

คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ
ผลการดำเนินงานสำหรับไตรมาสที่ 1/2568

ผลการดำเนินงานสำหรับไตรมาส 1/2568 กำไรสุทธิของบริษัทฯ เติบโตจากปีก่อนในช่วงระยะเวลาเดียวกันถึง 46% เกิดจากการรับรู้รายได้และผลกำไรในส่วนงานซัพพลายเชน โซลูชันส์ซึ่งเป็นรายได้ที่เกิดขึ้นตามสัญญาระยะยาวกับลูกค้า ประกอบกับส่วนงานขนส่งทางบกข้ามพรมแดนมีการรับรู้รายได้และกำไรเพิ่มขึ้น เช่นกัน จากปริมาณการขนส่งที่เพิ่มขึ้น จะเห็นว่าในภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัว การนำเข้า ส่งออกลดลง แต่บริษัทฯ ยังคงสามารถสร้างกำไรได้อย่างดี สวนทางกับทิศทางภาวะเศรษฐกิจ จากการจัดการบริหารการเติบโตเชิงกลยุทธ์ กับเครือข่ายในต่างประเทศสร้างอำนาจในการแข่งขันต่อยอด เพื่อเปิดตลาดใหม่และสร้างคุณค่างานบริการให้กับลูกค้าในการขนส่งสินค้าให้มีประสิทธิภาพ

สรุปผลการดำเนินงานของบริษัท

หน่วย : ล้านบาท

งบกำไรขาดทุน	Q1/2024	Q4/2024	Q1/2025	% YOY	%QOQ
รายได้จากการให้บริการ	963	931	1,060	10.1%	13.8%
กำไรขั้นต้น	184	99	199	7.9%	101.8%
รายได้อื่น	14	9	5	-55.8%	-31.2%
ค่าใช้จ่ายในการขาย	24	26	30	25.1%	17.3%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	112	145	105	-6.4%	-27.7%
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	1	1	1	0%	0%
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	12	2	5	-59.5%	206.7%
กำไรสุทธิ	48	-66	64	32.2%	197.2%
การแบ่งปันกำไร					
ส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ	39	-34	56	45.7%	267.2%
ส่วนที่เป็นของผู้มีส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมของบริษัทย่อย	10	-32	8	-21.3%	123.9%
อัตรากำไรขั้นต้น	19.2%	10.6%	18.8%	-0.4%	8.2%
อัตรากำไรสุทธิ	4%	-3.6%	5.3%	1.3%	8.9%

โดยผลการดำเนินงาน บริษัทฯ มีรายได้จากการบริการในไตรมาส 1/2568 จำนวน 1,060 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 97 ล้านบาทคิดเป็น 10.1% จากงวดเดียวกันของปีก่อน และเพิ่มขึ้น 129 ล้านบาท คิดเป็น 13.8% จากไตรมาส 4/2567 ซึ่งรายได้จากการบริการที่เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน ได้แก่รายได้จากการบริการในส่วนงานซัพพลายเชน โซลูชันส์เพิ่มขึ้น 34.8% และรายได้จากการขนส่งทางบกข้ามแดน เพิ่มขึ้น 18.2% ส่วนรายได้จากการขนส่งสินค้าทางทะเลเพิ่มขึ้นเล็กน้อย 3.9%

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร สำหรับไตรมาส 1/2568 จำนวน 135 ล้านบาท ลดลง 1 ล้านบาทคิดเป็น 1% จากงวดเดียวกันของปีก่อน และลดลง 36 ล้านบาท คิดเป็น 21% จากไตรมาส 4/2567 เนื่องจากในไตรมาส 4/2567 บริษัทฯ มีการเปิดบริษัท WICE Global Road Solutions Pte. Ltd. และ WICE Logistics Laos Sole Co., Ltd. จึงทำให้มีค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น ประกอบกับในไตรมาส 4/2567 มีการตั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญจากเงินให้กู้ยืมในบริษัท Start Up 100% ซึ่งเป็น One Time of Period

กำไรสุทธิของบริษัทสำหรับไตรมาส 1/2568 จำนวน 64 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18 ล้านบาทคิดเป็น 45.7% จากงวดเดียวกันของปีก่อน และเพิ่มขึ้น 90 ล้านบาท คิดเป็น 267.2% จากไตรมาส 4/2567 ซึ่งกำไรสุทธิที่เพิ่มขึ้นเกิดจาก บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นจากปีก่อน และ

จากไตรมาส 4/2567 ประกอบกับบริษัทฯ มีความสามารถในการทำกำไรที่มีประสิทธิภาพดีขึ้น โดยอัตรากำไรสุทธิ ในไตรมาส 1/ 2568 เท่ากับ 5.29% ดีขึ้นจากไตรมาส 1/2567 และจากไตรมาส 4/2567 ซึ่งมีอัตรากำไรสุทธิ เท่ากับ 3.96% และ -3.58% ตามลำดับ

ผลการดำเนินงานตามส่วนงาน

หน่วย : ล้านบาท

รายได้จากการบริการ	Q1/2024	Q1/2025	Diff	% YOY
การให้บริการขนส่งสินค้าทางทะเล (Sea freight)	334	347	13	3.9%
การให้บริการขนส่งสินค้าทางอากาศ (Air freight)	266	210	-57	-21.3%
การขนส่งทางบกข้ามแดน (Cross border service)	280	331	51	18.2%
งานซัพพลายเชน โซลูชันส์	174	234	61	34.8%
รวม	963	1,060	97	10.1%

หน่วย : ล้านบาท

กำไรขั้นต้น	Q1/2024	Q1/2025	Diff	% YOY
การให้บริการขนส่งสินค้าทางทะเล (Sea freight)	76	79	3	4%
การให้บริการขนส่งสินค้าทางอากาศ (Air freight)	57	37	-20	-34.7%
การขนส่งทางบกข้ามแดน (Cross border service)	37	48	11	30.7%
งานซัพพลายเชน โซลูชันส์	15	35	19	125.1%
รวม	184	198	14	7.6%

1. การให้บริการขนส่งสินค้าทางทะเล (Sea Freight)

รายได้จากการขนส่งสินค้าทางทะเล สำหรับไตรมาส 1/2568 จำนวน 347 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13 ล้านบาทคิดเป็น 3.9% จากงวดเดียวกันของปีก่อน เกิดจากมีปริมาณการขนส่งสินค้าในเส้นทางใหม่จาก จีน ไปสิงคโปร์ เพิ่มขึ้นจากปีก่อน จากกลยุทธ์การขยายงานกับลูกค้ารายใหญ่ของบริษัทฯ กำไรขั้นต้น สำหรับไตรมาส 1/2568 จำนวน 79 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3 ล้านบาทคิดเป็น 4% จากงวดเดียวกันของปีก่อน สำหรับอัตราส่วนกำไรขั้นต้นสำหรับไตรมาส 1/2568 เท่ากับ 22.7% ไม่เปลี่ยนแปลงจากปีก่อน

2. การให้บริการขนส่งสินค้าทางอากาศ (Air Freight)

รายได้จากการขนส่งสินค้าทางอากาศ สำหรับไตรมาส 1/2568 จำนวน 210 ล้านบาท ลดลง 57 ล้านบาทคิดเป็น 21.3% จากงวดเดียวกันของปีก่อน โดยปริมาณการขนส่งทางอากาศในไตรมาส 1/2568 เติบโตกว่าปีก่อน ประมาณ 20% แต่รายได้ลดลงเนื่องจากการแข่งขันด้านราคาที่สูงขึ้น ทำให้กำไรขั้นต้น สำหรับไตรมาส 1/2568 จำนวน 37 ล้านบาท ลดลง 20 ล้านบาทคิดเป็น 34.7% จากงวดเดียวกันของปีก่อน สำหรับอัตราส่วนกำไรขั้นต้นสำหรับไตรมาส 1/2568 เท่ากับ 17.6% ลดลงจากปีก่อน ถึง 3.6%

3. การขนส่งทางบกข้ามแดน (Cross Border Service)

รายได้จากการขนส่งทางบกข้ามแดน สำหรับไตรมาส 1/2568 จำนวน 331 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 51 ล้านบาทคิดเป็น 18.2% จากงวดเดียวกันของปีก่อน เกิดจาก ปริมาณการขนส่งที่เพิ่มขึ้นจากปีก่อน จากการขนส่งสินค้าควบคุมอุณหภูมิที่เติบโตอย่างต่อเนื่องมาตั้งแต่ปลายปี 2567 กำไรขั้นต้น สำหรับไตรมาส 1/2568 จำนวน 48 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11 ล้านบาทคิดเป็น 30.7% จากงวดเดียวกันของปีก่อน สำหรับอัตราส่วนกำไรขั้นต้นสำหรับไตรมาส 1/2568 เท่ากับ 14.5% ปรับตัวเพิ่มขึ้นจากปีก่อน ถึง 1.4%

4. งานซัพพลายเชน โซลูชันส์

รายได้จากงานซัพพลายเชน โซลูชันส์ สำหรับไตรมาส 1/2568 จำนวน 234 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 61 ล้านบาทคิดเป็น 34.8% จากงวดเดียวกันของปีก่อน โดยในปีนี้ บริษัทฯ มีธุรกิจใหม่ที่เพิ่มขึ้น ต่อเนื่องมาตั้งแต่ไตรมาส 4/2567 เป็นธุรกิจการกระจายสินค้าในประเทศ และธุรกิจบริหารคลังสินค้า โดยเฉพาะกลุ่ม On-Site Warehouse Management. ซึ่งเป็นสัญญาบริการระยะยาว นอกจากนั้นแล้ว กลุ่มอุตสาหกรรม Fashion and Retails ก็มีการขยายตัวทั้งในเรื่องความต้องการพื้นที่คลังสินค้ามากขึ้นทั้งในกรุงเทพฯ และปริมณฑล กำไรขั้นต้น สำหรับไตรมาส 1/2568 จำนวน 35 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 19 ล้านบาทคิดเป็น 125.1% จากงวดเดียวกันของปีก่อน สอดคล้องกับยอดขายที่เพิ่มขึ้น สำหรับอัตราส่วนกำไรขั้นต้นสำหรับไตรมาส 1/2568 เท่ากับ 14.8% เพิ่มขึ้นจากปีก่อน ถึง 5.9%

การวิเคราะห์ฐานะทางการเงิน

หน่วย : ล้านบาท

งบแสดงฐานะการเงิน	31-03-2568	31-12-2567	+ / -	%
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	408	346	62	17.9%
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	948	938	10	1%
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	418	363	55	15.2%
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	410	411	(1)	-0.3%
สินทรัพย์สิทธิการใช้	225	224	1	0.3%
ค่าความนิยม	226	226	0	0%
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	195	199	(4)	-2%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	29	29	0	1.6%
รวม สินทรัพย์	2,859	2,736	123	4.5%

บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวม ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 และวันที่ 31 ธันวาคม 2567 เท่ากับ 2,859 ล้านบาท และ 2,736 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 123 ล้านบาท คิดเป็น 4.5% เกิดจากเงินสดที่เพิ่มขึ้นจากกิจกรรมดำเนินงาน โดยเงินสด ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 และวันที่ 31 ธันวาคม 2567 เท่ากับ 408 ล้านบาท และ 346 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 62 ล้านบาท คิดเป็น 17.9% ประกอบกับบริษัทฯ มีการลงทุนในหลักทรัพย์เพิ่มขึ้น โดยเงินลงทุนหลักทรัพย์ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 และวันที่ 31 ธันวาคม 2567 เท่ากับ 266 ล้านบาท และ 235 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 31 ล้านบาท คิดเป็น 13.2%

หน่วย : ล้านบาท

งบแสดงฐานะการเงิน	31-03-2568	31-12-2567	+ / -	%
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	671	583	88	15.1%
เงินกู้ยืมระยะสั้น	138	154	(16)	-10.2%
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	31	36	(5)	-14.1%
เงินกู้ยืมระยะยาว	166	146	21	14.1%
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	77	79	(1)	-1.9%
รวมหนี้สิน	1,083	996	87	8.7%
รวม ส่วนของผู้ถือหุ้น	1,776	1,740	36	2.1%

บริษัทฯ มีหนี้สินรวม วันที่ 31 มีนาคม 2568 และวันที่ 31 ธันวาคม 2567 เท่ากับ 1,083 ล้านบาท และ 996 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 87 ล้านบาท คิดเป็น 8.7% เนื่องจากบริษัทฯ มีเจ้าหนี้การค้าเพิ่มขึ้นสอดคล้องกับรายได้ที่เพิ่มขึ้น โดยเจ้าหนี้การค้า ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 และวันที่ 31 ธันวาคม 2567 เท่ากับ 671 ล้านบาท และ 583 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 88 ล้านบาท คิดเป็น 15.1%

มุมมองของผู้บริหารต่อแนวโน้มและกลยุทธ์

จากผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2568 บริษัทฯ มีผลประกอบการที่ดีขึ้น รายได้จากการบริการเพิ่มขึ้น 10% จากปีก่อน และเพิ่มขึ้น 14% จากไตรมาส 4/2567 ซึ่งเป็นไปตามกลยุทธ์ ที่บริษัทฯ ได้วางเอาไว้ โดยการขนส่งทางบกข้ามแดนมีแนวโน้มรายได้เพิ่มขึ้น 18% มีอัตราส่วนกำไรขั้นต้นเท่ากับ 14.5% ในการนี้บริษัทฯ มีเป้าหมายในการบริหารต้นทุนให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น ซึ่งจะทำให้บริษัทฯ มีกำไรจากการจัดการนี้เพิ่มเข้ามาอย่างมีนัยสำคัญ และในส่วนของงานซัพพลายเชน โซลูชันส์ มีแนวโน้มรายได้เพิ่มขึ้น 35% มีอัตราส่วนกำไรขั้นต้นเท่ากับ 14.8 % โดยบริษัทฯ มุ่งเน้นการให้บริการที่สร้างมูลค่าบริการให้กับลูกค้าซึ่งตามแผนกลยุทธ์ทางการตลาด ในปีนี้ คาดว่าจะให้บริการ On-Site Warehouse Management ไม่ต่ำกว่า 100,000 ตารางเมตร

จากนโยบายการค้าของสหรัฐฯ มีการผ่อนผันภาษีนำเข้า 90 วัน (grace period) ซึ่งบริษัทฯ มองว่าเป็นโอกาส เนื่องจากลูกค้าอาจมีการเร่งส่งออกไปยังสหรัฐฯ ซึ่งเป็นเส้นทางที่บริษัทฯ มีความชำนาญในการจัดหาระวางอยู่แล้ว ดังนั้นบริษัทฯ มองว่า ปริมาณการขนส่งจะเพิ่มมากขึ้นในช่วงเวลาดังกล่าว และหลังจากนั้นหากสหรัฐฯ มีนโยบายในการขึ้นภาษีนำเข้า ซึ่งจะมีผลกระทบทำให้การส่งออกไปยังสหรัฐฯ ลดลง บริษัทฯ ได้มีการวางแผนในการบริหารความเสี่ยงดังกล่าว โดยมีการขยายตลาดไปยังตลาดใหม่ ๆ ในแถบภูมิภาคเอเชีย จากแผนธุรกิจในปีนี้ของบริษัทฯ ได้มีการเปิด WICE Logistics Philippines Company Limited Inc. เพื่อรองรับการเติบโต ซึ่งบริษัทมีความมั่นใจว่ากลยุทธ์ในการบริหารจัดการดังกล่าวจะทำให้บริษัทฯ จะบรรลุเป้าหมายที่วางเอาไว้อย่างแน่นอน