

วันที่ 13 พฤษภาคม 2568

เลขที่ 06/2568

เรื่อง คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการต่อผลการดำเนินงานสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2568

เรียน กรรมการและผู้จัดการ

ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

สรุปภาพรวมผลการดำเนินงาน

บริษัทฯ มีผลการดำเนินงานสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2568 ดังนี้ มีรายได้รวม 1,885.2 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 ร้อยละ 8.7 และกำไรสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ 55.0 ล้านบาท เท่ากันกับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567

ภาพรวมธุรกิจ

บริษัท ฟิอาร์ทีอาร์ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ” หรือ “PRTR”) ประกอบธุรกิจหลักเป็นผู้ให้บริการบริหารและจัดจ้างพนักงาน (“Outsourcing Services” หรือ ธุรกิจ “Outsource”) และได้มีการก่อตั้งบริษัทในเครือเพื่อดำเนินธุรกิจการให้บริการด้านทรัพยากรบุคคลแบบครบวงจร เช่น ธุรกิจสรรหาบุคลากร (“Recruitment Services” หรือ ธุรกิจ “Recruitment”) ซึ่งรวมถึงการสรรหาบุคลากรไปทำงานในต่างประเทศ ธุรกิจให้บริการแพลตฟอร์มการหางานออนไลน์อย่างครบวงจร (Job Platform) ธุรกิจให้บริการฝึกอบรมแบบออนไลน์ผ่านแพลตฟอร์มและออฟไลน์ (Integrated Learning services) และธุรกิจให้บริการแอปพลิเคชันซอฟต์แวร์ด้านการบริหารจัดการบุคลากร (Human Capital Management Program)

สถานะการแข่งขัน

ธุรกิจบริหารจัดการจ้างพนักงาน (Outsourcing Services) มีผู้ประกอบการจำนวนมากทั้งขนาดเล็ก ขนาดกลาง และขนาดใหญ่ และจับกลุ่มลูกค้าหลากหลายธุรกิจ และลักษณะงานต่างกันไป แต่ถ้าหากพิจารณาจากขนาดของรายได้ (ที่มา: บริษัท บิซิเนส ออนไลน์ จำกัด (มหาชน) หรือ BOL) บริษัทฯ ถือได้ว่าเป็น 1 ใน 3 บริษัทกลุ่มผู้นำตลาดด้าน Outsourcing Services ในประเทศไทย ปัจจุบัน บริษัทฯ จัดจ้างพนักงานกว่า 19,027 คนให้กับลูกค้าในหลากหลายอุตสาหกรรม ทั้งในกลุ่มพนักงานขาย พนักงานออฟฟิศ พนักงานกลุ่ม IT และ Customer Services ด้วยความเชี่ยวชาญกว่า 30 ปี ในธุรกิจบริการสรรหาและจัดจ้างพนักงาน ทำให้ลูกค้าสามารถที่จะมีพนักงานเพียงพอตามความต้องการและไม่กระทบกับธุรกิจและยอดขายที่อาจลดลงหากมีพนักงานขายไม่เพียงพอ

สำหรับธุรกิจสรรหาบุคลากร (Recruitment Services) ผู้ที่ประกอบกิจการในประเทศไทย จะต้องได้รับใบอนุญาตในการประกอบธุรกิจจากกรมการจัดหางานซึ่งเป็นหน่วยงานภาครัฐที่กำกับดูแลธุรกิจดังกล่าวโดยตรง ณ วันที่ 31 ม.ค. 2566 มีบริษัทหรือสำนักงานที่ได้รับใบอนุญาตจัดหางานให้คนหางานทำงานในประเทศ จำนวนทั้งสิ้น 309 บริษัท (ที่มา: กองทะเบียนจัดหางานกลางและคุ้มครองคนหางาน) ซึ่งทั้งหมดนี้ถือว่าเป็นคู่แข่งทางตรงของบริษัทฯ ทั้งนี้ หากพิจารณาในด้านขนาดรายได้ (ที่มา: บริษัท บิซิเนส ออนไลน์ จำกัด (มหาชน) หรือ BOL) บริษัทฯ ถือว่าเป็น 1 ใน 4 บริษัทผู้นำตลาดด้าน Recruitment Services ในประเทศไทย ด้วยความเชี่ยวชาญในธุรกิจสรรหาพนักงาน กว่า 30 ปี ปัจจุบันบริษัทมีฐานข้อมูลผู้สมัครกว่า 600,000 คน และเจ้าหน้าที่สรรหากว่า 150 คน ที่เชี่ยวชาญในการสรรหาพนักงานหลากหลายตำแหน่งงาน ตั้งแต่ระดับ พนักงาน (Junior Officer) จนถึงระดับผู้บริหาร (Executives Level)

ภาพรวมและแนวโน้มอุตสาหกรรม

สถานการณ์แรงงาน ณ ไตรมาสที่ 4 ปี 2567 มีจำนวนการจ้างงานทั้งสิ้น 40.1 ล้านคน คิดเป็น 98.94% ใกล้เคียงกับไตรมาสก่อนซึ่งเท่ากับ 98.90% (ที่มา: สำนักงานสภาพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ)

ณ ไตรมาสที่ 4 ปี 2567 อัตราการว่างงานอยู่ที่ร้อยละ 0.88 ลดลงจากไตรมาสก่อนหน้าที่มีอัตราอยู่ที่ร้อยละ 1.02

ผลิตภัณฑ์มวลรวมของประเทศ (GDP: Gross Domestic Product) มีอัตราการขยายตัวที่ 3.2% ณ ไตรมาสที่ 4 ปี 2567 เพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อนซึ่งเท่ากับ 3.0%

ผลการดำเนินงานรวม

บริษัทฯ มีผลการดำเนินงานสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2568 ดังนี้ มีรายได้รวม (รวมรายได้ทางการเงิน)ทั้งสิ้น 1,885.2 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 ร้อยละ 8.7 และกำไรสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ 55.0 ล้านบาท เท่ากันกับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 ซึ่งมีรายละเอียดการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญ ดังต่อไปนี้

รายการ	ไตรมาส						
	Q1/2567	Q4/2567	Q1/2568	การเปลี่ยนแปลง			
	ล้านบาท			QoQ	%QoQ	YoY	%YoY
รายได้							
รายได้จากการให้บริการ	1,731.3	1,960.5	1,882.1	(78.4)	(4.0%)	150.8	8.7%
รายได้อื่น	0.5	-	0.2	0.2	100.0%	(0.3)	(60.0%)
รวมรายได้	1,731.8	1,960.5	1,882.3	(78.2)	(4.0%)	150.5	+8.7%
ต้นทุนและค่าใช้จ่าย							
ต้นทุนการให้บริการ	1,562.1	1,790.3	1,717.9	(72.4)	(4.0%)	155.8	10.0%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	106.2	106.4	100.5	(5.9)	(5.5%)	(5.7)	(5.4%)
รวมต้นทุนและค่าใช้จ่าย	1,668.3	1,896.7	1,818.4	(78.3)	(4.1%)	150.1	9.0%
กำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายทางการเงิน และค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	63.5	63.8	63.9	0.1	0.2%	0.4	0.6%
รายได้ทางการเงิน	2.4	2.3	2.9	0.6	26.1%	0.5	20.8%
ต้นทุนทางการเงิน	1.1	1.2	1.1	(0.1)	(8.3%)	-	-
กำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	64.8	64.9	65.7	0.8	1.2%	0.9	1.4%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	12.3	9.9	12.5	2.6	26.3%	0.2	1.6%
กำไรสุทธิสำหรับปี	52.5	55.0	53.2	(1.8)	(3.3%)	0.7	1.3%

รายการ	ไตรมาส						
	Q1/2567	Q4/2567	Q1/2568	การเปลี่ยนแปลง			
	ล้านบาท			QoQ	%QoQ	YoY	%YoY
การแบ่งปันกำไร							
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	55.0	56.4	55.0	(1.4)	(2.5%)	-	-
ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(2.5)	(1.4)	(1.8)	(0.4)	(27.4%)	0.7	28.6%
กำไรเบ็ดเสร็จรวม							
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	55.0	56.4	55.0	(1.4)	(2.5%)	-	-
ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(2.5)	(1.4)	(1.8)	(0.4)	(28.6%)	0.7	28.0%
กำไรเบ็ดเสร็จรวม	52.5	55.0	53.2	(1.8)	(3.3%)	0.7	1.3%

รายได้

สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 และ 2568 บริษัทมีรายได้รวมทั้งสิ้น 1,734.2 ล้านบาท และ 1,885.2 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 151.0 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 8.7 จากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน

โดยรายได้จากการให้บริการอยู่ที่ 1,731.3 ล้านบาท ในปี 2567 และเพิ่มขึ้นเป็น 1,882.1 ล้านบาทในปี 2568 เพิ่มขึ้น 150.8 ล้านบาท หรือร้อยละ 8.7 ซึ่งเป็นผลมาจากการเติบโตอย่างต่อเนื่องของธุรกิจหลัก ได้แก่ ธุรกิจจัดจ้างพนักงาน (Outsource) และธุรกิจแพลตฟอร์ม HRIS

ภาพรวมรายได้จากการให้บริการยังคงขยายตัวอย่างมั่นคง โดยมีปัจจัยสนับสนุนจากคุณภาพของการให้บริการ และศักยภาพในการให้บริการแบบครบวงจร ซึ่งครอบคลุมทั้งการจัดจ้างพนักงานในหลากหลายอุตสาหกรรม และความสามารถในการสรรหาพนักงานในทุกระดับเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ขณะเดียวกัน บริษัทมีรายได้ขึ้นและรายได้ทางการเงินจำนวน 2.9 ล้านบาท และ 3.1 ล้านบาท ในปี 2567 และ 2568 ตามลำดับ

รายได้แยกตามประเภทธุรกิจ ประกอบด้วย

รายการ	ไตรมาส						
	Q1/2567	Q4/2567	Q1/2568	การเปลี่ยนแปลง			
	ล้านบาท			QoQ	%QoQ	YoY	%YoY
รายได้บริการจัดจ้างพนักงาน (outsource)	1,649.3	1,896.9	1,812.6	(84.2)	(4.4%)	163.4	+9.9%
รายได้บริการสรรหาพนักงาน (recruitment)	67.1	48.8	52.9	4.1	+8.4%	(14.3)	(21.2%)
รวมรายได้จากธุรกิจหลัก	1,716.4	1,945.7	1,865.5	(80.2)	(4.1%)	149.1	+8.7%
รายได้บริการฝึกอบรม (Integrated learning Service)	8.8	7.2	6.6	(0.6)	(8.7%)	(2.2)	(25.3%)
รายได้บริการจัดหางานผ่านแพลตฟอร์ม (Online Job Platform)	0.3	-	-	-	-	(0.3)	(100.0%)
รายได้บริการแพลตฟอร์มคำนวณเงินเดือน (HRIS Platform) *	5.8	7.7	10.0	2.3	+29.8%	4.2	+71.1%
รวมรายได้จากธุรกิจใหม่	14.9	14.9	16.6	1.7	+11.2%	1.6	+11.0%
รายได้อื่น	0.5	0.0	0.2	0.2	+569.5%	(0.2)	(51.7%)
รายได้ทางการเงิน	2.4	2.3	2.9	0.6	+27.6%	0.5	+18.7%
รายได้รวม	1,734.2	1,962.9	1,885.2	(77.7)	(4.0%)	151.0	+8.7%

* เริ่มมีรายได้ในไตรมาส 2 ปี 2566

(1) รายได้จากธุรกิจบริการ Outsource

สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 และ 2568 บริษัทมีรายได้จากธุรกิจบริการ Outsource จำนวน 1,649.3 ล้านบาท และ 1,812.6 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 163.4 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 9.9 โดยการเติบโตดังกล่าวเป็นผลมาจากความต้องการที่เพิ่มขึ้นของลูกค้าในกลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องใช้ไฟฟ้าและโทรศัพท์มือถือ กลุ่มสื่อสารและโทรคมนาคม กลุ่มเทคโนโลยีสารสนเทศ (IT) และกลุ่มสุขภาพและความงาม ซึ่งส่งผลให้จำนวนพนักงาน Outsource ของบริษัทเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 บริษัทมีพนักงาน Outsource รวมทั้งสิ้น 19,027 คน เพิ่มขึ้นจาก 17,238 คน ณ วันที่ 31 มีนาคม 2567

อย่างไรก็ตาม เมื่อเปรียบเทียบรายได้จากธุรกิจบริการ Outsource ในไตรมาส 4 ปี 2567 และไตรมาส 1 ปี 2568 ซึ่งมีมูลค่า 1,896.9 ล้านบาท และ 1,812.6 ล้านบาท ตามลำดับ พบว่าลดลงร้อยละ 4.4 โดยสาเหตุหลักมาจากการที่ในไตรมาส 4 ปี 2567 บริษัทมีการรับรู้รายได้จากการจ่ายโบนัสให้พนักงาน เป็นจำนวนประมาณ 90 ล้านบาท ทั้งนี้ โดยปกติแล้ว รายได้จากธุรกิจบริการ Outsource ของบริษัทมักจะสูงในไตรมาสที่ 2 และไตรมาสที่ 4 ของทุกปี เนื่องจากมีการรับรู้รายได้จากการจ่ายโบนัสตามรอบการจ้างงาน

สำหรับการเปลี่ยนแปลงในจำนวนพนักงาน Outsource ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 เมื่อเทียบกับวันที่ 31 ธันวาคม 2567 ซึ่งมีจำนวน 19,022 คน พบว่ามีการเพิ่มขึ้นเล็กน้อย โดยเป็นผลจากการขยายตัวของกลุ่มพนักงาน PC ที่ยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่อง และพนักงานประจำสำนักงาน ขณะที่จำนวนพนักงานในกลุ่มบริการลูกค้า (Customer Service) รวมถึงกลุ่มขายและการตลาดมีจำนวนพนักงาน Outsource ลดลงเล็กน้อยในช่วงเวลาเดียวกัน

(2) รายได้จากธุรกิจบริการ Recruitment

สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 และ 2568 บริษัทมีรายได้จากธุรกิจ Recruitment จำนวน 67.1 ล้านบาท และ 52.9 ล้านบาท ตามลำดับ โดยลดลง 14.3 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 21.2 จากการสรรหาพนักงาน Executive and middle level ได้ลดลง จาก 131 คน เป็น 107 คน

สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2567 และ 31 มีนาคม 2568 บริษัทมีรายได้เท่ากับ 48.8 ล้านบาท และ 52.9 ล้านบาท ตามลำดับ โดยไตรมาสที่ 1 ปี 2568 มีรายได้เพิ่มขึ้น จากการสรรหาพนักงาน middle ได้เพิ่มขึ้น จาก 63 เป็น 87 คน

สำหรับธุรกิจบริการแพลตฟอร์ม ประกอบด้วย (3) ธุรกิจการฝึกอบรม (Integrated Learning Service) ซึ่งให้บริการ การฝึกอบรมทั้ง online และ offline (4) ธุรกิจบริการจัดหางานผ่านแพลตฟอร์ม (Online Job Platform) และ (5) ธุรกิจบริการ แพลตฟอร์มคำนวณเงินเดือน (HRIS Platform) นั้น อยู่ในช่วงเริ่มต้นธุรกิจ ทั้งนี้สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 และ 2568 บริษัทมีรายได้จากธุรกิจการฝึกอบรม จำนวน 8.8 ล้านบาท และ 6.6 ล้านบาท ตามลำดับ โดยลดลง 2.2 ล้านบาท หรือ คิดเป็นร้อยละ 25.3 ธุรกิจบริการจัดหางานผ่านแพลตฟอร์ม (Online Job Platform) มีรายได้เป็นจำนวน 0.3 ล้านบาท และ 0 บาท ตามลำดับ ลดลงเนื่องจากในปี 2568 รายได้ทั้งหมดถูกจัดประเภทเป็นธุรกิจบริการ Recruitment และมีรายได้จาก ธุรกิจใหม่ ให้บริการแพลตฟอร์มคำนวณเงินเดือน (HRIS Platform) จำนวน 5.8 ล้านบาท และ 10.0 ล้านบาท ตามลำดับ โดย เพิ่มขึ้น 4.2 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 71.1 (รายได้ธุรกิจให้บริการแพลตฟอร์มคำนวณเงินเดือนมีรายได้ก่อนหักรายการ ระหว่างกันสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2568 เป็นจำนวน 11.4 ล้านบาท และมีรายได้ในไตรมาสที่ 4 ปี 2567 ก่อนหักรายการระหว่างกันเป็นจำนวน 9.2 ล้านบาทตามลำดับ) ทั้งนี้รายได้เพิ่มขึ้นเนื่องจากในไตรมาสที่ 1 ปี 2568 มีรายได้ จากกลุ่มลูกค้าใหม่ que เริ่มให้บริการพัฒนาระบบเพิ่มขึ้นต่อเนื่องจากไตรมาสที่ 4 ปี 2567 โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 มี จำนวนผู้ใช้งานในระบบจำนวน 42,928 ราย และเพิ่มขึ้นจาก 16,093 ราย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2567

ต้นทุนการให้บริการ

รายการ	ไตรมาส						
	Q1/2567	Q4/2567	Q1/2568	การเปลี่ยนแปลง			
	ล้านบาท			QoQ	%QoQ	YoY	%YoY
ต้นทุนและค่าใช้จ่าย							
ต้นทุนธุรกิจ outsource	1,525.1	1,755.5	1,682.5	(73.0)	(4.2%)	157.4	10.3%
ต้นทุนธุรกิจ recruitment	26.3	27.2	25.5	(1.8)	(6.4%)	(0.8)	(3.1%)
ต้นทุนธุรกิจ training	5.0	3.5	3.2	(0.3)	(8.2%)	(1.8)	(35.3%)
ต้นทุนธุรกิจ Jobs Platform	0.6	(1.5)	-	1.5	100.0%	(0.6)	(100.0%)
ต้นทุนธุรกิจ HRIS Platform	5.1	5.6	6.7	1.1	19.8%	1.6	31.0%
รวมต้นทุน	1,562.1	1,790.3	1,717.9	(72.4)	(4.0%)	155.8	10.0%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	106.2	106.4	100.5	(5.9)	(5.5%)	(5.7)	(5.4%)
รวมต้นทุนและค่าใช้จ่าย	1,668.3	1,896.7	1,818.4	(78.3)	(4.1%)	150.1	9.0%
กำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายทางการเงินและค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	63.5	63.8	63.9	0.0	0.2%	0.4	0.7%
รายได้ทางการเงิน	2.4	2.3	2.9	0.6	26.1%	0.5	20.8%
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	1.1	1.2	1.1	(0.1)	(8.3%)	-	-
กำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	64.8	64.9	65.7	0.7	1.2%	0.9	1.4%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	12.3	9.9	12.5	2.6	26.3%	0.2	1.6%
กำไรสุทธิสำหรับงวด	52.5	55.0	53.2	(1.9)	(3.3%)	0.7	1.4%
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	55.0	56.4	55.0	(1.4)	(2.5%)	1.4	-
ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(2.5)	(1.4)	(1.8)	(0.4)	(27.4%)	0.4	28.6%

สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 และ 2568 บริษัทมีต้นทุนการให้บริการรวม 1,562.1 ล้านบาท และ 1,717.9 ล้านบาท ตามลำดับ โดยเพิ่มขึ้น 155.8 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 10.0 โดยมีสาเหตุหลักจาก

(1) ต้นทุนบริการของธุรกิจ Outsource จำนวน 1,682.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 157.4 ล้านบาท หรือร้อยละ 10.3 โดยประกอบด้วยต้นทุนเงินเดือนและค่าแรงพนักงานที่เพิ่มขึ้นจากจำนวนพนักงาน Outsource ที่เพิ่มขึ้น ซึ่งต้นทุนที่เพิ่มขึ้นเป็นสัดส่วนเดียวกันกับการเพิ่มขึ้นของรายได้ของบริษัท

(2) ต้นทุนการให้บริการ HRIS Platform เท่ากับ 6.7 ล้านบาท โดยมีจำนวนเพิ่มขึ้น 1.6 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 31.0 จากปีก่อน โดยเพิ่มขึ้นเป็นสัดส่วนเดียวกันกับการเพิ่มขึ้นของรายได้ของบริษัท

กำไรขั้นต้น

กำไรขั้นต้น (GP) แยกตามประเภทธุรกิจ	ไตรมาส						
	Q1/2567	Q4/2567	Q1/2568	การเปลี่ยนแปลง			
	ล้านบาท			QoQ	%QoQ	YoY	%YoY
กำไรขั้นต้นบริการจัดจ้างพนักงาน (outsource)	124.2	141.4	130.1	(11.3)	(8.0%)	5.9	4.8%
กำไรขั้นต้นบริการสรรหาพนักงาน (recruitment)	40.8	21.6	27.4	5.8	27.1%	(13.4)	(32.9%)
กำไรขั้นต้นบริการฝึกอบรม (Integrated learning Service)	3.8	3.7	3.4	(0.3)	(9.1%)	(0.5)	(12.3%)
กำไรขั้นต้นบริการจัดหางานผ่านแพลตฟอร์ม (Online Job Platform)	(0.4)	1.5	-	(1.5)	(100.0%)	0.4	100.0%
กำไรขั้นต้นบริการแพลตฟอร์มคำนวณเงินเดือน (HRIS Platform) *	0.7	2.1	3.3	1.2	56.2%	2.6	347.0%
รวมกำไรขั้นต้น	169.2	170.2	164.2	(6.1)	(3.5%)	(5.0)	-3.0%

* เริ่มมีรายได้ในไตรมาส 2 ปี 2566

สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 และ 2568 บริษัทมีกำไรขั้นต้นเท่ากับ 169.2 ล้านบาท และ 164.2 ล้านบาท ตามลำดับ ลดลง 5.0 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 3.0 โดยกำไรขั้นต้นที่ลดลงมาจากการลดลงของรายได้จากธุรกิจ Recruitment เป็นหลัก โดยรวมมีอัตรากำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 1.0 จากปีก่อน

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 และ 2568 ค่าใช้จ่ายในการบริหารเทียบกับรายได้รวม เท่ากับ ร้อยละ 6.2 และ ร้อยละ 5.3 ตามลำดับ ซึ่งแสดงให้เห็นว่า บริษัทสามารถบริหารค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารได้ดีขึ้น สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 และ 2568 ค่าใช้จ่ายในการบริหารมีจำนวน 106.2 ล้านบาท และ 100.5 ล้านบาท ตามลำดับ ลดลง 5.7 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 5.4 โดยมีสาเหตุหลักมาจากค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานที่ลดลงจากการปรับปรุงระบบการทำงาน ทำให้ประสิทธิภาพในการทำงานเพิ่มขึ้น

ต้นทุนทางการเงิน

ต้นทุนทางการเงิน จำนวน 1.1 ล้านบาท เท่ากันกับปีก่อน โดยมีค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยจากหนี้สินตามสัญญาเช่าระยะยาวเป็นหลัก

ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้

ภาษีเงินได้	สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่	
	31 มีนาคม 2567	31 มีนาคม 2568
กำไรก่อนภาษีเงินได้	64.8	65.7
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	12.3	12.5
อัตราภาษีที่แท้จริง	19.0%	19.0%

อัตราภาษีที่แท้จริงต่ำกว่าอัตราร้อยละ 20 เนื่องมาจากค่าใช้จ่ายที่หักได้ 2 เท่า ทางภาษีบางรายการ

งบแสดงฐานะการเงิน

รายการ	ณ วันที่				เปลี่ยนแปลง	
	31 ธันวาคม 2567		31 มีนาคม 2568			
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	%
สินทรัพย์หมุนเวียน	2,065.9	88.8%	2,103.5	88.8%	37.6	1.8%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	261.2	11.2%	266.1	11.2%	4.9	1.9%
สินทรัพย์รวม	2,327.1	100.0%	2,369.6	100.0%	42.5	1.8%
หนี้สินหมุนเวียน	494.8	75.1%	478.0	73.8%	(16.8)	(3.4%)
หนี้สินไม่หมุนเวียน	164.0	24.9%	170.1	26.2%	6.1	3.7%
หนี้สินรวม	658.8	28.3%	648.1	27.4%	(10.7)	(1.6%)
ส่วนของผู้ถือหุ้น	1,668.3	71.7%	1,721.5	72.6%	53.2	3.2%

สินทรัพย์รวม

สินทรัพย์รวม ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 มีจำนวน 2,369.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 42.5 ล้านบาท เมื่อเปรียบเทียบกับ ณ สิ้นปี 2567 ซึ่งเท่ากับ 2,327.1 ล้านบาท โดยมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 จำนวน 586.2 ล้านบาท โดยมีลูกหนี้เพิ่มขึ้น 44.7 ล้านบาท และภาษีเงินได้นิติบุคคลรอขอคืนลดลง 103 ล้านบาท เนื่องจากได้รับเงินคืนภาษีจากกรมสรรพากร

รายการ	ณ วันที่				เปลี่ยนแปลง	
	31 ธันวาคม 2567		31 มีนาคม 2568			
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	%
ลูกหนี้การค้า - บริษัทอื่น						
ยังไม่ครบกำหนดชำระ	868.7	89.8%	841.2	83.2%	(27.5)	(3.2%)
เกินกำหนดชำระ:					-	-
น้อยกว่า 3 เดือน	94.1	9.7%	160.9	15.9%	66.8	71.0%
3 - 6 เดือน	2.5	0.3%	6.9	0.7%	4.4	178.4%
6 - 12 เดือน	2.0	0.2%	2.5	0.2%	0.5	22.8%
มากกว่า 12 เดือน	1.1	0.1%	1.7	0.2%	0.7	62.4%
หัก: ค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิต ที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(1.4)	(0.1%)	(1.5)	(0.1%)	(0.1)	(6.4%)
รวมลูกหนี้การค้า	967.0	100.0%	1,011.7	100.0%	44.7	4.6%

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	ณ วันที่	
	31 ธันวาคม 2567	31 มีนาคม 2568
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้า (เท่า)	6.3	6.4
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (วัน)	58	58

บริษัทมีอัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้าในระดับเดียวกันกับปีก่อน ขณะที่บริษัทมีลูกหนี้การค้า ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 จำนวน 1,011.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 44.7 ล้านบาท เมื่อเปรียบเทียบกับ ณ สิ้นปี 2567 ซึ่งสอดคล้องกับรายได้ของบริษัทที่เพิ่มขึ้นในปี 2568

หนี้สินรวม

หนี้สินรวม ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 จำนวน 648.1 ล้านบาท ลดลง 10.7 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 1.6 เมื่อเปรียบเทียบกับ ณ สิ้นปี 2567 ซึ่งเท่ากับ 658.8 ล้านบาท โดยมีสาเหตุหลักจากค่าใช้จ่ายค้ำจ่ายที่เกี่ยวกับต้นทุนบริการ ลดลง 11 ล้านบาท

บริษัทมีเงื่อนไขกับสถาบันการเงินให้ดำรงอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นไม่เกิน 3.5 เท่า โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เท่ากับ 0.4 เท่า ซึ่งเท่ากับ ณ สิ้นปี 2567

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 จำนวน 1,721.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 53.2 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 3.2 เมื่อเปรียบเทียบกับ ณ สิ้นปี 2567 ซึ่งเท่ากับ 1,668.3 ล้านบาท อันมีสาเหตุหลักจากกำไรสุทธิจากการดำเนินงานสำหรับงวด สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2568 จำนวน 55.0 ล้านบาท

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่	
	31 มีนาคม 2567	31 มีนาคม 2568
GPM / อัตรากำไรขั้นต้น (ร้อยละ)	9.8	8.7
NPM / อัตราส่วนกำไรสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ (ร้อยละ)	3.2	2.9
ROA / อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (ร้อยละ)	10.4	9.4
ROE / อัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (ร้อยละ)	14.2	13.1
Current Ratio / อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	4.5	4.4
D/E Ratio / อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.4	0.4
EPS / กำไรต่อหุ้น (บาท)	0.1	0.1

สภาพคล่องและความเพียงพอของเงินทุน

งบกระแสเงินสด (หน่วย: ล้านบาท)	สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่			
	31 มีนาคม 2567	31 มีนาคม 2568	เปลี่ยนแปลง	%
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน				
เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน	74.1	117.3	43.2	58.2%
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน				
เงินสดสุทธิ (ใช้ไปใน) กิจกรรมลงทุน	(3.4)	(3.7)	(0.3)	(9.5%)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน				
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	(5.1)	(5.2)	(0.1)	(2.1%)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	65.7	108.4	42.7	65.0%
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 1 มกราคม	480.3	477.8	(2.5)	(0.5%)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่	546.0	586.2	40.2	7.4%

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 บริษัทมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดสุทธิคงเหลือ จำนวน 586.2 ล้านบาท โดยมีกระแสเงินสดได้มาจากกิจกรรมดำเนินงานสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2568 จำนวน 117.3 ล้านบาท ในขณะที่สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 บริษัทมีกระแสเงินสดได้มาจากกิจกรรมดำเนินงานจำนวน 74.1 ล้านบาท มาจากบริษัทได้รับเงินคืนจากภาษีหัก ณ ที่จ่ายของปี 2566 เป็นจำนวนเงิน 140.3 ล้านบาท บริษัทมีกระแสเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน จำนวน 3.7 ล้านบาท ซึ่งเป็นการจ่ายเงินเพื่อพัฒนาซอฟต์แวร์ HRIS Platform เป็นหลัก และกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงิน จำนวน 5.2 ล้านบาท โดยเป็นการจ่ายคืนหนี้สินตามสัญญาเช่า 4.1 ล้านบาท และจ่ายดอกเบี้ย 1.1 ล้านบาท

มุมมองผู้บริหารต่อแนวโน้มธุรกิจปี 2568

จากข้อมูลของธนาคารแห่งประเทศไทยการขยายตัวของเศรษฐกิจอยู่ระหว่างร้อยละ 1.3 – 2.0 จากผลกระทบของ Reciprocal Tariffs ของประเทศสหรัฐอเมริกา อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ยังคงเห็นโอกาสในการขยายธุรกิจ โดยเฉพาะในด้านการให้บริการ Outsourcing ที่ยังมีความต้องการอย่างต่อเนื่องจากภาคธุรกิจต่าง ๆ จึงคาดว่าบริษัทฯ จะสามารถรักษาการเติบโตได้อย่างต่อเนื่องในปีนี้ และบริษัทฯ ยังมุ่งมั่นที่จะพัฒนาการบริหารจัดการในส่วนของค่าใช้จ่ายในการบริหาร เพื่อให้บริษัทฯ มีประสิทธิภาพในการทำงานดีขึ้น โดยเน้นการนำเทคโนโลยีเข้ามาช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงาน

พัฒนาการด้านความยั่งยืน

บริษัทฯ มุ่งเน้นในการพัฒนาองค์กรให้เติบโตอย่างยั่งยืน ผ่านกระบวนการกำกับดูแลกิจการที่ดี ที่จะช่วยให้มีการบริหารจัดการที่ดี มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล มีความรัดกุม โปร่งใส ตรวจสอบได้ สร้างความเชื่อมั่น และความมั่นใจต่อผู้ถือหุ้น ผู้มีส่วนได้เสีย และผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่าย และสร้างคุณค่าให้กิจการเติบโตได้อย่างมั่นคง และยั่งยืน

ผลการดำเนินงานด้านความยั่งยืนที่สำคัญ

- CGR ระดับ 5ดาว “ดีเลิศ” ต่อเนื่อง 2 ปีซ้อน
- CAC Certified ได้รับการรับรองเป็นสมาชิกแนวร่วมต่อต้านคอร์รัปชันของภาคเอกชนไทย
- CSR จัดกิจกรรมต่อเนื่องเป็นปีที่ 5 ในการให้ความรู้กับนักศึกษามหาวิทยาลัยต่าง ๆ เพื่อเตรียมความพร้อมก่อนเข้าสู่การทำงาน

ในปี 2566-2567 บริษัทฯได้รับคะแนนการประเมินการกำกับดูแลกิจการในระดับ “ดีเลิศ” (Excellent CG Scoring) หรือ สัญลักษณ์ 5 ดาว ติดต่อกันเป็นปีที่ 2 ติดต่อกัน จากสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD) โดยการสนับสนุนจากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) และ สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ซึ่งได้ดำเนินการสำรวจการกำกับดูแลกิจการของบริษัทจดทะเบียนไทย ประจำปี 2567

ในปี 2567 บริษัทฯ ได้รับการรับรองเป็นสมาชิกแนวร่วมต่อต้านคอร์รัปชันของภาคเอกชนไทย (Thai Private Sector Collective Action Against Corruption: CAC) สะท้อนถึงความมุ่งมั่นของ PRTR ในการต่อต้านคอร์รัปชันทุกรูปแบบ ผ่านการดำเนินธุรกิจ และการบริหารงานอย่างโปร่งใส เพื่อสร้างความเชื่อมั่นแก่ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกฝ่าย

ทั้งนี้บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายในการพัฒนาด้านความยั่งยืนในการนำ ESG เข้ามาปรับใช้ในทุกกระบวนการทำงาน (ESG in Process) เพื่อสร้างให้เกิดความยั่งยืนในการดำเนินธุรกิจ ในทุกๆ มิติ ไม่ว่าจะเป็นด้านธรรมาภิบาล ด้านสังคม และสิ่งแวดล้อมผ่านนโยบาย คณะกรรมการ และ พนักงานทุกคนให้มีความตระหนักร่วมกัน

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

.....

(นางสาววิศรา เจริญพาณิชย์)

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร