

14 พฤศจิกายน 2568

ที่ SINO IR 004/2568

เรื่อง คำอธิบายและการวิเคราะห์ผลการดำเนินงานของฝ่ายจัดการ สำหรับไตรมาสที่ 3 ปี 2568 และ 9 เดือนแรกของปี 2568

เรียน กรรมการผู้จัดการ

ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท ซิโน โลจิสติกส์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) ขอนำส่งคำอธิบายและวิเคราะห์ผลการดำเนินงานของฝ่ายจัดการสำหรับไตรมาสที่ 3 ปี 2568 และงวด 9 เดือนแรก ปี 2568 ดังนี้

ภาพรวมของการดำเนินธุรกิจ

ในไตรมาส 3 ปี 2568 บริษัทมีรายได้รวม 744 ล้านบาท ลดลง 46% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากราคาค่าระวางเรือยังคงอยู่ในระดับต่ำและปริมาณตู้สินค้าบางส่วนเส้นทางยังไม่กลับเข้าสู่ระดับปกติ อย่างไรก็ตาม เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า รายได้ปรับตัวเพิ่มขึ้น 8% จากไตรมาสก่อนหน้า ตามการฟื้นตัวของปริมาณงานขนส่ง โดยเฉพาะกลุ่มบริการ Sea Freight ซึ่งเริ่มมีคำสั่งซื้อจากลูกค้าบางกลุ่มกลับมา ขณะที่รายได้จากบริการสนับสนุน เช่น Logistics Support และบริการ Air Freight ยังเติบโตต่อเนื่องจากแนวโน้มความต้องการของลูกค้าที่เพิ่มขึ้น

สำหรับงวดเก้าเดือนแรกของปี 2568 บริษัทมีรายได้รวม 2,252 ล้านบาท ลดลง 22% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักมาจากรายได้ในกลุ่ม Sea Freight ที่อ่อนตัวตามราคาค่าระวางและภาวะการค้าระหว่างประเทศที่ยังไม่ฟื้นตัวเต็มที่ อย่างไรก็ตาม ธุรกิจบริการเสริม เช่น Logistics Support และ Air Freight ยังคงเติบโต โดยเฉพาะรายได้กลุ่ม Logistics Support ที่เพิ่มขึ้นถึง 58% YoY ช่วยกระจายความเสี่ยงด้านรายได้ของบริษัทได้ดีขึ้น

บริษัทสามารถบริหารต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยอัตรากำไรขั้นต้นในไตรมาส 3 อยู่ที่ 16% เพิ่มขึ้นจาก 15% ในไตรมาส 2 ปี 2568 และสูงกว่าระดับ 14% ในไตรมาสเดียวกันของปีก่อน แม้ว่ารายได้จาก Sea Freight จะยังอยู่ในระดับต่ำกว่าปีก่อน แต่การควบคุมต้นทุนค่าระวางเรือและค่าใช้จ่ายประกอบอื่น ๆ ทำได้ดีขึ้น ส่งผลให้อัตรากำไรต่อหน่วยดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง

ในไตรมาส 3 ปี 2568 บริษัทมีกำไรสุทธิ 21 ล้านบาท ลดลงจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่ 37 ล้านบาท แต่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจากไตรมาสก่อนหน้าที่ 13 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 2.8% โดยมีแรงสนับสนุนจากอัตรากำไรขั้นต้นที่ดีขึ้นและค่าใช้จ่ายดำเนินงานที่ควบคุมได้อย่างเหมาะสม

สำหรับงวดเก้าเดือนแรกของปี บริษัทมีกำไรสุทธิรวม 60 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก 55 ล้านบาท ในช่วงเดียวกันของปีก่อน คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิรวม 2.7% สะท้อนให้เห็นถึงประสิทธิภาพของการควบคุมต้นทุนและการบริหารจัดการภายใน แม้รายได้รวมจะลดลงจากการปรับตัวของตลาดค่าระวางเรือทั่วโลก

บริษัทเดินหน้าพัฒนาบริการให้มีความครบวงจรและเพิ่มความสามารถในการแข่งขัน ทั้งในด้านคุณภาพบริการ ความรวดเร็ว การติดตามสถานะสินค้า และการบริการเสริมครบวงจร พร้อมทั้งขยายความร่วมมือกับพันธมิตรเชิงกลยุทธ์ในภูมิภาค เพื่อรองรับความต้องการของลูกค้าทั้งในประเทศและต่างประเทศในช่วงที่ตลาดเริ่มมีสัญญาณฟื้นตัว



สรุปผลการดำเนินงาน

งบกำไรขาดทุน หน่วย : ล้านบาท	Q3/2567	Q2/2568	Q3/2568	YoY		QoQ	
				เพิ่มขึ้น (ลดลง)		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
รายได้จากการให้บริการ	1,375	689	742	(633)	(46%)	53	8%
รายได้อื่น	1	1	2	1	98%	1	97%
รวมรายได้	1,376	689	744	(632)	(46%)	54	8%
ต้นทุนขายและบริการ	1,188	584	622	(565)	(48%)	39	7%
ค่าใช้จ่ายในการขาย	47	32	35	(12)	(26%)	3	8%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	51	55	58	8	16%	4	7%
ผลขาดทุน (กำไร) จากอัตราแลกเปลี่ยน	40	0	0	(40)	-	0	-
รวมค่าใช้จ่าย	1,326	671	716	(611)	(46%)	45	7%
กำไรจากกิจกรรมดำเนินงาน	50	19	28	(22)	(44%)	9	48%
ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในการร่วมค้า	0	0	1	1	2,619%	1	-7200%
รายได้ทางการเงิน	0	0	0	0	0	0	-63%
ต้นทุนทางการเงิน	3	3	3	0	(6%)	0	7%
กำไรก่อนภาษีเงินได้	47	16	26	(20)	(44%)	10	60%
ค่าใช้จ่าย (รายได้) ภาษีเงินได้	9	4	5	4	(47%)	-1	33%
กำไรสำหรับงวด	37	13	21	(16)	(43%)	9	67%

งบกำไรขาดทุน หน่วย : ล้านบาท	9 เดือนแรก		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	2567	2568		
รายได้จากการให้บริการ	2,884	2,238	(646)	(22%)
รายได้อื่น	4	14	10	168%
รวมรายได้	2,888	2,252	(636)	(22%)
ต้นทุนขายและบริการ	2,512	1,899	(614)	(24%)
ค่าใช้จ่ายในการขาย	102	103	1	1%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	155	168	13	9%
ผลขาดทุน (กำไร) จากอัตราแลกเปลี่ยน	40	-	-	-
รวมค่าใช้จ่าย	2,809	2,170	(639)	(23%)
กำไรจากกิจกรรมดำเนินงาน	79	82	3	4%
ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในการร่วมค้า	0	1	1	3002%
รายได้ทางการเงิน	-	1	1	-
ต้นทุนทางการเงิน	10	8	(2)	(21%)
กำไรก่อนภาษีเงินได้	69	76	7	9%
ค่าใช้จ่าย (รายได้) ภาษีเงินได้	14	16	2	11%
กำไรสำหรับงวด	55	60	5	9%

การวิเคราะห์งบกำไรขาดทุนของบริษัท

รายได้จากการให้บริการ

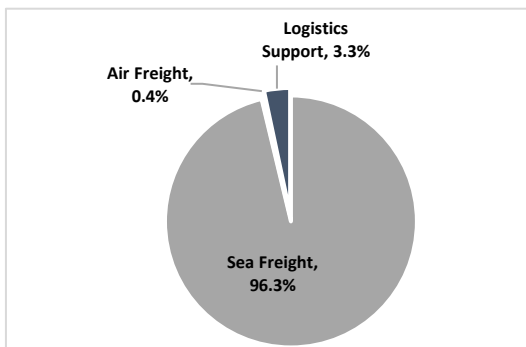
ในไตรมาสที่ 3 ปี 2568 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการจำนวน 742 ล้านบาท ลดลง 633 ล้านบาท หรือ 8% จากงวดเดียวกันของปีก่อน และสำหรับงวด 9 เดือนแรกปี 2568 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการจำนวน 2,238 ล้านบาท ลดลง 646 ล้านบาท หรือ 22% จากงวดเดียวกันของปีก่อน โดยมีสาเหตุหลักมาจากรายได้ในกลุ่มธุรกิจ Sea Freight ซึ่งเป็นแหล่งรายได้หลักของบริษัท ลดลงจากอัตราค่าระวางเรือที่ลดลงจากไตรมาสก่อนหน้า ทั้งนี้ ภาวะชะลอตัวของการส่งออกจากประเทศจีนไปยังสหรัฐอเมริกา และการส่งออกของผู้ประกอบการไทยบางกลุ่มที่ได้รับผลกระทบจากกรณีมาตรการภาษีตอบโต้ของสหรัฐอเมริกา ส่งผลให้ปริมาณการส่งออกในสินค้าบางประเภทชะลอในช่วงไตรมาสดังกล่าว

สำหรับไตรมาสที่ 3 และงวด 9 เดือนแรกปี 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการแบ่งตามประเภทการให้บริการดังนี้

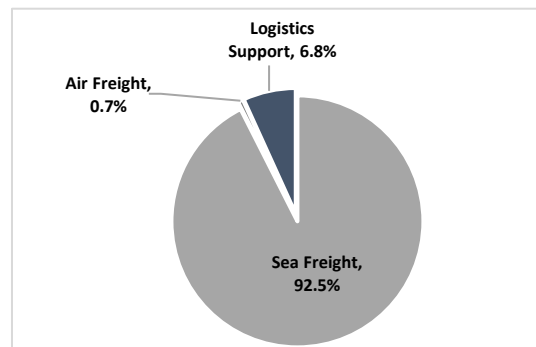
งบกำไรขาดทุน หน่วย : ล้านบาท	Q3/2567	Q2/2568	Q3/2568	YoY		QoQ	
				เพิ่มขึ้น (ลดลง)		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
▪ บริการ Sea Freight	1,340	638	677	(663)	(49%)	39	6%
▪ บริการ Air Freight	4	3	7	3	75%	4	133%
▪ บริการสนับสนุนงานบริการโลจิสติกส์	31	47	58	27	87%	11	23%
รายได้จากการให้บริการ	1,375	688	742	(633)	(46%)	54	8%

งบกำไรขาดทุน หน่วย : ล้านบาท	9 เดือนแรก		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	2567	2568		
▪ บริการ Sea Freight	2,776	2,071	(705)	(25%)
▪ บริการ Air Freight	12	15	3	25%
▪ บริการสนับสนุนงานบริการโลจิสติกส์	96	152	56	58%
รายได้จากการให้บริการ	2,884	2,238	(646)	(22%)

โครงสร้างรายได้จากการให้บริการ ปี 9M/2567



โครงสร้างรายได้จากการให้บริการ ปี 9M/2568



หมายเหตุ: ⁽¹⁾ ร้อยละของรายได้จากการให้บริการรวม

รายได้อื่น

ในไตรมาส 3 ปี 2568 บริษัทมีรายได้อื่นจำนวน 1 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1 ล้านบาท หรือ 98% จากงวดเดียวกันของปีก่อน และสำหรับงวด 9 เดือนแรกปี 2568 บริษัทมีรายได้อื่นจำนวน 14 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9 ล้านบาท หรือ 168% จากงวดเดียวกันของปีก่อน เป็นผลมาจากการรับรู้กำไรจากการขายที่ดินในไตรมาส 1 ซึ่งเป็นรายการที่เกิดขึ้นเพียงครั้งเดียว (one-time gain)

ต้นทุนการให้บริการ

งบกำไรขาดทุน หน่วย : ล้านบาท	Q3/2567	Q2/2568	Q3/2568	YoY		QoQ	
				เพิ่มขึ้น (ลดลง)		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
รายได้จากการให้บริการ	1,375	689	742	(633)	(46%)	53	8%
ต้นทุนการบริการ	1,188	584	622	(565)	(48%)	39	7%
กำไรขั้นต้น	187	105	120	(67)	(36%)	14	14%
อัตรากำไรขั้นต้น	14%	15%	16%				

งบกำไรขาดทุน หน่วย : ล้านบาท	9 เดือนแรก		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	2567	2568		
รายได้จากการให้บริการ	2,884	2,238	(646)	(22%)
ต้นทุนการบริการ	2,512	1,899	(614)	(24%)
กำไรขั้นต้น	372	339	(33)	(9%)
อัตรากำไรขั้นต้น	13%	15%		

ต้นทุนการให้บริการ

ในไตรมาสที่ 3 ปี 2568 บริษัทมีต้นทุนการให้บริการจำนวน 622 ล้านบาท ลดลง 565 ล้านบาท หรือ 48% จากงวดเดียวกันของปีก่อน และสำหรับงวด 9 เดือนแรกปี 2568 บริษัทมีต้นทุนการให้บริการจำนวน 1,899 ล้านบาท ลดลง 614 ล้านบาท หรือ 24% โดยมีสาเหตุการลดลงดังกล่าวเป็นผลหลักจากต้นทุนในกลุ่ม Sea Freight ที่ปรับตัวลดลงตามทิศทางอัตราค่าระวางเรือ ซึ่งอ่อนตัวลง

กำไรขั้นต้น

ในไตรมาส 3 ปี 2568 บริษัทมีกำไรขั้นต้นจำนวน 120 ล้านบาท ลดลง 67 ล้านบาท หรือ 36% จากงวดเดียวกันของปีก่อน และสำหรับงวด 9 เดือนแรกปี 2568 บริษัทมีกำไรขั้นต้นจำนวน 339 ล้านบาท ลดลง 33 ล้านบาท หรือ 9% โดยมีสาเหตุหลักมาจากการลดลงของต้นทุนค่าระวางเรือ ขณะที่บริษัทสามารถรักษาค่าบริการให้สอดคล้องกับตลาดได้อย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้สามารถรักษาระดับอัตรากำไรขั้นต้นที่ต่อเนื่อง

ค่าใช้จ่ายในการขาย

ในไตรมาสที่ 3 ปี 2568 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการขายจำนวน 35 ล้านบาท ลดลง 12 ล้านบาท หรือ 26% จากงวดเดียวกันของปีก่อน ซึ่งสอดคล้องกับรายได้และกำไรขั้นต้นของธุรกิจกลุ่ม Sea Freight ที่อยู่ในระดับต่ำกว่าปีที่ผ่านมา ส่งผลให้ค่าคอมมิชชั่นที่จ่ายให้พนักงานขายและตัวแทนจำหน่าย (Sales Agents) ลดลงตามไปด้วย แม้ว่าปริมาณงานในช่วงไตรมาสนี้จะปรับตัวดีขึ้นจากไตรมาสก่อนหน้า แต่ระดับรายได้โดยรวมยังต่ำกว่าไตรมาส 3 ปี 2567 อย่างมีนัยสำคัญ จึงทำให้ค่าใช้จ่ายในการขายยังอยู่ในระดับที่ควบคุมได้ดี

สำหรับงวดเก้าเดือนแรกของปี 2568 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการขายจำนวน 103 ล้านบาท ใกล้เคียงกับช่วงเดียวกันของปีก่อนที่ 103 ล้านบาท โดยค่าใช้จ่ายในส่วนของค่าคอมมิชชั่นยังคงเคลื่อนไหวตามระดับรายได้และผลกำไรขั้นต้นของแต่ละไตรมาส แม้ว่ารายได้รวมในงวด 9 เดือนแรกจะลดลง แต่รายได้จากธุรกิจสนับสนุนซึ่งมีอัตรากำไรที่ดีกว่า เช่น บริการ Logistics Support และงาน Air Freight เริ่มมีส่วนเพิ่มขึ้น ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายในการขายยังอยู่ในระดับที่สอดคล้องกับโครงสร้างรายได้และผลการดำเนินงานของบริษัท

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ในไตรมาสที่ 3 ปี 2568 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหารจำนวน 58 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8 ล้านบาท หรือ 16% จากงวดเดียวกันของปีก่อน โดยเป็นผลมาจากค่าใช้จ่ายด้านบุคลากรและค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการสนับสนุนการขยายธุรกิจเชิงภูมิภาคอาเซียน รวมถึงค่าใช้จ่ายด้านเทคโนโลยีสารสนเทศที่เพิ่มขึ้น เพื่อรองรับการพัฒนากระบวนการภายในและการยกระดับคุณภาพบริการให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น ทั้งนี้ ค่าใช้จ่ายในการบริหารยังคงถูกควบคุมให้อยู่ในระดับที่เหมาะสมกับการเติบโตของรายได้และโครงสร้างธุรกิจของบริษัท

สำหรับงวดเก้าเดือนแรกของปี 2568 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหารจำนวน 168 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13 ล้านบาท หรือ 9% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน ส่วนหนึ่งมาจากค่าใช้จ่ายด้านการพัฒนากระบวนการภายในและการลงทุนในบุคลากร เพื่อรองรับการขยายบริการใหม่ ๆ ของบริษัทในตลาดต่างประเทศ ตลอดจนการดำเนินการทางธุรกิจที่ต้องใช้ทรัพยากรเพิ่มเติมในช่วงที่ตลาดมีความผันผวน อย่างไรก็ตาม บริษัทมีการบริหารต้นทุนและควบคุมค่าใช้จ่ายอย่างรอบคอบ ทำให้ค่าใช้จ่ายในการบริหารยังคงสอดคล้องกับแนวทางการเติบโตในระยะยาวขององค์กร

ต้นทุนทางการเงิน

ในไตรมาสที่ 3 ปี 2568 บริษัทมีต้นทุนทางการเงินจำนวน 3 ล้านบาท ใกล้เคียงกับช่วงเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากบริษัทไม่มีการกู้ยืมทางการเงินเพิ่มเติม โดยต้นทุนที่รับรู้เป็นดอกเบี้ยตามสัญญาเช่าเป็นหลัก โดยเฉพาะสัญญาเช่าที่เกี่ยวข้องกับอุปกรณ์และตู้คอนเทนเนอร์แบบ ISO Tank

สำหรับงวดเก้าเดือนแรกของปี 2568 บริษัทมีต้นทุนทางการเงินจำนวน 8 ล้านบาท ลดลง 2 ล้านบาท หรือ 21% จากงวดเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักมาจากภาระดอกเบี้ยตามสัญญาเช่าที่ทยอยลดลงตามอายุของสัญญา รวมถึงการบริหารสัญญาเช่าและสินทรัพย์ที่เกี่ยวข้องอย่างมีประสิทธิภาพ ทั้งนี้ ต้นทุนทางการเงินของบริษัททั้งหมดเป็นดอกเบี้ยตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินที่เกี่ยวข้องกับสัญญาเช่า (Lease Liabilities) มิใช่ดอกเบี้ยจากการกู้ยืม ทำให้บริษัทมีฐานะการเงินที่มั่นคงและไม่มีความเสี่ยงด้านดอกเบี้ยจากเงินกู้

กำไรสุทธิ

ในไตรมาสที่ 3 ปี 2568 บริษัทมีกำไรสุทธิจำนวน 21 ล้านบาท ลดลงจากงวดเดียวกันของปีก่อน 16 ล้านบาท ตามระดับรายได้ที่ชะลอตัวลงในกลุ่ม Sea Freight อย่างไรก็ตาม อัตรากำไรสุทธิในไตรมาสนี้อยู่ที่ 2.8% เพิ่มขึ้นจาก 2.7% ในไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สะท้อนประสิทธิภาพในการบริหารต้นทุน โดยเฉพาะต้นทุนค่าระวางเรือและค่าใช้จ่ายประกอบอื่น ๆ ที่ปรับตัวลดลงตามภาวะตลาด แม้ว่าสถานการณ์รายได้รวมยังไม่กลับสู่ระดับเดิมก็ตาม

สำหรับงวดเก้าเดือนแรกของปี 2568 บริษัทมีกำไรสุทธิรวมจำนวน 60 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 5 ล้านบาท หรือ 9% จากงวดเดียวกันของปีก่อน อัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นจาก 1.9% ในงวด 9 เดือนแรกของปี 2567 เป็น 2.7% ในงวดเดียวกันของปีนี้ การเติบโตของกำไรสุทธิเป็นผลมาจาก

- ต้นทุนค่าระวางเรือที่ลดลง ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้นดีขึ้น
- การบริหารค่าใช้จ่ายด้านการขายและบริหารที่มีประสิทธิภาพ
- และส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในการร่วมค้าที่ปรับตัวดีขึ้นในช่วงไตรมาส 3

แม้รายได้รวมในงวด 9 เดือนแรกจะลดลงจากภาวะการค้ำระหว่างประเทศและค่าระวางที่อยู่ในระดับต่ำ แต่ผลการดำเนินงานในภาพรวมยังคงสะท้อนความสามารถของบริษัทในการบริหารต้นทุนและควบคุมค่าใช้จ่ายได้ดีในช่วงสภาวะตลาดที่อยู่ในช่วงฟื้นตัว

ฐานะทางการเงิน

งบฐานะการเงิน	31 ธันวาคม 2567		30 กันยายน 2568		เปลี่ยนแปลง เพิ่ม/(ลด)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สินทรัพย์รวม	1,436	100%	1,329	100%	(107)	(7%)
หนี้สินรวม	517	36%	444	3%	(73)	(14%)
ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม	919	64%	884	67%	(35)	(4%)

สินทรัพย์

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 และ 30 กันยายน 2568 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมเท่ากับ 1,436 ล้านบาท และ 1,329 ล้านบาท ตามลำดับ โดย ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 สินทรัพย์รวมของบริษัทฯ ลดลง 107 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการลดลง ร้อยละ 7 จากสิ้นปี 2567

การปรับลดของสินทรัพย์รวมมีสาเหตุหลักมาจาก (1) เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ลดลง 62.23 ล้านบาท (2) ลูกหนี้การค้า และลูกหนี้อื่น ลดลง 85.25 ล้านบาท ตามภาวะปริมาณงานที่ชะลอลงและการบริหารจัดการเก็บหนี้ที่มีประสิทธิภาพมากขึ้น (3) เงินให้กู้ยืมระยะสั้นแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน

อย่างไรก็ดี บริษัทฯ มีการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์สำคัญบางรายการ ได้แก่ (1) สินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น เพิ่มขึ้น 50.02 ล้านบาท (2) สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี เพิ่มขึ้นเป็น 9.15 ล้านบาท

หนี้สิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 และ 30 กันยายน 2568 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมเท่ากับ 517 ล้านบาท และ 444 ล้านบาท ตามลำดับ โดย ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 หนี้สินรวมของบริษัทฯ ลดลงจำนวน 73 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการลดลง ร้อยละ 14 จาก ณ สิ้นปี 2567 การปรับลดของหนี้สินรวมมีสาเหตุหลักมาจาก (1) เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น ลดลง 22.68 ล้านบาท จาก 168.55 ล้านบาท เหลือ 145.87 ล้านบาท ตามการลดลงของปริมาณงานในช่วงไตรมาส (2) รายได้รอตัดบัญชี ลดลง 16.13 ล้านบาท จาก 168.79 ล้านบาท เหลือ 61.72 ล้านบาท ตามการรับรู้รายได้จากสัญญาที่เสร็จสมบูรณ์

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 และ 30 กันยายน 2568 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นรวมเท่ากับ 919 ล้านบาท และ 884 ล้านบาท ตามลำดับ โดย ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 ส่วนของผู้ถือหุ้นรวมของบริษัทฯ ลดลง 35 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราการลดลงร้อยละ 4 จาก ณ สิ้นปี 2567

การลดลงของส่วนของผู้ถือหุ้นในงวด 9 เดือนแรกของปีนี้ เป็นผลมาจากการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลของบริษัทในช่วงไตรมาส 2 ประกอบกับการใส่สุทธิสะสมที่เพิ่มขึ้นในอัตราที่ต่ำกว่าการจ่ายเงินปันผล ส่งผลให้ส่วนของผู้ถือหุ้นโดยรวมปรับตัวลดลงเล็กน้อย แม้ว่าบริษัทจะยังคงมีผลการดำเนินงานที่เป็นบวกตลอดงวด 9 เดือนแรกของปี 2568

กลยุทธ์ และแนวโน้มในอนาคต

บริษัทมุ่งเน้นการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยขยายบริการเสริมที่สร้างมูลค่าเพิ่มจากฐานธุรกิจเดิม เช่น บริการคลังสินค้า ขนส่ง ภายในประเทศ และการบริหารจัดการด้านเอกสารโลจิสติกส์ รวมถึงการวางระบบ IT เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการทำงานภายใน และเตรียมความพร้อมต่อการเปลี่ยนแปลงของอุตสาหกรรมในระยะยาว

บริษัทอยู่ระหว่างดำเนินการตามแผนกลยุทธ์ปี 2568 ได้แก่

- การลงทุนด้านเทคโนโลยีและระบบ Freight Cloud
- การขยายบริการ Air Freight ผ่านความร่วมมือกับพันธมิตร
- การสร้าง Synergy ภายในกลุ่มธุรกิจ Sea และ Multimodal เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการให้บริการ

ทั้งนี้ บริษัทยังคงเฝ้าระวังสถานการณ์ด้านภูมิรัฐศาสตร์ และแนวโน้มเศรษฐกิจโลกอย่างใกล้ชิด เพื่อบริหารจัดการความเสี่ยงและปรับกลยุทธ์ให้ทันต่อการเปลี่ยนแปลง

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายณัฏฐมนัส วิทย์ศักดิ์พันธ์)

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร