาค Supply sales ลดลง 15,435 ตัน หรือคิดเป็น 20.02% จากการแข่งขันที่รุนแรงขึ้นในตลาด ประกอบกับผลกระทบทางเศรษฐกิจ ทำให้กำลังซื้อของลูกค้าลดลง โดยเฉพาะในภาคยานยนต์ ในส่วนของภาคยานยนต์ ลดลง 15,031 ตัน หรือคิดเป็น 12.11% สาเหตุมาจากการใช้งานหรือการติดตั้ง LPG ในรถยนต์ลดลง รวมทั้งการเพิ่มขึ้นของรถพลังงานไฟฟ้า อย่างไรก็ตามในปี 2568 ราคาขายเฉลี่ยอยู่ที่ 22.30 บาทต่อกิโลกรัม เพิ่มขึ้น 0.20 บาทต่อกิโลกรัมจากปี 2567 จากนโยบายการบริหารพอร์ตลูกค้า ลดการแข่งขันด้านราคา เพื่อเพิ่มความสามารถในการทำกำไรอย่างยั่งยืน

ไตรมาสที่ 4 เปรียบเทียบกับไตรมาสที่ 3 ของปี 2568

ไตรมาสที่ 4 ของปี 2568 กลุ่มบริษัทมียอดขายรวม 191,213 ตัน เพิ่มขึ้น 1,042 ตัน หรือคิดเป็น 0.55% จากภาค Supply sales ที่เพิ่มขึ้น 2,411 ตัน หรือคิดเป็น 11.40% และภาคโรงบรรจุที่เพิ่มขึ้น 2,357 ตัน หรือคิดเป็น 2.37% ตามแผนกลยุทธ์ของกลุ่มบริษัท อย่างไรก็ตามในภาคยานยนต์ ลดลง 4,839 ตัน หรือคิดเป็น 17.99% โดยราคาขายเฉลี่ยอยู่ที่ 22.36 บาทต่อกิโลกรัม ใกล้เคียงกับไตรมาสที่ 3 ของปี 2568

ไตรมาสที่ 4 ของปี 2568 เปรียบเทียบกับไตรมาสที่ 4 ของปี 2567

เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสที่ 4 ของปี 2567 กลุ่มบริษัทมียอดขายรวมลดลงอยู่ที่ 19,229 ตัน หรือคิดเป็น 10.06% หลักๆมาจาก 2 ส่วนที่สำคัญคือ ภาคการส่งออก โดยในไตรมาสที่ 4 ของปีที่ผ่านมาไม่มียอดส่งออกทั้งสิ้น 12,726 ตัน ขณะที่ไม่มีการส่งออกในไตรมาสที่ 4 ของปีนี้ และปริมาณขายภาคยานยนต์ลดลง 9,745 ตัน หรือคิดเป็น 36.23% อย่างไรก็ตามแม้ว่าปริมาณขายจะลดลง การบริหารพอร์ตของลูกค้าที่มีประสิทธิภาพส่งผลให้ราคาขายต่อหน่วยดีขึ้น 0.49 บาทต่อกิโลกรัม จาก 21.87 บาทต่อกิโลกรัม ในไตรมาสที่ 4 ของปีที่ผ่านมา เป็น 22.36 บาทต่อกิโลกรัม

ผลการดำเนินงาน

ตารางที่ 1: ผลการดำเนินงาน

| (หน่วย : ล้านบาท) | 2568 | | 2567 | | เพิ่ม (ลด) | |
|------------------------------------|---------|---------|---------|---------|------------|-----------|
| | ล้านบาท | % | ล้านบาท | % | จำนวน | ร้อยละ |
| รายได้รวม | 17,546 | 100.00% | 19,022 | 100.00% | (1,476) ↓ | (7.76%) ↓ |
| รายได้จากการขายและการให้บริการ | 17,273 | 98.44% | 18,770 | 98.67% | (1,497) ↓ | (7.98%) ↓ |
| กำไรสุทธิ | 154 | 0.88% | 144 | 0.76% | 10 ↑ | 7.28% ↑ |
| อัตรากำไรสุทธิ (รวมรายได้อื่น) (%) | 0.88% | N/A | 0.76% | N/A | 0.13 PP ↑ | ↑ |
| EBITDA | 644 | 3.67% | 640 | 3.36% | 4 ↑ | 0.69% ↑ |

กลุ่มบริษัทมีกำไรสุทธิสำหรับปี 2568 อยู่ที่ 154 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 7.28% เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2567 ที่มีกำไรสุทธิทั้งหมด 144 ล้านบาท และมีรายได้รวมอยู่ที่ 17,546 ล้านบาท ลดลง 1,476 ล้านบาท หรือลดลง 7.76% จากปี 2567 ที่ 19,022 ล้านบาท และมี EBITDA อยู่ที่ 644 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 0.69% จาก 640 ล้านบาทในปี 2567

ตาราง 2: โครงสร้างรายได้ของบริษัทฯ และบริษัทย่อยแยกตามประเภทของรายได้

| (หน่วย : ล้านบาท) | 2568 | | 2567 | | เพิ่ม (ลด) | |
|-----------------------------------|---------|---------|---------|---------|------------|-----------|
| | ล้านบาท | % | ล้านบาท | % | จำนวน | ร้อยละ |
| รายได้จากการขายก๊าซปิโตรเลียมเหลว | 17,207 | 98.07% | 18,722 | 98.42% | (1,515) ↓ | (8.09%) ↓ |
| รายได้จากการขายอื่นๆ | 6 | 0.03% | 6 | 0.03% | (0) ↑ | (1.51%) ↓ |
| รายได้จากการบริการ | 60 | 0.34% | 42 | 0.22% | 18 ↑ | 43.73% ↑ |
| รายได้อื่น | 274 | 1.56% | 252 | 1.33% | 21 ↑ | 8.51% ↑ |
| รวมรายได้ | 17,546 | 100.00% | 19,022 | 100.00% | (1,476) ↓ | (7.76%) ↓ |

1) รายได้จากการขายก๊าซปิโตรเลียมเหลว

ในปี 2568 กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการขาย ก๊าซปิโตรเลียมเหลว 17,207 ล้านบาท ลดลง 1,515 ล้านบาท หรือคิดเป็น 8.09% จากปี 2567 ซึ่งมีรายได้อยู่ที่ 18,722 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจกปริมาณการขายรวมลดลง 73,016 ตัน จาก 836,228 ตันในปี 2567 เป็น 763,212 ตัน ในปี 2568 จากนโยบายการปรับพอร์ตลูกค้า ลดการแข่งขันด้านราคา เพื่อเพิ่มความสามารถในการทำกำไรอย่างยั่งยืน

2) รายได้จากการขายอื่นๆ

ในปี 2568 กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการขายอื่นๆ อยู่ที่ 6 ล้านบาท โดยเป็นรายได้จากการขายอุปกรณ์ของบริษัท ไทยแก๊ส จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทลูกของบริษัทดับบลิวพี เอ็นเนอร์จี จำกัด (มหาชน)

3) รายได้จากการบริการ

ในปี 2568 กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการบริการ เป็นจำนวน 60 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 43.73% จากปี 2567 โดยมีสาเหตุหลักจากรายได้จากการขนส่งเพิ่มขึ้น จากการที่กลุ่มบริษัทเพิ่มปริมาณการขนส่งให้กับลูกค้าของบริษัทในกลุ่มมากขึ้น

4) รายได้อื่น

ในปี 2568 กลุ่มบริษัทมีรายได้อื่น เป็นจำนวนเงินเท่ากับ 274 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8.51% จากปี 2567 ซึ่งมีรายละเอียด ดังนี้

ตาราง 3: รายได้อื่นๆ

| (หน่วย : ล้านบาท) | 2568 | | 2567 | | เพิ่ม (ลด) | |
|---|---------|---------|---------|---------|------------|------------|
| | ล้านบาท | % | ล้านบาท | % | จำนวน | ร้อยละ |
| รายได้ค่าขนส่ง | 108 | 39.57% | 115 | 45.80% | (7) ↓ | (6.23%) ↓ |
| ดอกเบี้ยรับ | 6 | 2.35% | 6 | 2.29% | 1 ↑ | 11.32% ↑ |
| รายได้ค่าเช่า | 34 | 12.30% | 33 | 13.17% | 0 ↑ | 1.35% ↑ |
| กำไรจากการจำหน่ายอุปกรณ์ | 41 | 15.02% | 24 | 9.70% | 17 ↑ | 67.98% ↑ |
| กำไรจากอัตรานแลกเปลี่ยน | 3 | 0.93% | 5 | 1.94% | (2) ↓ | (47.72%) ↓ |
| รายได้จากการซ่อมแซมและบำรุงรักษาถังแก๊ส | 38 | 13.85% | 25 | 9.89% | 13 ↑ | 51.89% ↑ |
| อื่นๆ | 44 | 15.97% | 43 | 17.21% | 0 ↑ | 0.73% ↑ |
| รวมรายได้อื่น | 274 | 100.00% | 252 | 100.00% | 21 ↑ | 8.51% ↑ |

โดยในปี 2568 รายได้ค่าขนส่งอยู่ที่ 108 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน 39.57% ตามมาด้วยรายได้อื่นๆ ที่ 44 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน 15.97% และกำไรจากการขายอุปกรณ์อยู่ที่ 41 ล้านบาท หรือคิดเป็น 15.02% โดยกำไรจากการขายอุปกรณ์ เพิ่มขึ้น 17 ล้านบาท หรือคิดเป็น 67.98% และรายได้จากการซ่อมแซมและบำรุงรักษาถังแก๊ส เพิ่มขึ้น 13 ล้านบาท เป็น 38 ล้านบาท ในปี 2568 จากปริมาณงานซ่อมถังที่สูงขึ้น อีกทั้งยังมีประสิทธิภาพมากขึ้นจากการลงทุนในเครื่องจักรในปี 2568 ที่ผ่านมา

ตาราง 4 : โครงสร้างค่าใช้จ่ายของกลุ่มบริษัท

| (หน่วย : ล้านบาท) | 2568 | | 2567 | | เพิ่ม (ลด) | |
|-----------------------|---------|---------|---------|---------|------------|------------|
| | ล้านบาท | % | ล้านบาท | % | จำนวน | ร้อยละ |
| ต้นทุนขาย LPG | 16,535 | 95.33% | 18,066 | 95.88% | (1,531) ↓ | (8.47%) ↓ |
| ต้นทุนบริการ | 57 | 0.33% | 30 | 0.16% | 27 ↑ | 92.40% ↑ |
| ค่าใช้จ่ายในการขาย | 287 | 1.66% | 285 | 1.51% | 3 ↑ | 0.96% ↑ |
| ค่าใช้จ่ายในการบริหาร | 446 | 2.57% | 437 | 2.32% | 8 ↑ | 1.91% ↑ |
| ต้นทุนทางการเงิน | 20 | 0.12% | 24 | 0.13% | (4) ↓ | (16.65%) ↓ |
| รวมค่าใช้จ่าย | 17,345 | 100.00% | 18,842 | 100.00% | (1,497) ↓ | (7.94%) ↓ |

1) ต้นทุนขายก๊าซปิโตรเลียมเหลว

ในปี 2568 กลุ่มบริษัทมีต้นทุนขายก๊าซปิโตรเลียมเหลว เป็นจำนวน 16,535 ล้านบาท ลดลง 8.47% จากปี 2567 ซึ่งแปรผันตามปริมาณขายที่ลดลง อย่างไรก็ตามต้นทุนการจัดการเพิ่มขึ้นเล็กน้อย จาก 21.60 บาทต่อกิโลกรัม เป็น 21.67 บาทต่อกิโลกรัม ในปี 2568

ตาราง 5 : สัดส่วนต้นทุนขายก๊าซปิโตรเลียมเหลว

| (หน่วย : ล้านบาท) | 2568 | 2567 | เพิ่ม (ลด) | |
|---|---------|---------|-------------|-----------|
| | ล้านบาท | ล้านบาท | จำนวน | ร้อยละ |
| ต้นทุนขายก๊าซปิโตรเลียมเหลว | 16,535 | 18,066 | (1,531) ↓ | (8.47%) ↓ |
| รายได้จากการขายก๊าซปิโตรเลียมเหลว | 17,207 | 18,722 | (1,515) ↓ | (8.09%) ↓ |
| สัดส่วนของต้นทุนขายเทียบรายได้จากการขายก๊าซปิโตรเลียมเหลว | 96.09% | 96.49% | (0.40) PP ↓ | |
| อัตรากำไรขั้นต้นจากการขายก๊าซปิโตรเลียมเหลว | 3.91% | 3.51% | 0.40 PP ↑ | |

โดยสัดส่วนของต้นทุนขายเทียบรายได้จากการขายก๊าซปีโตรเลียมเหลวของปี 2568 อยู่ที่ 96.09% ลดลง 0.40% ส่งผลให้ม้อัตรากำไรขั้นต้นจากการขายก๊าซปีโตรเลียมเหลวสูงขึ้น แสดงให้เห็นถึงประสิทธิภาพที่ดีขึ้นในการบริหารพอร์ตลูกค้าและการจัดการด้านต้นทุน

2) ต้นทุนการให้บริการขนส่ง

ตาราง 6 : ต้นทุนการให้บริการขนส่ง

| (หน่วย : ล้านบาท) | 2568 | 2567 | เพิ่ม (ลด) | |
|---|---------|---------|--------------|----------|
| | ล้านบาท | ล้านบาท | จำนวน | ร้อยละ |
| ต้นทุนบริการ | 57 | 30 | 27 ↑ | 92.40% ↑ |
| รายได้จากการบริการ | 60 | 42 | 18 ↑ | 43.73% ↑ |
| สัดส่วนของต้นทุนบริการเทียบรายได้จากการบริการ | 94.87% | 70.87% | 24.00 PP ↑ | |
| อัตรากำไรขั้นต้นจากการบริการ | 5.13% | 29.13% | (24.00) PP ↓ | |

ในปี 2568 กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการขนส่งอยู่ที่ 60 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18 ล้านบาท หรือคิดเป็น 43.73% จากปี 2567 โดยมีต้นทุนการให้บริการ เป็นจำนวน 57 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 27 ล้านบาทหรือคิดเป็น 92.40% จากปี 2567 โดยมีรายได้จากการขนส่งเพิ่มขึ้นจากการที่กลุ่มบริษัทใช้บริการบริษัทในกลุ่มมากขึ้น ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้นลดลงจาก 29.13% ในปี 2567 เหลือ 5.13% ในปี 2568

3) ค่าใช้จ่ายในการขาย

ค่าใช้จ่ายในการขายในปี 2568 อยู่ที่ 287 ล้านบาท คิดเป็น 1.66% ของรายได้จากการขายและการให้บริการ เพิ่มขึ้นเล็กน้อยที่ 3 ล้านบาท หรือคิดเป็น 0.96% เมื่อเทียบกับปี 2567 ส่วนใหญ่มาจากการเพิ่มในส่วน of ค่าใช้จ่ายทางการตลาด เนื่องจากบริษัทฯมีการทำการตลาดและสนับสนุนการขายอย่างต่อเนื่องเพื่อให้สินค้าเข้าถึงลูกค้าและเพิ่ม Brand awareness

4) ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการบริหารในปี 2568 กลุ่มบริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหารจำนวน 446 ล้านบาท คิดเป็น 2.58% ของรายได้จากการขายและการให้บริการ โดยในปี 2567 ค่าใช้จ่ายในการบริหารอยู่ที่ 437 ล้านบาท คิดเป็น 2.33% ของรายได้จากการขายและการให้บริการ โดยค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น 8 ล้านบาท หรือ 1.91% มาจากค่าใช้จ่ายในการสำรองก๊าซ LPG และ ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานที่เพิ่มขึ้นเพื่อรองรับการขยายธุรกิจในอนาคต

5) ต้นทุนทางการเงิน

ในปี 2568 กลุ่มบริษัทมีต้นทุนทางการเงินจำนวน 20 ล้านบาท หรือคิดเป็น 0.12% ของรายได้จากการขายและการให้บริการ โดยสัดส่วนของต้นทุนทางการเงินต่อรายได้จากการขายและการให้บริการ ลดลงเล็กน้อย เมื่อเทียบกับปี 2567 ซึ่งอยู่ที่ 0.13% เนื่องจากมีการคืนเงินกู้และชะลอการเบิกใช้เงินกู้เพื่อลดต้นทุนทางการเงิน เนื่องจากบริษัทฯยังมีสภาพคล่องอยู่ในเกณฑ์ดี

ตาราง 7 : กำไรและอัตรากำไรของบริษัทฯและบริษัทย่อย

| (หน่วย : ล้านบาท) | 2568 | 2567 | เพิ่ม (ลด) | |
|---|---------|---------|------------|--------|
| | ล้านบาท | ล้านบาท | จำนวน | ร้อยละ |
| กำไรขั้นต้น (ไม่รวมรายได้อื่น) | 681 | 674 | 6 | 0.94% |
| อัตรากำไรขั้นต้น (ไม่รวมรายได้อื่น) (%) | 3.94% | 3.59% | 0.35 PP | |
| กำไรสุทธิ | 154 | 144 | 10 | 7.28% |
| อัตรากำไรสุทธิ (รวมรายได้อื่น) (%) | 0.88% | 0.76% | 0.13 PP | |

ในปี 2568 กลุ่มบริษัทมีกำไรขั้นต้น 681 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้น 3.94% และกำไรสุทธิ 154 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 0.88% โดยกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 6 ล้านบาทหรือเพิ่มขึ้น 0.94% และกำไรสุทธิเพิ่มขึ้น 10 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 7.28% จากปี 2567 โดยกลุ่มบริษัทมีอัตรากำไรขั้นต้นและอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้น ถึงแม้ยอดขายรวมของกลุ่มบริษัทจะลดลงก็ตาม โดยมีสาเหตุหลักมาจากการปรับนโยบายลดการแข่งขันด้านราคา และปรับพอร์ตลูกค้าเพื่อเพิ่มความสามารถในการทำกำไรอย่างยั่งยืน นอกจากนี้กลุ่มบริษัทมี EBITDA อยู่ที่ 644 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 0.69%

โดยสรุปภาพรวมในปี 2568 กลุ่มบริษัทมียอดขายก๊าซปิโตรเลียมเหลวลดลง 8.09% อย่างไรก็ตามจากการบริหารงานตามกลยุทธ์หลักของกลุ่มบริษัท ทำให้กลุ่มบริษัทมีอัตรากำไรขั้นต้น และอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้น นอกจากนี้ ยังมีรายได้อื่นเพิ่มขึ้น เช่นกำไรจากการจำหน่ายอุปกรณ์ และรายได้จากการซ่อมแซมและบำรุงรักษาถังแก๊สที่เพิ่มขึ้นอีกด้วย

ฐานะทางการเงิน

ตาราง 8 : ฐานะทางการเงิน

| (หน่วย : ล้านบาท) | 2568 | 2567 | เพิ่ม (ลด) | |
|------------------------------|---------|---------|------------|-----------|
| | ล้านบาท | ล้านบาท | จำนวน | ร้อยละ |
| สินทรัพย์รวม | 6,807 | 6,908 | (100) ↓ | (1.45%) ↓ |
| หนี้สินรวม | 5,515 | 5,588 | (73) ↓ | (1.31%) ↓ |
| หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่าย | 423 | 384 | 39 ↑ | 10.06% ↑ |
| ส่วนของผู้ถือหุ้น | 1,292 | 1,319 | (27) ↓ | (2.07%) ↓ |

สินทรัพย์

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีสินทรัพย์รวมจำนวน 6,807 ล้านบาท ลดลง 1.45% จากสิ้นปี 2567 โดยรายละเอียดการวิเคราะห์สินทรัพย์ของกลุ่มบริษัทสามารถสรุปได้ดังต่อไปนี้

สินทรัพย์หมุนเวียน

1. เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดทั้งสิ้นจำนวน 633 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 96 ล้านบาท หรือคิดเป็น 18.02% จากสิ้นปี 2567 อันเป็นผลมาจากในช่วงเดือนธันวาคม 2568 ที่ผ่านมา ซึ่งส่วนใหญ่มาจากกระแสเงินสดจากการดำเนินงาน

2. สินทรัพย์ทางการเงินที่วัดมูลค่าด้วยมูลค่ายุติธรรมผ่านกำไรหรือขาดทุน

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทได้มีสินทรัพย์ทางการเงินที่วัดมูลค่าด้วยมูลค่ายุติธรรมผ่านกำไรหรือขาดทุน จำนวน 93 ล้านบาท ลดลง 98 ล้านบาท หรือคิดเป็น 51.07% จากสิ้นปี 2567 สาเหตุมาจากการขายกองทุนตลาดเงิน เพื่อนำมาใช้หมุนเวียนในธุรกิจ

3. ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น-สุทธิ จำนวน 1,510 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเล็กน้อยที่ 7 ล้านบาท หรือ 0.48% จากสิ้นปี 2567 โดยแยกรายละเอียดได้ดังนี้

| | งบการเงินรวม | | | |
|---|--------------|-------------|--------------|-------------|
| | 2568 | | 2567 | |
| | ล้านบาท | (%) | ล้านบาท | (%) |
| ลูกหนี้การค้า – สุทธิ | 1,460 | 96.71% | 1,450 | 96.50% |
| ลูกหนี้อื่น – สุทธิ | 50 | 3.29% | 53 | 3.50% |
| รวมลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น – สุทธิ | 1,510 | 100% | 1,503 | 100% |

โดยรายละเอียดการวิเคราะห์อายุลูกหนี้การค้ามีดังนี้

| | งบการเงินรวม | | | |
|---|--------------|-------------|--------------|-------------|
| | 2568 | | 2567 | |
| | ล้านบาท | (%) | ล้านบาท | (%) |
| ยังไม่ถึงกำหนดชำระ | 1,152 | 77.41% | 1,275 | 85.96% |
| ค้างชำระไม่เกิน 3 เดือน | 276 | 18.52% | 172 | 11.60% |
| เกินกว่า 3 เดือน แต่ไม่เกิน 6 เดือน | 1 | 0.09% | 0 | 0.02% |
| เกินกว่า 6 เดือน แต่ไม่เกิน 12 เดือน | 25 | 1.67% | 1 | 0.04% |
| เกินกว่า 12 เดือน | 34 | 2.31% | 35 | 2.38% |
| รวมลูกหนี้การค้า | 1,488 | 100% | 1,483 | 100% |
| หัก ค่าเพื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้น | 28 | N/A | 33 | N/A |
| ลูกหนี้การค้า – สุทธิ | 1,460 | N/A | 1,450 | N/A |

ณ สิ้นปี 2568 ลูกหนี้การค้าของกลุ่มบริษัทประกอบด้วยลูกหนี้ที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ 77.41% ลูกหนี้ค้างชำระไม่เกิน 3 เดือน 18.52% ส่วนที่เหลือเป็นลูกหนี้เกินกำหนดชำระ อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทมีนโยบายในการตั้งค่าเพื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้น และได้พิจารณาตั้งค่าเพื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจำนวนทั้งสิ้น 28 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะเพียงพอตามจำนวนหนี้ที่คาดว่าจะเรียกเก็บเงินจากลูกหนี้ไม่ได้

4. สินค้าคงเหลือ

สินค้านคงเหลือของกลุ่มบริษัทได้แก่ ก๊าซปิโตรเลียมเหลวในรูปของสินค้าสำเร็จรูป โดยกลุ่มบริษัทมีสินค้านคงเหลือ ณ สิ้นปี 2568 จำนวน 493 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2.13% จากสิ้นปี 2567 โดยสาเหตุหลักเนื่องมาจากกลุ่มบริษัทได้มีการเก็บสำรองก๊าซปิโตรเลียมเหลวเพิ่มขึ้น

สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน

1. เงินฝากธนาคารที่ติดภาระค้ำประกัน

กลุ่มบริษัทมีเงินฝากธนาคารที่ติดภาระค้ำประกัน ณ สิ้นปี 2568 จำนวน 64 ล้านบาท ลดลง 9 จากจำนวน 72 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2567 โดยมีการค้ำประกันเป็นเงินสดสำหรับการออกหนังสือค้ำประกันให้กับคู่ค้าในประเทศ และต่างประเทศ และบางส่วนเป็นการค้ำประกันตามยอดหนี้ที่เกิดขึ้นจริง บริษัทฯได้มีการปลดภาระค้ำประกันตามธุรกรรมส่งออกที่ได้ชำระค่าสินค้าเรียบร้อยแล้ว

2. อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีอสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุนจำนวน 293 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14 ล้านบาท จากการเข้าซื้อกิจการโรงบรรจุก๊าซปิโตรเลียมเหลว จังหวัดสุราษฎร์ธานี เพื่อขยายส่วนแบ่งตลาดในภาคใต้

3. ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ – สุทธิ จำนวน 2,888 ล้านบาท ลดลง 108 ล้านบาท หรือคิดเป็น 3.59% จากสิ้นปี 2567 จากการหักค่าเสื่อมราคาระหว่างปี จำนวน 325 ล้านบาท โดยกลุ่มบริษัทมีการซื้อ ถังบรรจุแก๊สขนาดเล็กทั้งสิ้น 229 ล้านบาท เพื่อประกอบธุรกิจของกลุ่มบริษัท

4. ค่าความนิยม

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัท มีค่าความนิยม จำนวน 138 ล้านบาท เท่ากับปีที่ผ่านมา

5. สินทรัพย์ไม่มีตัวตน

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีสินทรัพย์ไม่มีตัวตน – สุทธิ จำนวน 302 ล้านบาท ลดลง 26 ล้านบาท หรือ 7.95% จากสิ้นปี 2567 จากการตัดจำหน่าย

6. สินทรัพย์ไม่มีหมุนเวียนอื่น

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีสินทรัพย์ไม่มีหมุนเวียนอื่น จำนวน 41 ล้านบาท ลดลง 3 ล้านบาท จากสิ้นปี 2567 โดยสินทรัพย์ไม่มีหมุนเวียนหลักของกลุ่มบริษัทได้แก่ เงินมัดจำค่าเช่าอาคารสำนักงาน, เงินมัดจำค่าเช่าที่ดิน, เงินมัดจำค่าสาธารณูปโภค เป็นต้น

หนี้สิน

1. เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินจำนวน 110 ล้านบาท โดยเงินกู้ยืมระยะสั้นจำนวน 10 ล้านบาท เป็นตั๋วสัญญาใช้เงินในสกุลเงินบาท มีกำหนดชำระคืนภายในหนึ่งปี และมีอัตราดอกเบี้ย MOR - 1.95% ตั๋วสัญญาใช้เงินใช้หลักประกันเป็นบัญชีเงินฝากจำนวน 10 ล้านบาท และเงินกู้ยืมระยะสั้นจำนวน 100 ล้านบาท ในงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการเป็นตั๋วสัญญาใช้เงินในสกุลเงินบาท มีกำหนดชำระคืนภายในหนึ่งปี และมีอัตราดอกเบี้ย 2.90%

2. เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่นจำนวน 1,087 ล้านบาท ลดลง 11.71% จากสิ้นปี 2567 โดยรายละเอียดของเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่นมีดังนี้

| | งบการเงินรวม | | | |
|---|--------------|-------------|--------------|-------------|
| | 2568 | | 2567 | |
| | ล้านบาท | % | ล้านบาท | % |
| เจ้าหนี้การค้า - บุคคลภายนอก | 864 | 79.50% | 1,006 | 81.72% |
| เจ้าหนี้อื่น | 105 | 9.66% | 88 | 7.12% |
| ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย | 96 | 8.79% | 108 | 8.76% |
| เงินรับล่วงหน้า | 22 | 2.04% | 30 | 2.40% |
| รวมเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น | 1,087 | 100% | 1,232 | 100% |

เจ้าหนี้การค้าของกลุ่มบริษัทส่วนใหญ่เป็นเจ้าหนี้ค่าก๊าซปิโตรเลียมเหลวทั้งในประเทศและต่างประเทศ ซึ่งเจ้าหนี้การค้า ณ สิ้นปี 2568 มีจำนวน 864 ล้านบาท ลดลง 142 ล้านบาท หรือ 14.10% เนื่องจากมีปริมาณขายลดลงเมื่อเทียบกับปี 2567

หนี้สินไม่มีหมุนเวียน

1. เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินจำนวน 8 ล้านบาท ลดลง 39 ล้านบาท หรือ 82.46% จากสิ้นปี 2567 เนื่องจากกลุ่มบริษัทมีสภาพคล่องสูง อีกทั้งเพื่อลดต้นทุนทางการเงินจึงมีการคืนเงินกู้และชะลอการเบิกเงินกู้

2. เงินมัดจำรับ

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีเงินมัดจำรับเป็นจำนวน 3,780 ล้านบาท ลดลง 7 ล้านบาท หรือคิดเป็น 0.19% จากสิ้นปี 2567 โดยเงินมัดจำรับของกลุ่มบริษัทส่วนหลักคือ เงินมัดจำรับค่าถังบรรจุก๊าซขนาดเล็ก

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ สิ้นปี 2568 กลุ่มบริษัทมีส่วนของผู้ถือหุ้นรวมจำนวน 1,292 ล้านบาท ประกอบด้วยหุ้นสามัญที่ออกและชำระแล้วจำนวน 510,504,800 หุ้น ซึ่งมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท ส่วนเกินทุนจากราคาขายก๊าซปิโตรเลียมเหลวจำนวน 532 ล้านบาท และมีกำไรสะสมรวมทั้งสิ้น 264 ล้านบาท รวมถึงในเดือนพฤษภาคม 2568 กลุ่มบริษัทการจ่ายเงินปันผลสำหรับผลประกอบการปี 2567 ในอัตรา 0.30 บาทต่อหุ้น ส่งผลให้ส่วนของผู้ถือหุ้นลดลง

การบริหารจัดการทางการเงิน

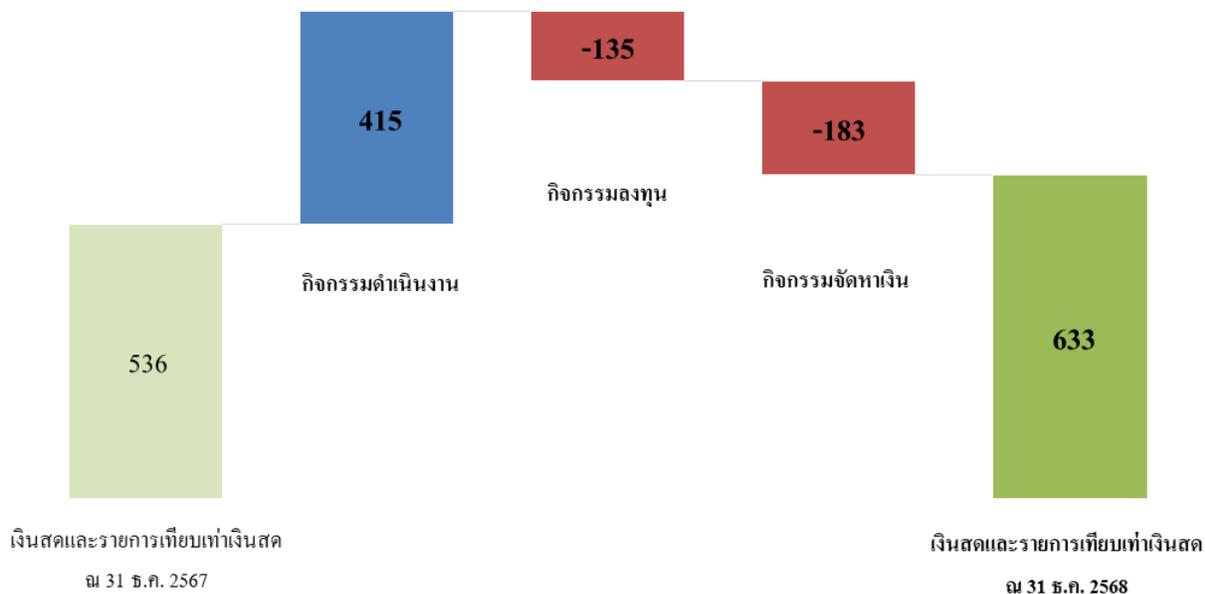
ตาราง 9 : ความสามารถในการจัดการหนี้สิน

| (หน่วย : ล้านบาท) | 2568 | 2567 | เพิ่ม (ลด) | |
|--|---------|---------|------------|----------|
| | ล้านบาท | ล้านบาท | จำนวน | ร้อยละ |
| อัตราหนี้สินต่อทุน (Debt to Equity Ratio:x) | 4.27 | 4.24 | 0.03 ↑ | 0.78% ↑ |
| อัตราความสามารถในการจ่ายดอกเบี้ย (Interest Coverage Ratio:x) | 20.43 | 16.44 | 3.99 ↑ | 24.28% ↑ |
| อัตราความสามารถในการชำระภาระผูกพัน (Debt Service Coverage Ratio:x) (Cash Basis) | 0.54 | 0.46 | 0.08 ↑ | 16.54% ↑ |
| อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (IBD/E ratio:x) | 0.33 | 0.29 | 0.04 ↑ | 12.39% ↑ |

กลุ่มบริษัทให้ความสำคัญกับการสร้างวินัยทางการเงินและรักษาโครงสร้างทางการเงินที่แข็งแกร่ง พร้อมทั้งการจัดสรรเงินทุนอย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อสร้างผลตอบแทนที่เหมาะสมแก่ผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 บริษัทฯมีอัตราหนี้สินต่อทุน (Debt to Equity Ratio:x) อยู่ที่ 4.27 เท่า ซึ่งสัดส่วนหนี้สิน 69% มาจากค่ามัดจำถังซึ่งเป็นกิจกรรมทั่วไปของธุรกิจทำให้ D/E Ratio สูงกว่าธุรกิจอื่นๆ อย่างไรก็ตามอัตราความสามารถในการจ่ายดอกเบี้ย (Interest Coverage Ratio: x) และ อัตราความสามารถในการชำระภาระผูกพัน (Debt Service Coverage Ratio: x) อยู่ในเกณฑ์ที่ดี อยู่ที่ 20.43 เท่า และ 0.54 เท่า ตามลำดับ อีกทั้งอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้นที่ 0.33 เท่า ซึ่งอยู่ในกรอบนโยบายการเงินของบริษัทฯ

กระแสเงินสด

หน่วย : ล้านบาท



ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 กลุ่มบริษัท มีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดจำนวน 633 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 97 ล้านบาท เมื่อเปรียบเทียบกับ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 ซึ่งมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดจำนวน 536 ล้านบาท

กิจกรรมดำเนินงาน

กลุ่มบริษัทมีเงินสดได้มาจากการดำเนินงานทั้งสิ้น 415 ล้านบาท ในปี 2568 หลักๆมาจาก กำไรก่อนภาษีเงินได้ 201 ล้านบาท และ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่ายจำนวน 359 ล้านบาท อย่างไรก็ตามการที่ยอดขายลดลงในปี 2568 ทำให้เจ้าหน้าที่การค้าและเจ้าหน้าที่หมุนเวียนอื่นลดลง ส่งผลให้การเปลี่ยนแปลงของเงินทุนหมุนเวียน จากเจ้าหน้าที่การค้าและเจ้าหน้าที่หมุนเวียนอื่นลดลง 148 ล้านบาท

กิจกรรมลงทุน

กลุ่มบริษัทมีเงินสดจ่ายจากกิจกรรมลงทุนสุทธิอยู่ที่ 135 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากการลงทุนเพิ่มในที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ อยู่ที่ 281 ล้านบาท ซึ่งหลักๆมาจากการซื้อถึงบรรจุภัณฑ์ขนาดเล็ก โดยกลุ่มบริษัทใช้เงินสดรับจากการขายสินทรัพย์ทางการเงินส่วนหนึ่งมาใช้จ่ายในส่วนนี้

กิจกรรมจัดหาเงิน

กลุ่มบริษัทมีเงินสดจ่ายจากกิจกรรมจัดหาเงินอยู่ที่ 183 ล้านบาท หลักๆมาจากการกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน อีกทั้งมีการจ่ายเงินปันผลระหว่างไตรมาสที่ 2 ของปี 2568 ในอัตรา 0.30 บาทต่อหุ้น รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 153 ล้านบาท

ปัจจัยความเสี่ยงที่มีผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทฯ

สืบเนื่องจากนโยบายรัฐบาลในเรื่องของการเปิดเสรีธุรกิจก๊าซ LPG แบบเต็มรูปแบบ ซึ่งเริ่มมีผลบังคับใช้ตั้งแต่ช่วงปลายปี 2560 เป็นต้นไป แต่อย่างไรก็ตามรัฐบาลยังคงประกาศราคาอ้างอิงราคาก๊าซปิโตรเลียมเหลว เพื่อให้ผู้ประกอบการใช้เป็นแนวทางในการดำเนินธุรกิจ

การเปิดเสรีธุรกิจก๊าซ LPG ทั้งระบบนั้น มีการยกเลิกการควบคุมราคาและปริมาณของทุกแหล่งผลิตและจัดหาเปิดเสรีนำเข้าและส่งออกโดยสมบูรณ์ รวมถึงยกเลิกการประกาศราคาก๊าซ LPG ณ โรงกลั่นและราคาขายส่ง ณ คลังก๊าซ

ในอนาคตอาจส่งผลกระทบต่อระยะยาวต่อผลการดำเนินงานและความสามารถในการแข่งขันของบริษัทฯ เนื่องจากราคาจำหน่ายก๊าซ LPG จะสะท้อนถึงต้นทุนที่แท้จริงและเปลี่ยนแปลงตามกลไกราคาในตลาดโลกและตลาดในประเทศ โดยหากราคาจำหน่ายก๊าซ LPG ปรับตัวลดลง บริษัทฯอาจมีผลกำไรลดลง ในขณะที่หากราคาจำหน่ายก๊าซ LPG ปรับตัวเพิ่มขึ้นอาจส่งผลให้บริษัทฯ มีผลประกอบการดีขึ้น หากราคาจำหน่ายก๊าซ LPG ปรับตัวสูงขึ้นมากอาจส่งผลกระทบต่อผู้บริโภคหันไปใช้พลังงานทดแทนอื่นซึ่งมีราคาถูกกว่า ซึ่งการปรับเปลี่ยนพฤติกรรมผู้บริโภคเชิงทดแทนนี้ย่อมส่งผลกระทบต่อผลประกอบการของบริษัทฯ และผู้ค้ามาตรา 7 รายอื่น

อย่างไรก็ดีบริษัทมีการปรับตัวอยู่ตลอดเวลา ทำให้บริษัทเชื่อว่าผลกระทบดังกล่าวจะไม่ส่งผลกระทบต่อผลประกอบการของบริษัทฯ มากนัก

นโยบายและความคืบหน้าด้าน ESG

ในปี 2568 บริษัทฯมีพัฒนาการด้านความยั่งยืนที่สำคัญอย่างต่อเนื่อง ครอบคลุมมิติสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล โดยบริษัทฯ ได้รับการประเมินเข้าเป็นหนึ่งในดัชนีหุ้นยั่งยืน (SET ESG Rating) ในระดับ BBB สะท้อนให้เห็นถึงศักยภาพการดำเนินธุรกิจของ WP ที่ให้ความสำคัญต่อการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน

ในมิติสิ่งแวดล้อม บริษัทฯสามารถยกระดับประสิทธิภาพการใช้พลังงานได้อย่างมีนัยสำคัญ โดยลดความเข้มการใช้ไฟฟ้าต่อปริมาณต้นก๊าซที่จำหน่าย (Energy Intensity) จาก 2.67 ในปี 2567 เหลือ 2.38 ในปี 2568 หรือลดลง 10.9% ซึ่งสูงกว่าเป้าหมายที่กำหนดไว้ที่ 5% นอกจากนี้ การติดตั้งระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ณ คลังบางปะกงและคลังบางจะเกร็ง สามารถผลิตไฟฟ้าได้รวม 149,305 กิโลวัตต์-ชั่วโมง ส่งผลให้ลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกทางอ้อม (Scope 2) ได้ประมาณ 74.64 ตันคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่าต่อปี ขณะเดียวกัน บริษัทฯสามารถลดการใช้น้ำมันดีเซลในกิจกรรมขนส่งลง 2.79% และปรับลดค่าความเข้มการใช้เชื้อเพลิงลง 2.3% สะท้อนถึงการเพิ่มประสิทธิภาพด้านโลจิสติกส์และการควบคุมต้นทุนพลังงานอย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้ บริษัทฯมีการติดตามและวิเคราะห์ปริมาณการปล่อยก๊าซเรือนกระจกอย่างสม่ำเสมอ

ในมิติสังคม บริษัทฯให้ความสำคัญกับความปลอดภัย อาชีวอนามัยและการดูแลพนักงานอย่างต่อเนื่อง พร้อมทั้งดำเนินการประเมินความเสี่ยงด้านสิทธิมนุษยชน (Human Rights Risk Assessment) ครอบคลุมกิจกรรมหลักขององค์กรและผู้มีส่วนได้เสียที่เกี่ยวข้อง เพื่อระบุและบริหารจัดการประเด็นความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นอย่างเหมาะสม โดยในปีรายงานไม่พบกรณีการละเมิดสิทธิมนุษยชนที่มีนัยสำคัญ สะท้อนถึงการดำเนินธุรกิจอย่างรับผิดชอบต่อพนักงาน ชุมชน และคู่ค้า

ในมิติธรรมาภิบาล บริษัทฯสามารถยกระดับผลการประเมินโครงการสำรวจการกำกับดูแลกิจการของบริษัทจดทะเบียนไทย (Corporate Governance Report of Thai Listed Company: CGR) จากระดับ 4 ดาว เป็นระดับ 5 ดาว หรือ “ดีเลิศ” (Excellent CG Scoring) สะท้อนถึงความแข็งแกร่งของระบบกำกับดูแล ความโปร่งใสและประสิทธิภาพของการบริหารความเสี่ยง ซึ่งเป็นรากฐานสำคัญของการสร้างความเชื่อมั่นและการเติบโตอย่างยั่งยืนในระยะยาว

บริษัทฯจะยังคงมุ่งยกระดับประสิทธิภาพการดำเนินงาน ควบคู่กับการพัฒนาแนวทาง ESG อย่างต่อเนื่อง เพื่อเสริมสร้างความสามารถในการแข่งขันและสร้างคุณค่าให้แก่ผู้มีส่วนได้เสียทุกภาคส่วน