

วันที่ 10 พฤศจิกายน 2568

เลขที่ 13/2568

เรื่อง คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการต่อผลการดำเนินงานสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568

เรียน กรรมการและผู้จัดการ

ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

สรุปภาพรวมผลการดำเนินงาน

บริษัทฯ มีผลการดำเนินงานสำหรับงวดเก้าเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568 ดังนี้ มีรายได้รวม 5,703.1 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 ร้อยละ 5.5 และกำไรสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ 171.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 ร้อยละ 0.4

ภาพรวมธุรกิจ

บริษัท ฟิอาร์ทีอาร์ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ” หรือ “PRTR”) ประกอบธุรกิจหลักเป็นผู้ให้บริการบริหารและจัดจ้างพนักงาน (“Outsourcing Services” หรือ ธุรกิจ “Outsource”) และได้มีการก่อตั้งบริษัทในเครือเพื่อดำเนินธุรกิจการให้บริการด้านทรัพยากรบุคคลแบบครบวงจร เช่น ธุรกิจสรรหาบุคลากร (“Recruitment Services” หรือ ธุรกิจ “Recruitment”) ซึ่งรวมถึงการสรรหาบุคลากรไปทำงานในต่างประเทศ ธุรกิจให้บริการแพลตฟอร์มการหางานออนไลน์อย่างครบวงจร (Job Platform) ธุรกิจให้บริการฝึกอบรมแบบออนไลน์ผ่านแพลตฟอร์มและออฟไลน์ (Integrated Learning services) และธุรกิจให้บริการแอปพลิเคชันซอฟต์แวร์ด้านการบริหารจัดการบุคลากร (Human Capital Management Program)

บริษัทฯ ได้ทำสัญญาซื้อขายหุ้นในบริษัท บิซริชอร์ส จำกัด ซึ่งประกอบธุรกิจให้บริการทรัพยากรบุคคลในกลุ่มพนักงานชั่วคราวและแม่บ้าน โดยบริษัทฯ ได้ตกลงซื้อหุ้นสามัญทั้งหมดจำนวน 50,000 หุ้น รวมเป็นจำนวนไม่เกิน 40.0 ล้านบาท ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ชำระค่าหุ้นงวดที่ 1 จำนวน 33.0 ล้านบาท โดยหักเงินมัดจำจำนวน 3.0 ล้านบาท การโอนกรรมสิทธิ์ในหุ้นดังกล่าวได้เสร็จสิ้นเมื่อวันที่ 31 กรกฎาคม 2568

เมื่อวันที่ 8 ตุลาคม 2568 บริษัท เจมาร์ท กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) (“JMART”) ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ ได้มีการแจ้งการดำเนินการขายหุ้นสามัญของบริษัทฯ จำนวน 89,999,900 หุ้น หรือคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 15.0 ของจำนวนหุ้นที่ออกและจำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ ให้แก่ Holistic Impact Pte. Ltd. (“HOLISTIC IMPACT” ซึ่งถือหุ้นร้อยละ 100.0 โดย Lombard Asia V, L.P. (“LAV”) ซึ่งเป็นกองทุน Private Equity Fund) โดยผู้ถือหุ้นรายใหม่เป็นกองทุนที่มีชื่อเสียงที่เน้นการลงทุนระยะยาวในบริษัทชั้นนำในภูมิภาคเอเชียที่มีแนวโน้มการเติบโตและศักยภาพการแข่งขันสูง การเข้ามาถือหุ้นในครั้งนี้จึงเป็นการสะท้อนถึงความเชื่อมั่นในพื้นฐานและศักยภาพการเติบโตของบริษัทฯ

สภาวะการแข่งขัน

ธุรกิจบริหารจัดการจ้างพนักงาน (Outsourcing Services) มีผู้ประกอบการจำนวนมากทั้งขนาดเล็ก ขนาดกลาง และขนาดใหญ่ และจับกลุ่มลูกค้าหลากหลายธุรกิจ และลักษณะงานต่างกันไป แต่ถ้าหากพิจารณาจากขนาดของรายได้¹ บริษัท ถือได้ว่าเป็น 1 ใน 3 บริษัทกลุ่มผู้นำตลาดด้าน Outsourcing Services ในประเทศไทย ปัจจุบัน บริษัทบริหารจัดการจ้างพนักงานกว่า 18,905 คนให้กับลูกค้าในหลากหลายอุตสาหกรรม ทั้งในกลุ่มพนักงานขาย พนักงานออฟฟิศ พนักงานกลุ่ม IT และ Customer Services ด้วยความเชี่ยวชาญกว่า 30 ปี ในธุรกิจบริการสรรหาและจัดจ้างพนักงาน ทำให้ลูกค้าสามารถที่จะมีพนักงานเพียงพอตามความต้องการและไม่กระทบกับธุรกิจและยอดขายที่อาจลดลงหากมีพนักงานขายไม่เพียงพอ

สำหรับธุรกิจสรรหาบุคลากร (Recruitment Services) ผู้ที่ประกอบกิจการในประเทศไทย จะต้องได้รับใบอนุญาตในการประกอบธุรกิจจากกรมการจัดหางานซึ่งเป็นหน่วยงานภาครัฐที่กำกับดูแลธุรกิจดังกล่าวโดยตรง ณ วันที่ 31 ม.ค. 2566 มีบริษัทหรือสำนักงานที่ได้รับใบอนุญาตจัดหางานให้คนหางานทำงานในประเทศไทย จำนวนทั้งสิ้น 309 บริษัท² ซึ่งทั้งหมดนี้ถือว่าเป็นคู่แข่งทางตรงของบริษัท ทั้งนี้ หากพิจารณาในด้านขนาดรายได้³ บริษัท ถือได้ว่าเป็น 1 ใน 3 บริษัทผู้นำตลาดด้าน Recruitment Services ในประเทศไทย ด้วยความเชี่ยวชาญในธุรกิจสรรหาพนักงาน กว่า 30 ปี ปัจจุบันบริษัทมีฐานข้อมูลผู้สมัครกว่า 600,000 คน และเจ้าหน้าที่สรรหากว่า 150 คน ที่เชี่ยวชาญในการสรรหาพนักงานหลากหลายตำแหน่งงาน ตั้งแต่ระดับ พนักงาน (Junior Officer) จนถึงระดับผู้บริหาร (Executives Level)

ภาพรวมและแนวโน้มอุตสาหกรรม

สถานการณ์แรงงาน ณ ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 มีจำนวนการจ้างงานทั้งสิ้น 39.5 ล้านคน คิดเป็นร้อยละ 98.49 เพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อนซึ่งเท่ากับร้อยละ 98.25 (ที่มา: สำนักงานสภาพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ) ณ ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 อัตราการว่างงานอยู่ที่ร้อยละ 0.91 ใกล้เคียงกับไตรมาสก่อนหน้าที่มีอัตราอยู่ที่ร้อยละ 0.89 แต่ต่ำกว่าไตรมาสเดียวกันของปีก่อนที่อยู่ร้อยละ 1.07 สะท้อนให้เห็นถึงความแข็งแกร่งของตลาดแรงงานไทย ที่ยังคงอยู่ในระดับสูงอย่างต่อเนื่อง

เศรษฐกิจไทยในไตรมาสที่สองของปี 2568 ขยายตัวร้อยละ 2.8 ชะลอลงจากการขยายตัวร้อยละ 3.2 ในไตรมาสแรกของปี 2568 (%YoY) และเมื่อปรับผลของฤดูกาลออกแล้ว เศรษฐกิจไทยในไตรมาสที่สองของปี 2568 ขยายตัวจากไตรมาสแรกของปี 2568 ร้อยละ 0.6 รวมครึ่งแรกของปี 2568 เศรษฐกิจไทยขยายตัวร้อยละ 3.0 ผลิตภัณฑ์มวลรวมของประเทศ (GDP: Gross Domestic Product) มีอัตราการขยายตัวที่ร้อยละ 2.8 ณ ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 ลดลงจากไตรมาสก่อนซึ่งเท่ากับร้อยละ 3.2 ทั้งนี้ผลิตภัณฑ์มวลรวมของประเทศไทยยังคงแสดงการเติบโตในทิศทางบวก แม้จะอยู่ในอัตราที่ชะลอตัวลง

ที่มา:

1, 3 บริษัท บีซีเนส ออนไลน์ จำกัด (มหาชน) หรือ BOL

2 กองทะเบียนจัดหางานกลางและคุ้มครองคนหางาน

แนวโน้มเศรษฐกิจไทยคาดว่าจะขยายตัวในช่วงร้อยละ 1.8 - 2.3 (ค่ากลางการประมาณการร้อยละ 2.0) โดยมีแรงสนับสนุนหลักจากการบริโภคภาคเอกชนซึ่งคาดว่าจะขยายตัวร้อยละ 2.1 และการลงทุนภาคเอกชน ที่ร้อยละ 1.0 ขณะที่มูลค่าการส่งออกในรูปเงินดอลลาร์ สรอ. ขยายตัวร้อยละ 5.5 อัตราเงินเฟ้อเฉลี่ยอยู่ในช่วงร้อยละ 0.0 - 0.5

การขยายตัวต่อเนื่องของการอุปโภคบริโภคภาคเอกชน คาดว่ายังคงสนับสนุนการขยายตัวของเศรษฐกิจได้อย่างต่อเนื่องในช่วงที่เหลือของปี ตามแนวโน้มการขยายตัวของการบริโภคสินค้าโดยเฉพาะในหมวดสินค้าคงทนซึ่งเห็นได้จากแนวโน้มการกลับมาขยายตัวของยอดจำหน่ายรถยนต์นั่งส่วนบุคคล เช่นเดียวกับการใช้จ่ายในหมวดสินค้าไม่คงทนที่ขยายตัวตามกลุ่มอาหารและเครื่องดื่ม รวมทั้งการใช้จ่ายภาคบริการที่ยังคงขยายตัวได้ต่อเนื่องแม้จะชะลอลงตามการชะลอตัวของภาคการท่องเที่ยว โดยมีปัจจัยสนับสนุนสำคัญจากตลาดแรงงานที่ยังคงแข็งแกร่ง สะท้อนจากอัตราการว่างงานที่อยู่ในระดับต่ำที่ร้อยละ 0.88 ซึ่งเป็นระดับต่ำที่สุดในรอบ 6 ไตรมาส

ผลการดำเนินงานรวม

บริษัทฯ มีผลการดำเนินงานสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568 ดังนี้ มีรายได้รวม (รวมรายได้ทางการเงิน) ทั้งสิ้น 5,703.1 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 ร้อยละ 5.5 เนื่องจากการขยายตัวของธุรกิจหลักด้าน Outsourcing Services ในกลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องใช้ไฟฟ้า โทรศัพท์มือถือและค่าปลีก ขณะที่กำไรสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ 171.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 ร้อยละ 0.4 มาจากการควบคุมค่าใช้จ่ายที่มีประสิทธิภาพแม้กำไรขั้นต้นจะลดลงเล็กน้อยจากสัดส่วนรายได้ของธุรกิจ Recruitment ที่ลดลง ซึ่งมีรายละเอียดการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญดังต่อไปนี้

รายการ	ไตรมาส					สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่			
	Q3/2567	Q2/2568	Q3/2568	การเปลี่ยนแปลง		9M/2567	9M/2568	การเปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท			%QoQ	%YoY	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	%
รายได้									
รายได้จากการให้บริการ	1,822.3	1,910.0	1,902.5	(0.4%)	4.4%	5,395.2	5,694.7	299.5	+5.6%
รายได้อื่น	0.7	0.9	1.0	11.1%	+42.9%	1.9	2.1	0.2	+10.5%
รวมรายได้	1,823.0	1,910.9	1,903.5	(0.4%)	+4.4%	5,397.1	5,696.8	299.7	+5.6%
ต้นทุนและค่าใช้จ่าย									
ต้นทุนการให้บริการ	1,642.0	1,740.1	1,726.2	(0.8%)	5.1%	4,873.9	5,184.2	310.3	6.4%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	111.0	102.8	106.0	3.1%	(4.5%)	322.8	309.4	(13.4)	(4.2%)
รวมต้นทุนและค่าใช้จ่าย	1,753.0	1,842.9	1,832.2	(0.6%)	4.5%	5,196.7	5,493.6	296.9	5.7%
กำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายทางการเงิน และค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	70.0	68.0	71.3	4.9%	1.9%	200.4	203.2	2.8	1.4%
รายได้ทางการเงิน	2.0	1.5	1.9	26.7%	(5.0%)	6.8	6.3	(0.5)	(7.4%)
ต้นทุนทางการเงิน	1.0	1.1	1.1	-	10.0%	3.2	3.3	0.1	3.1%
กำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	71.0	68.4	72.1	5.4%	1.5%	204.0	206.2	2.2	1.1%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	13.8	12.4	13.5	8.9%	(2.2%)	38.8	38.4	(0.4)	(1.0%)
กำไรสุทธิสำหรับปี	57.2	56.0	58.6	4.6%	2.4%	165.2	167.8	2.6	1.6%

รายการ	ไตรมาส					สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่			
	Q3/2567	Q2/2568	Q3/2568	การเปลี่ยนแปลง		9M/2567	9M/2568	การเปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท			%QoQ	%YoY	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	%
การแบ่งปันกำไร									
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	58.9	57.2	59.2	+3.5%	0.5%	170.9	171.5	0.6	0.4%
ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(1.7)	(1.2)	(0.6)	50.4%	66.4%	(5.7)	(3.7)	2.0	35.1%
กำไรเบ็ดเสร็จรวม									
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	58.9	57.2	59.2	+3.5%	0.5%	170.9	171.5	0.6	0.4%
ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(1.7)	(1.2)	(0.6)	+50.4%	66.4%	(5.7)	(3.7)	2.0	35.1%
กำไรเบ็ดเสร็จรวม	57.2	56.0	58.6	+4.6%	2.5%	165.2	167.8	2.6	1.6%

รายได้

โดยรายได้จากการให้บริการอยู่ที่ 5,395.2 ล้านบาท ในปี 2567 และเพิ่มขึ้นเป็น 5,694.7 ล้านบาทในปี 2568 เพิ่มขึ้น 299.5 ล้านบาท หรือร้อยละ 5.5 ซึ่งเป็นผลมาจากการเติบโตอย่างต่อเนื่องของธุรกิจหลัก ได้แก่ ธุรกิจจัดจ้างพนักงาน (Outsource) ในกลุ่มลูกค้าธุรกิจเครื่องใช้ไฟฟ้า โทรศัพท์มือถือและค้าปลีก ซึ่งยังคงมีความต้องการใช้บริการธุรกิจ Outsource เพื่อขึ้นอย่างต่อเนื่อง แม้เศรษฐกิจโดยรวมชะลอตัว

ขณะเดียวกันธุรกิจแพลตฟอร์ม HRIS ภายใต้บริษัทย่อย Pinno มีรายได้เพิ่มขึ้นกว่า ร้อยละ 60 จากการขยายฐานลูกค้าองค์กรขนาดกลาง และรายได้ Recurring จากการให้บริการใช้แพลตฟอร์มที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยจำนวนพนักงานที่ใช้ระบบ HRIS ของ Pinno มีจำนวนเพิ่มขึ้นจาก 19,945 ราย ณ สิ้นปี 2567 เป็น 50,078 ราย ณ สิ้นไตรมาสที่ 3 ปี 2568

ภาพรวมรายได้จากการให้บริการยังคงขยายตัวอย่างมั่นคง โดยมีปัจจัยสนับสนุนจากคุณภาพของการให้บริการ และศักยภาพในการให้บริการแบบครบวงจร ซึ่งครอบคลุมทั้งการจัดจ้างพนักงานในหลากหลายอุตสาหกรรม และความสามารถในการสรรหาพนักงานในทุกระดับเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ขณะเดียวกัน บริษัทมีรายได้อื่นรวมกับรายได้ทางการเงินเป็นจำนวน 8.7 ล้านบาท และ 8.4 ล้านบาท ในปี 2567 และ 2568 ตามลำดับ

รายได้แยกตามประเภทธุรกิจ ประกอบด้วย

รายการ	ไตรมาส					สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่			
	Q3/2567	Q2/2568	Q3/2568	การเปลี่ยนแปลง		9M/2567	9M/2568	การเปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท			%QoQ	%YoY	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	%
รายได้บริการจัดจ้างพนักงาน (outsource) *	1,741.2	1,839.4	1,831.8	(0.4%)	+5.2%	5,158.1	5,483.9	325.8	+6.3%
รายได้บริการสรรหาพนักงาน (recruitment)	66.1	55.0	47.3	(14.0%)	(28.4%)	192.4	155.2	(37.2)	(19.3%)
รวมรายได้จากธุรกิจหลัก	1,807.3	1,894.4	1,879.1	(0.8%)	+4.0%	5,350.4	5,639.1	288.7	+5.4%
รายได้บริการฝึกอบรม (Integrated learning Service)	10.3	6.2	13.2	+112.9%	+28.2%	25.8	26.0	0.2	+0.8%
รายได้บริการจัดหางานผ่านแพลตฟอร์ม (Online Job Platform)	-	-	-	-	-	0.4	-	(0.4)	(100.0%)
รายได้บริการแพลตฟอร์มคำนวณเงินเดือน (HRIS Platform) **	4.7	9.4	10.2	+8.5%	+117.0%	18.5	29.6	11.0	+60.0%
รวมรายได้จากธุรกิจใหม่	15.0	15.6	23.4	+50.0%	+56.0%	44.8	55.6	10.8	+24.1%
รายได้อื่น	0.7	0.9	1.0	+11.1%	+42.9%	1.9	2.1	0.2	+10.5%
รายได้ทางการเงิน	2.0	1.5	1.9	+26.7%	(5.0%)	6.8	6.3	(0.5)	(7.4%)
รายได้รวม	1,825.0	1,912.4	1,905.4	(0.4%)	+4.4%	5,403.9	5,703.1	299.2	+5.5%

* รวมรายได้จากกิจการใหม่ที่มีการซื้อธุรกิจเข้ามาในไตรมาส 3 ปี 2568

** เริ่มมีรายได้ในไตรมาส 2 ปี 2566

(1) รายได้จากธุรกิจบริการ Outsource

สำหรับงวดเก้าเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568 บริษัทมีรายได้จากธุรกิจบริการ Outsource จำนวน 5,483.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก 5,158.1 ล้านบาท ในช่วงเดียวกันของปีก่อน คิดเป็นการเพิ่มขึ้น 325.8 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 6.3 การเติบโตดังกล่าวเป็นผลมาจากความต้องการที่เพิ่มขึ้นของลูกค้าในกลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องใช้ไฟฟ้า โทรศัพท์มือถือ และกลุ่มธุรกิจค้าส่ง/ค้าปลีก นอกจากนี้รายได้ที่เพิ่มขึ้นยังมาจากบริษัทย่อยแห่งใหม่ที่บริษัทซื้อกิจการเข้ามาในไตรมาส 3 เป็นจำนวน 31.0 ล้านบาท

เมื่อเปรียบเทียบรายได้จากธุรกิจบริการ Outsource ในไตรมาส 2 และไตรมาส 3 ปี 2568 มีมูลค่า 1,839.4 ล้านบาท และ 1,831.8 ล้านบาท ตามลำดับ พบว่าลดลง 7.6 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 0.4 เนื่องจากมีรับรู้รายได้จากการจ่ายโบนัสให้กับพนักงาน Outsource ในไตรมาส 2 ซึ่งเป็นลักษณะเฉพาะตามฤดูกาลของธุรกิจ โดยการลดลงดังกล่าวไม่ได้สะท้อนถึงแนวโน้มระยะยาว โดยรวมแนวโน้มทั้งปี 2568 คาดว่าธุรกิจ Outsource จะยังคงเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง

(2) รายได้จากธุรกิจบริการ Recruitment

สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 และ 2568 บริษัทมีรายได้จากธุรกิจ Recruitment จำนวน 192.4 ล้านบาท และ 155.2 ล้านบาท ตามลำดับ โดยลดลง 37.2 ล้านบาท หรือคิดเป็น ร้อยละ 19.3 จากการสรรหาพนักงานระดับ Middle level และ Executive level ได้ลดลงร้อยละ 47 และ 27 ตามลำดับ อันเป็นผลจากภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัว

สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 30 มิถุนายน 2568 และ 30 กันยายน 2568 บริษัทมีรายได้จากธุรกิจ Recruitment เท่ากับ 66.1 ล้านบาท 55.0 ล้านบาท และ 47.3 ล้านบาท ตามลำดับ โดยปี 2024 มีรายได้สูงกว่าเนื่องจากสรรหาพนักงาน Middle และ Junior level ได้เป็นจำนวนมาก

(3) สำหรับรายได้จากธุรกิจใหม่ที่ให้บริการแพลตฟอร์ม ประกอบด้วย

(3.1) ธุรกิจการฝึกอบรม (The Blacksmith) ซึ่งให้บริการการฝึกอบรมทั้ง online และ offline มีรายได้สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 และ 2568 จำนวน 25.8 ล้านบาท และ 26.0 ล้านบาท ตามลำดับ โดยเพิ่มขึ้น 0.2 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 0.8 โดยมีรายได้หลักจากการฝึกอบรมแบบ On-site สำหรับลูกค้าองค์กรขนาดใหญ่

(3.2) ธุรกิจบริการแพลตฟอร์มคำนวณเงินเดือน (Pinno : HRIS Platform) มีรายได้สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 และ 2568 จำนวน 18.5 ล้านบาท และ 29.6 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 11.0 ล้านบาท หรือคิดเป็น ร้อยละ 60.0 จากการขยายฐานลูกค้าใหม่ และรายได้ประจำ (Recurring income) จากการให้บริการใช้แพลตฟอร์มแบบรายเดือน โดยมีจำนวนผู้ใช้งานในระบบ ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 จำนวน 50,078 ราย เพิ่มขึ้นจาก 19,945 ราย ณ สิ้นปี 2567 (รายได้ธุรกิจให้บริการแพลตฟอร์มคำนวณเงินเดือนมีรายได้ก่อนหักรายการระหว่างกันสำหรับงวดเก้าเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568 เป็นจำนวน 32.9 ล้านบาท และมีรายได้ในไตรมาสที่ 2 ปี 2568 ก่อนหักรายการระหว่างกันเป็นจำนวน 21.8 ล้านบาทตามลำดับ)

(3.3) ธุรกิจบริการจัดหางานผ่านแพลตฟอร์ม (Online Job Platform) สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 และ 2568 มีรายได้เป็นจำนวน 0.4 ล้านบาท และ 0 บาท ตามลำดับ ลดลงเนื่องจากในปี 2568 รายได้ทั้งหมดถูกจัดประเภทเป็นธุรกิจบริการ Recruitment

โดยสรุป ธุรกิจใหม่มีแนวโน้มการเติบโตในทิศทางบวก โดยเฉพาะ Pinno ซึ่งมีลักษณะรายได้ต่อเนื่องและมีอัตรากำไรขั้นต้นสูง ช่วยเสริมความมั่นคงของโครงสร้างรายได้ของบริษัทในระยะยาว

ต้นทุนการให้บริการ

รายการ	ไตรมาส					สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่			
	Q3/2567	Q2/2568	Q3/2568	การเปลี่ยนแปลง		9M/2567	9M/2568	การเปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท			%QoQ	%YoY	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	%
ต้นทุนและค่าใช้จ่าย									
ต้นทุนธุรกิจ outsource	1,606.3	1,705.6	1,689.5	(0.9%)	5.2%	4,766.2	5,077.7	311.5	6.5%
ต้นทุนธุรกิจ recruitment	24.1	24.8	24.0	(3.2%)	(0.4%)	75.7	74.2	(1.5)	(2.0%)
ต้นทุนธุรกิจ training	5.2	3.0	5.7	90.0%	9.6%	13.7	12.0	(1.7)	(12.4%)
ต้นทุนธุรกิจ Jobs Platform	0.7	-	-	-	(100.0%)	1.9	-	(1.9)	(100.0%)
ต้นทุนธุรกิจ HRIS Platform	5.7	6.7	7.0	4.5%	22.8%	16.4	20.3	3.9	23.8%
รวมต้นทุน	1,642.0	1,740.1	1,726.2	(0.8%)	5.1%	4,873.9	5,184.2	310.3	6.4%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	111.0	102.8	106.0	3.1%	(4.5%)	322.8	309.4	(13.4)	(4.2%)
รวมต้นทุนและค่าใช้จ่าย	1,753.0	1,842.9	1,832.2	(0.6%)	4.5%	5,196.7	5,493.6	296.9	5.7%
กำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายทางการเงินและค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	72.0	69.5	73.2	5.3%	1.7%	207.2	209.5	2.3	1.1%
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	1.0	1.1	1.1	-	10.0%	3.2	3.3	0.1	3.1%
กำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	71.0	68.4	72.1	5.4%	1.5%	204.0	206.2	2.2	1.1%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	13.8	12.4	13.5	0.0	(2.2%)	38.8	38.4	(0.4)	(1.0%)
กำไรสุทธิสำหรับงวด	57.2	56.0	58.6	4.6%	2.4%	165.2	167.8	2.6	1.6%
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	58.9	57.2	59.2	3.5%	0.5%	170.9	171.5	0.6	0.4%
ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(1.7)	(1.2)	(0.6)	50.4%	66.4%	(5.7)	(3.7)	2.0	35.1%

สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 และ 2568 บริษัทมีต้นทุนการให้บริการรวม 4,873.9 ล้านบาท และ 5,184.2 ล้านบาท ตามลำดับ โดยเพิ่มขึ้น 310.3 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 6.4 โดยมีสาเหตุหลักจาก

(1) ต้นทุนบริการของธุรกิจ Outsource จำนวน 5,077.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 311.5 ล้านบาท หรือร้อยละ 6.5 สอดคล้องกับการขยายตัวของรายได้จากธุรกิจ Outsource ซึ่งมีสัดส่วนต้นทุนสูงจากค่าแรงพนักงาน โดยยังรักษาอัตรากำไรขั้นต้นในระดับใกล้เคียงกับปีก่อน

(2) ต้นทุนการให้บริการ HRIS Platform เท่ากับ 20.3 ล้านบาท โดยมีจำนวนเพิ่มขึ้น 3.9 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 23.8 จากปีก่อน โดยเพิ่มขึ้นเป็นสัดส่วนเดียวกันกับการเพิ่มขึ้นของรายได้ของบริษัท

กำไรขั้นต้น

กำไรขั้นต้น (GP) แยกตามประเภทธุรกิจ	ไตรมาส					สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่			
	Q3/2567	Q2/2568	Q3/2568	การเปลี่ยนแปลง		9M/2567	9M/2568	การเปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท			%QoQ	%YoY	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	%
กำไรขั้นต้นบริการจัดจ้างพนักงาน (outsource)	134.9	133.8	142.3	6.4%	5.5%	391.9	406.2	14.3	3.6%
กำไรขั้นต้นบริการสรรหาพนักงาน (recruitment)	42.0	30.2	23.3	(22.8%)	(44.5%)	116.7	81.0	(35.7)	(30.6%)
กำไรขั้นต้นบริการฝึกอบรม (Integrated learning Service)	5.1	3.2	7.5	134.4%	47.1%	12.1	14.0	1.9	15.7%
กำไรขั้นต้นบริการจัดงานผ่านแพลตฟอร์ม (Online Job Platform)	(0.7)	-	-	-	100.0%	(1.5)	-	1.5	(100.0%)
กำไรขั้นต้นบริการแพลตฟอร์มคำนวณเงินเดือน (HRIS Platform) *	(1.0)	2.7	3.2	18.5%	420.0%	2.1	9.3	7.2	342.9%
รวมกำไรขั้นต้น	180.3	169.9	176.3	+3.8%	-2.2%	521.3	510.5	(10.8)	(2.1%)

* เริ่มมีรายได้ในไตรมาส 2 ปี 2568

สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 และ 2568 บริษัทมีกำไรขั้นต้นเท่ากับ 521.3 ล้านบาท และ 510.5 ล้านบาท ตามลำดับ ลดลง 10.8 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 2.1 เนื่องจากสัดส่วนรายได้จากธุรกิจ Recruitment ที่มีอัตรากำไรสูงลดลง จึงส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 0.7 จากปีก่อน

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 และ 2568 ค่าใช้จ่ายในการบริหารเทียบกับรายได้รวม เท่ากับ ร้อยละ 6.0 และ ร้อยละ 5.4 ตามลำดับ ซึ่งแสดงให้เห็นว่า บริษัทสามารถบริหารค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารได้ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 และ 2568 ค่าใช้จ่ายในการบริหารมีจำนวน 322.8 ล้านบาท และ 309.4 ล้านบาท ตามลำดับ ลดลง 13.4 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 4.2 การลดลงของค่าใช้จ่ายดังกล่าวมาจากค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานที่ลดลง ภายหลังจากการปรับปรุงระบบการทำงานและนำเทคโนโลยีเข้ามาช่วยในการทำงานทำให้ประสิทธิภาพในการทำงานเพิ่มขึ้น

ต้นทุนทางการเงิน

ต้นทุนทางการเงิน จำนวน 3.3 ล้านบาท ใกล้เคียงกับปีก่อน โดยมีค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยจากหนี้สินตามสัญญาเช่าระยะยาวเป็นหลัก ซึ่งสะท้อนถึงโครงสร้างเงินทุนของบริษัทที่มีความแข็งแกร่งและไม่มีการก่อหนี้เพิ่มเติมอย่างมีนัยสำคัญ ทั้งนี้ บริษัท มี อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นอยู่ในระดับต่ำเพียง 0.4 เท่า ซึ่งแสดงให้เห็นถึง สภาพคล่องและความสามารถในการชำระหนี้ที่ดี

ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้

ภาษีเงินได้	สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่	
	30 กันยายน 2567	30 กันยายน 2568
กำไรก่อนภาษีเงินได้	204.0	206.2
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	38.8	38.4
อัตราภาษีที่แท้จริง	19.0%	18.6%

อัตราภาษีที่แท้จริงต่ำกว่าอัตราร้อยละ 20 เนื่องจากค่าใช้จ่ายที่หักได้ 2 เท่า ทางภาษีบางรายการ

งบแสดงฐานะการเงิน

รายการ	ณ วันที่				เปลี่ยนแปลง	
	31 ธันวาคม 2567		30 กันยายน 2568			
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	%
สินทรัพย์หมุนเวียน	2,065.9	88.8%	2,050.8	86.7%	(15.1)	(0.7%)
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	261.2	11.2%	313.8	13.3%	52.6	20.1%
สินทรัพย์รวม	2,327.1	100.0%	2,364.6	100.0%	37.5	1.6%
หนี้สินหมุนเวียน	494.8	75.1%	478.1	70.5%	(16.7)	(3.4%)
หนี้สินไม่หมุนเวียน	164.0	24.9%	200.3	29.5%	36.3	22.1%
หนี้สินรวม	658.8	28.3%	678.4	28.7%	19.6	3.0%
ส่วนของผู้ถือหุ้น	1,668.3	71.7%	1,686.2	71.3%	17.9	1.1%

สินทรัพย์รวม

สินทรัพย์รวม ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 มีจำนวน 2,364.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 37.5 ล้านบาท เมื่อเปรียบเทียบกับ ณ สิ้นปี 2567 ซึ่งเท่ากับ 2,327.1 ล้านบาท โดยการเพิ่มขึ้นมาจากค่าความนิยมจากการซื้อธุรกิจใหม่ในไตรมาส 3 จำนวน 29.2 ล้านบาท การตั้งสำรองผลประโยชน์พนักงานที่เก็บลูกค้าได้ เพิ่มขึ้น 22 ล้านบาท และภาษีเงินได้นิติบุคคลรอขอคืน ลดลง 23 ล้านบาทจากการได้รับเงินคืนภาษีจากกรมสรรพากร ส่งผลให้เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 มีจำนวน 472.5 ล้านบาท แสดงถึงสภาพคล่องทางการเงินที่อยู่ในระดับแข็งแกร่ง และสามารถรองรับการขยายธุรกิจต่อเนื่องได้โดยไม่ต้องเพิ่มภาระหนี้

ในภาพรวม โครงสร้างสินทรัพย์ของบริษัทฯ ยังคงเน้นไปที่สินทรัพย์หมุนเวียนในสัดส่วนสูง ซึ่งสอดคล้องกับลักษณะการประกอบธุรกิจ ทั้งนี้บริษัทฯ จะยังคงบริหารจัดการสินทรัพย์และเงินทุนหมุนเวียนอย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อสนับสนุนการเติบโตอย่างยั่งยืนในระยะยาว

รายการ	ณ วันที่				เปลี่ยนแปลง	
	31 ธันวาคม 2567		30 กันยายน 2568			
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	%
ลูกหนี้การค้า - บริษัทอื่น						
ยังไม่ครบกำหนดชำระ	868.7	89.8%	913.9	91.4%	45.2	5.2%
เกินกำหนดชำระ:					-	-
น้อยกว่า 3 เดือน	94.1	9.7%	70.7	7.1%	(23.4)	(24.8%)
3 - 6 เดือน	2.5	0.3%	6.0	0.6%	3.5	141.5%
6 - 12 เดือน	2.0	0.2%	8.0	0.8%	6.0	293.9%
มากกว่า 12 เดือน	1.1	0.1%	2.0	0.2%	0.9	82.9%
หัก: ค่าเสื่อมมูลค่าด้านเครดิต ที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(1.4)	(0.1%)	(1.0)	(0.1%)	0.4	31.6%
รวมลูกหนี้การค้า	967.0	100.0%	999.5	100.0%	32.6	3.4%

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	ณ วันที่	
	31 ธันวาคม 2567	30 กันยายน 2568
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้า (เท่า)	6.3	5.9
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (วัน)	58	62

บริษัทมีอัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้าลดลงจากปีก่อน 0.4 โดยบริษัทมีลูกหนี้การค้า ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 จำนวน 999.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 32.5 ล้านบาท ซึ่งสอดคล้องกับรายได้ที่เพิ่มขึ้น

หนี้สินรวม

หนี้สินรวม ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 จำนวน 678.4 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 19.6 ล้านบาท หรือร้อยละ 3.0 เมื่อเปรียบเทียบกับ ณ สิ้นปี 2567 ซึ่งเท่ากับ 658.8 ล้านบาท โดยมีสาเหตุหลักจากการตั้งสำรองผลประโยชน์ของพนักงานเพิ่มขึ้น 39 ล้านบาท ซึ่งสอดคล้องกับการเติบโตของธุรกิจ Outsource ขณะที่หนี้สินอื่นไม่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างมีนัยสำคัญ แสดงให้เห็นถึงการบริหารหนี้สินว่าอยู่ในระดับที่เหมาะสม

บริษัทฯ ยังคงรักษาโครงสร้างทางการเงินที่แข็งแกร่ง โดยมี อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (D/E Ratio) เท่ากับ 0.4 เท่า ซึ่งต่ำกว่าเงื่อนไขทางการเงินที่กำหนดไว้กับสถาบันการเงินที่ไม่เกิน 3.5 เท่า ทั้งนี้ระดับหนี้สินดังกล่าวสะท้อนถึงสภาพคล่องและความสามารถในการกู้ยืมเพิ่มเติมเพื่อรองรับการขยายธุรกิจในอนาคตโดยไม่เพิ่มความเสี่ยงทางการเงินอย่างมีนัยสำคัญ

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 จำนวน 1,686.2 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17.9 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 1.1 เมื่อเปรียบเทียบกับ ณ สิ้นปี 2567 ซึ่งเท่ากับ 1,668.3 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทมีกำไรสุทธิจากการดำเนินงานสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568 จำนวน 167.8 ล้านบาท ในขณะที่มีการจ่ายเงินปันผล 150.0 ล้านบาท

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่	
	30 กันยายน 2567	30 กันยายน 2568
GPM / อัตรากำไรขั้นต้น (ร้อยละ)	9.7	9.0
NPM / อัตราส่วนกำไรสุทธิของบริษัทใหญ่ (ร้อยละ)	3.2	3.0
ROA / อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (ร้อยละ)	10.6	9.7
ROE / อัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (ร้อยละ)	14.6	13.7
Current Ratio / อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	4.2	4.3
D/E Ratio / อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.4	0.4
EPS / กำไรต่อหุ้น (บาท)	0.3	0.3

สภาพคล่องและความเพียงพอของเงินทุน

งบกระแสเงินสด (หน่วย: ล้านบาท)	สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่			
	30 กันยายน 2567	30 กันยายน 2568	เปลี่ยนแปลง	%
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน				
เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน	27.6	195.9	119.6	1,919.3%
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน				
เงินสดสุทธิ (ใช้ไป) กิจกรรมลงทุน	(7.3)	(37.3)	(1.6)	(40.0%)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน				
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไป) กิจกรรมจัดหาเงิน	(105.1)	(164.0)	(59.8)	(65.4%)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	(84.8)	(5.3)	58.2	57.3%
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 1 มกราคม	480.3	477.8	(2.5)	(0.5%)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่	395.5	472.5	77.0	19.5%

ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 บริษัทมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดสุทธิคงเหลือ จำนวน 472.5 ล้านบาท โดยมี กระแสเงินสดได้มาจากกิจกรรมดำเนินงานสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568 จำนวน 195.9 ล้านบาท มาจาก บริษัทได้รับเงินคืนจากภาษีหัก ณ ที่จ่ายของปี 2566 เป็นจำนวนเงิน 140.3 ล้านบาท ในขณะที่สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2567 บริษัทมีกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมดำเนินงานจำนวน 27.6 ล้านบาท บริษัทมีกระแสเงินสดสุทธิใช้ไปใน กิจกรรมลงทุน จำนวน 37.3 ล้านบาท โดยใช้ไปในการซื้อธุรกิจใหม่ในไตรมาส 3 จำนวน 27.0 ล้านบาท (สุทธิจากเงินสดของ ธุรกิจใหม่จำนวน 6.0 ล้านบาท) และเป็นการลงทุนในสินทรัพย์ไม่มีตัวตน 13.0 ล้านบาทเพื่อพัฒนาซอฟต์แวร์ HRIS Platform เป็นหลัก และกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงิน จำนวน 164.0 ล้านบาท โดยเป็นเงินปันผลจ่าย 150.0 ล้านบาท และ จ่ายคืนหนี้สินตามสัญญาเช่า 8.8 ล้านบาท และจ่ายดอกเบี้ย 3.3 ล้านบาท

โดยรวม บริษัทฯ ยังคงมี กระแสเงินสดจากการดำเนินงานเป็นบวกอย่างต่อเนื่อง และมี เงินสดสำรองเพียงพอ สำหรับการลงทุนเพิ่มเติมในอนาคต รวมทั้งการจ่ายเงินปันผลอย่างสม่ำเสมอ โดยผู้บริหารยังคงให้ความสำคัญกับการบริหาร สภาพคล่องและโครงสร้างทุนอย่างรอบคอบ เพื่อสนับสนุนการเติบโตอย่างยั่งยืนในระยะยาว

มุมมองผู้บริหารต่อแนวโน้มธุรกิจปี 2568

จากข้อมูลของธนาคารแห่งประเทศไทยการขยายตัวของเศรษฐกิจคาดว่าจะอยู่ระหว่างร้อยละ 1.8 - 2.3 โดยได้รับ ผลกระทบจากมาตรการ Reciprocal Tariffs ของประเทศสหรัฐอเมริกา ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อภาคการส่งออก อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ยังคงเห็นโอกาสการเติบโตในธุรกิจบริการด้าน Outsourcing เนื่องจากภาคธุรกิจในประเทศยังคงมีความต้องการใช้ บริการอย่างต่อเนื่องเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานและลดต้นทุนคงที่

ผู้บริหารเชื่อมั่นว่า บริษัทฯ จะสามารถรักษาการเติบโตได้อย่างต่อเนื่องตลอดปี 2568 และยังคงมุ่งเน้นการบริหาร จัดการค่าใช้จ่ายในการบริหารอย่างมีประสิทธิภาพ และนำเทคโนโลยีมาประยุกต์ใช้เพื่อยกระดับคุณภาพการให้บริการและ เพิ่มความสามารถในการแข่งขันระยะยาว

พัฒนาการด้านความยั่งยืน

บริษัทฯ มุ่งเน้นในการพัฒนาองค์กรให้เติบโตอย่างยั่งยืน ผ่านกระบวนการกำกับดูแลกิจการที่ดี ที่จะช่วยให้มีการบริหารจัดการที่ดี มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล มีความรัดกุม โปร่งใส ตรวจสอบได้ สร้างความเชื่อมั่น และความมั่นใจต่อผู้ถือหุ้น ผู้มีส่วนได้เสีย และผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่าย และสร้างคุณค่าให้กิจการเติบโตได้อย่างมั่นคง และยั่งยืน

ผลการดำเนินงานด้านความยั่งยืนที่สำคัญ

ในปี 2566-2568 บริษัทฯ ได้รับการประเมินคุณภาพการจัดประชุมสามัญผู้ถือหุ้น (AGM Checklist) ในระดับ “ดีเยี่ยม” ต่อเนื่องเป็นปีที่ 3 ดำเนินการโดยสมาคมส่งเสริมผู้ลงทุนไทยและสภาธุรกิจตลาดทุนไทย ซึ่งสะท้อนถึงการให้ความสำคัญในการกำกับดูแลกิจการที่ดีภายใต้หลักบรรษัทภิบาล และความมุ่งมั่นตั้งใจที่จะพัฒนาประสิทธิภาพในการจัดประชุมผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย อันเป็นส่วนช่วยให้องค์กรเติบโตและดำเนินธุรกิจบนพื้นฐานด้านความยั่งยืนตามหลักธรรมาภิบาลที่ดีในมิติ เศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม (ESG)

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้รับการประเมินผลการกำกับดูแลกิจการบริษัทจดทะเบียนไทย (Corporate Governance Report: CGR) ประจำปี 2568 อยู่ในระดับ 5 ดาว หรือ “ดีเลิศ” (Excellent CG Scoring) ต่อเนื่องเป็นปีที่ 3 ติดต่อกัน จากสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD) ภายใต้การสนับสนุนของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.)

ในปี 2567 บริษัทฯ ได้รับการรับรองเป็นสมาชิกแนวร่วมต่อต้านคอร์รัปชันของภาคเอกชนไทย (Thai Private Sector Collective Action Against Corruption: CAC) สะท้อนถึงความมุ่งมั่นของ PRTR ในการต่อต้านคอร์รัปชันทุกรูปแบบ ผ่านการดำเนินธุรกิจและการบริหารงานอย่างโปร่งใส เพื่อสร้างความเชื่อมั่นแก่ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกฝ่าย

พร้อมกันนี้ บริษัทฯ ยังได้รับการรับรองมาตรฐานระบบบริหารความมั่นคงปลอดภัยสารสนเทศ ISO/IEC 27001:2022 และมาตรฐานการบริหารโครงการซอฟต์แวร์สำหรับองค์กรขนาดกลางและขนาดเล็ก ISO/IEC 29110 ซึ่งเป็นการยืนยันถึงความมุ่งมั่นในการพัฒนามาตรฐานการดำเนินงานให้มีประสิทธิภาพ ปลอดภัย และเป็นไปตามมาตรฐานสากล

บริษัทฯ ยังได้เข้าร่วมโครงการ TSD QR Code Sealer ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เพื่อสนับสนุนการลดการใช้กระดาษ (Paperless Initiative) ในการจัดส่งเอกสารให้แก่ผู้ถือหุ้น อันเป็นส่วนหนึ่งของการดำเนินธุรกิจที่คำนึงถึงสิ่งแวดล้อม

นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้ดำเนินโครงการรณรงค์การลดการใช้พลังงาน โดยเริ่มปรับเปลี่ยนรถยนต์ของบริษัทเป็นรถยนต์ไฟฟ้า (EV) เพื่อลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกและส่งเสริมการใช้พลังงานสะอาด สอดคล้องกับเป้าหมายการพัฒนาที่ยั่งยืนขององค์กร

ในด้านความรับผิดชอบต่อสังคม (CSR) บริษัทฯ จัดกิจกรรมอย่างต่อเนื่องในการให้ความรู้และแนะแนวทางแก่นักศึกษามหาวิทยาลัยต่าง ๆ เพื่อเตรียมความพร้อมในการเข้าสู่ตลาดแรงงาน และส่งเสริมการพัฒนาทักษะให้สอดคล้องกับความต้องการของภาคธุรกิจ สะท้อนถึงบทบาทของบริษัทฯ ในการสนับสนุนเยาวชนและสร้างบุคลากรคุณภาพให้กับสังคมในอนาคต

ทั้งนี้ บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายในการพัฒนาด้านความยั่งยืนโดยการนำแนวคิด ESG เข้ามาปรับใช้ในทุกกระบวนการทำงาน (ESG in Process) เพื่อสร้างให้เกิดความยั่งยืนในการดำเนินธุรกิจในทุกมิติ ไม่ว่าจะเป็นด้านธรรมาภิบาล ด้านสังคม และสิ่งแวดล้อม ผ่านนโยบาย คณะกรรมการ และพนักงานทุกคนให้มีความตระหนักและมีส่วนร่วมอย่างต่อเนื่อง

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

.....

(นางสาววิศรา เจริญพาณิชย์)

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร