

ที่ BKGI-2602-001  
วันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2569  
เรื่อง คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการสำหรับผลการดำเนินงาน (MD&A) ประจำปี 2568  
เรียน กรรมการและผู้จัดการ  
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

### ภาพรวมธุรกิจ

บริษัท แบนคอกจีโนมิกส์อินโนเวชัน จำกัด (มหาชน) เป็นบริษัทฯ ในเครือ BGI Genomics ที่ก่อตั้งขึ้นในประเทศไทยตั้งแต่ปี พ.ศ. 2560 เพื่อประกอบกิจการห้องปฏิบัติการและให้บริการตรวจวิเคราะห์ทางการแพทย์ และได้รับใบอนุญาตประกอบกิจการสถานพยาบาล ประเภทที่ไม่รับผู้ป่วยไว้ค้างคืน ในนาม “คลินิกเทคนิคการแพทย์แบนคอกจีโนมิกส์” จากกรมสนับสนุนบริการสุขภาพ กระทรวงสาธารณสุข ตั้งแต่ปี 2561 โดยเริ่มต้นจากการให้บริการตรวจคัดกรองดาวน์นามัยการเจริญพันธุ์ ได้แก่ การตรวจคัดกรองความผิดปกติของโครโมโซมทารกในครรภ์จากเลือดมารดาด้วยวิธี Non-Invasive Prenatal Testing (NIPT) ภายใต้แบรนด์ NIFTY โดยใช้เทคโนโลยี Next-Generation Sequencing (NGS) ผสมกับเทคโนโลยีเฉพาะที่คิดค้นโดย BGI เพื่อคัดกรองความผิดปกติทางโครโมโซมของทารก เช่น ภาวะดาวน์ซินโดรม เพื่อลดความเสี่ยงในการแท้งจากการเจาะน้ำคร่ำโดยไม่จำเป็น นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังดำเนินธุรกิจการตรวจวิเคราะห์ทางการแพทย์ด้านอื่น ๆ

### พัฒนาการด้านความยั่งยืน

บริษัทฯ ยึดมั่นและให้ความสำคัญอย่างเต็มที่ในการรับผิดชอบต่อระบบเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม เพื่อสร้างความมุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจให้เป็นแบบอย่างที่ดีต่อสังคมด้วยหลักจริยธรรม และหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีเพื่อการพัฒนาสู่การเป็นบริษัทที่ยั่งยืน

### พัฒนาการที่สำคัญประจำปี 2568

- **9 มกราคม 2568** : ร่วมลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือร่วมกับบริษัท เอไอ (ประเทศไทย) มาร์เก็ตติ้ง จำกัด ยกระดับการตรวจคัดกรองและการรักษาโรคอัลไซเมอร์ เพื่อพัฒนาระบบนิเวศการดูแลผู้ป่วยโรคอัลไซเมอร์แบบครบวงจรในประเทศไทย
- **28 เมษายน 2568** : ร่วมลงนามบันทึกความร่วมมือร่วมกับบริษัท เอ็มจีไอ เทค จำกัด ขยายการใช้งานและการเข้าถึงแพลตฟอร์ม NGS (Next Generation Sequencing) เพื่อยกระดับศักยภาพในการให้บริการตรวจพันธุกรรมและจีโนมิกส์ในประเทศไทย
- **29 เมษายน 2568** : ร่วมลงนามหนังสือแสดงเจตจำนง (LOI) กับสำนักงานพัฒนาการวิจัยการเกษตร (องค์การมหาชน) (สวก.) เพื่อสานพลังความร่วมมือด้านนวัตกรรมการเกษตรและการพัฒนาอย่างยั่งยืน
- **15 พฤษภาคม 2568** : ร่วมลงนามข้อตกลงสิทธิและการบริหารจัดการผลงานวิจัยและนวัตกรรมกับฝ่ายวิจัย คณะแพทยศาสตร์จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย สำหรับโครงการพัฒนาผลิตภัณฑ์คาร์ทีเซลล์สำหรับการรักษามะเร็งทางระบบเลือดเพื่อเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันในอุตสาหกรรมผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูงของประเทศไทย (ระยะที่ 1)
- **27 มิถุนายน 2568** : ร่วมลงนามสัญญาจ้างเหมาตรวจทางห้องปฏิบัติการ กับสถาบันวิจัยและประเมินเทคโนโลยีทางการแพทย์ กรมการแพทย์ ในโครงการวิจัย เรื่อง การประเมินอายุชีวภาพด้วยความยาวเทโลเมียร์และสมรรถภาพทางกายภาพของประชากรไทยที่มีอายุ 50 ปีขึ้นไปในเขตบริการสุขภาพที่ 5

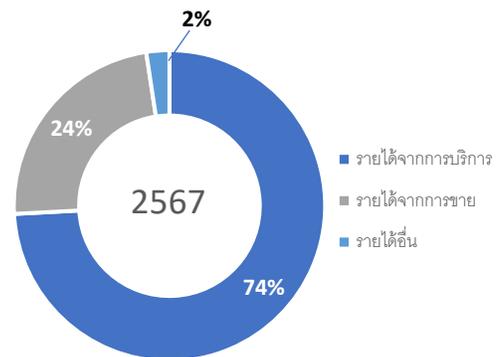
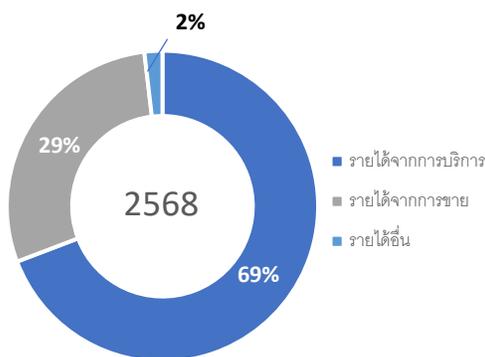
- **8 กันยายน 2568** : ร่วมลงนามสัญญาเช่าเครื่องอ่านลำดับสารพันธุกรรมสมรรถนะสูง (Next Generation Sequencer) และอุปกรณ์ประกอบ พร้อมชุดน้ำยาสำหรับตรวจคัดกรองกลุ่มอาการดาวน์ ด้วยวิธี Non-Invasive Prenatal Testing (NIPT) กับกรมวิทยาศาสตร์ การแพทย์ กระทรวงสาธารณสุข (DMSC)
- **18 กันยายน 2568** : ร่วมลงนามสัญญาจ้างการเปรียบเทียบความแตกต่างทางพันธุกรรมระหว่างผู้ป่วยมะเร็งปอดและกลุ่มที่ไม่เป็นมะเร็งโดยใช้การวิเคราะห์ยีน 188 ชนิดผ่านเทคโนโลยี Next Generation Sequencer (NGS) โรงพยาบาลมะเร็งลพบุรี
- **1 ตุลาคม 2568** : ลงนามสัญญาเช่าเครื่องอ่านลำดับสารพันธุกรรมสมรรถนะสูง Next Generation Sequencer และอุปกรณ์ประกอบพร้อมชุดน้ำยาสำหรับตรวจคัดกรองกลุ่มอาการดาวน์ ด้วยวิธี Non Invasive Prenatal Testing NIPT กรมวิทยาศาสตร์ การแพทย์
- **25 พฤศจิกายน 2568** : บริษัท โอมิคส์เฟียร์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ บริษัท แบงคอกจีโนมิกส์ อินโนเวชัน จำกัด (มหาชน) ร่วมลงนามบันทึกความร่วมมือด้านผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์ขั้นสูง (Advanced Therapy Medicinal Products: ATMPs) กับกรมการแพทย์ และบริษัท ฮิลจีน ไบโอ ฟาร์มาซูติคอล (ไทยแลนด์) จำกัด เพื่อผลักดันการพัฒนาเทคโนโลยีการรักษาสัมัยใหม่สู่การประยุกต์ใช้ประโยชน์ทางคลินิก

### สรุปผลการดำเนินงาน

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ	งบการเงินรวม											
	12 เดือน						3 เดือน					
	ไตรมาส 4/68		ไตรมาส 4/67		เปลี่ยนแปลง (YoY)		ไตรมาส 4/68		ไตรมาส 3/68		เปลี่ยนแปลง (QoQ)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขาย	111.87	28.93	81.09	23.45	30.78	37.96	66.64	46.20	17.51	19.43	49.13	280.58
รายได้จากการให้บริการ	267.64	69.20	256.50	74.16	11.14	4.34	75.62	52.43	71.41	79.23	4.21	5.90
รายได้อื่น	7.22	1.87	8.28	2.39	(1.06)	(12.80)	1.97	1.37	1.21	1.34	0.76	62.81
<b>รวมรายได้</b>	<b>386.73</b>	<b>100.00</b>	<b>345.87</b>	<b>100.00</b>	<b>40.86</b>	<b>11.81</b>	<b>144.23</b>	<b>100.00</b>	<b>90.13</b>	<b>100.00</b>	<b>54.10</b>	<b>60.02</b>
ต้นทุนขาย	62.95	16.28	56.54	16.35	6.41	11.34	36.58	25.36	10.43	11.57	26.15	250.72
ต้นทุนบริการ	160.94	41.61	140.98	40.76	19.96	14.16	46.27	32.08	44.77	49.67	1.50	3.35
<b>รวมต้นทุน</b>	<b>223.89</b>	<b>57.89</b>	<b>197.52</b>	<b>57.11</b>	<b>26.37</b>	<b>13.35</b>	<b>82.85</b>	<b>57.44</b>	<b>55.20</b>	<b>61.24</b>	<b>27.65</b>	<b>50.09</b>
<b>กำไรก่อนค่าใช้จ่าย</b>	<b>162.84</b>	<b>42.11</b>	<b>148.35</b>	<b>42.89</b>	<b>14.49</b>	<b>9.77</b>	<b>61.38</b>	<b>42.56</b>	<b>34.93</b>	<b>38.76</b>	<b>26.45</b>	<b>75.72</b>
ค่าใช้จ่ายในการขาย	49.08	12.69	39.41	11.39	9.67	24.54	14.80	10.26	11.88	13.18	2.92	24.58
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	64.15	16.59	56.48	16.33	7.67	13.58	17.94	12.44	15.46	17.16	2.48	16.04
<b>กำไรจากกิจกรรมดำเนินงาน</b>	<b>49.61</b>	<b>12.83</b>	<b>52.46</b>	<b>15.17</b>	<b>(2.85)</b>	<b>(5.43)</b>	<b>28.64</b>	<b>19.86</b>	<b>7.59</b>	<b>8.42</b>	<b>21.05</b>	<b>277.34</b>
ต้นทุนการเงิน	1.44	0.38	1.36	0.40	0.08	5.88	0.35	0.25	0.35	0.39	-	-
ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม	0.32	0.08	0.08	0.02	0.24	300.00	-	-	0.09	0.10	(0.09)	(100.00)
<b>กำไรก่อนภาษีเงินได้</b>	<b>47.85</b>	<b>12.37</b>	<b>51.02</b>	<b>14.75</b>	<b>(3.17)</b>	<b>(6.21)</b>	<b>28.29</b>	<b>19.61</b>	<b>7.15</b>	<b>7.93</b>	<b>21.14</b>	<b>295.66</b>
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	2.52	0.65	0.86	0.25	1.66	193.02	2.29	1.58	0.23	0.25	2.06	895.65
<b>กำไรสำหรับงวด</b>	<b>45.33</b>	<b>11.72</b>	<b>50.16</b>	<b>14.50</b>	<b>(4.83)</b>	<b>(9.63)</b>	<b>26.00</b>	<b>18.03</b>	<b>6.92</b>	<b>7.68</b>	<b>19.08</b>	<b>275.72</b>
ขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี	1.37	0.35	-	-	1.37	100.00	1.37	0.94	-	-	1.37	100.00
<b>กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี</b>	<b>43.96</b>	<b>11.37</b>	<b>50.16</b>	<b>14.50</b>	<b>(6.20)</b>	<b>(12.36)</b>	<b>24.63</b>	<b>17.09</b>	<b>6.92</b>	<b>7.68</b>	<b>17.71</b>	<b>255.92</b>

## ภาพรวมผลการดำเนินงานประจำปี 2568

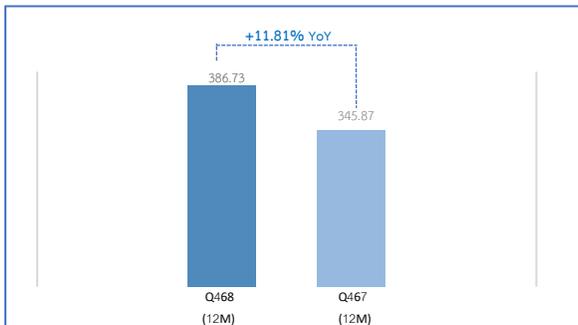
- สำหรับผลการดำเนินงานประจำปี 2568 กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้รวมอยู่ที่ 386.73 ล้านบาท เติบโตขึ้น 40.86 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 11.81 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้าปัจจัยขับเคลื่อนหลักมาจากความสำเร็จของกลยุทธ์การขยายตลาดในกลุ่มผลิตภัณฑ์สำหรับห้องปฏิบัติการ ส่งผลให้รายได้จากการขายสูงถึง 111.87 ล้านบาท หรือเติบโตที่ร้อยละ 37.96 ในขณะที่รายได้จากการให้บริการยังคงขยายตัวอย่างต่อเนื่องที่ร้อยละ 4.34 แม้จะเผชิญกับสถานะการแข่งขันที่รุนแรง และการเปลี่ยนแปลงนโยบายของสำนักงานหลักประกันสุขภาพแห่งชาติ (สปสช.) ที่จัดสรรบริการตรวจคัดกรองโครโมโซมทารกโดยไม่มีค่าใช้จ่าย ทั้งนี้ กลุ่มบริษัทฯ ได้มีการปรับกลยุทธ์เชิงรุกโดยนำเสนอผลิตภัณฑ์ที่สอดคล้องกับนโยบายดังกล่าวเพื่อให้สามารถเบิกจ่ายได้ในอัตราที่ สปสช. กำหนด ซึ่งช่วยให้กลุ่มบริษัทฯ สามารถรักษฐานลูกค้าเดิมและขยายฐานการให้บริการสู่กลุ่มผู้รับบริการใหม่ๆ ได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- ในส่วนของประสิทธิภาพการบริหารจัดการต้นทุน กลุ่มบริษัทฯ มีกำไรก่อนค่าใช้จ่ายรวม 162.84 ล้านบาท คิดเป็นอัตราร้อยละ 42.11 ของรายได้รวม ซึ่งยังคงความแข็งแกร่งในระดับที่ใกล้เคียงกับปีก่อนหน้าที่ร้อยละ 42.89 แม้จะมีการปรับกลยุทธ์ด้านราคาเพื่อรองรับนโยบายภาครัฐและการแข่งขันที่สูงขึ้นก็ตาม สำหรับกำไรสุทธิสำหรับปีมีจำนวน 45.33 ล้านบาท ปรับตัวลดลงเล็กน้อยที่ร้อยละ 9.63 จากปีก่อนหน้า โดยมีสาเหตุหลักมาจากการตัดสินใจเชิงกลยุทธ์ในการเพิ่มค่าใช้จ่ายทางการขายและการบริหารเพื่อเสริมสร้างรากฐานองค์กรและขยายความสามารถในการสร้างรายได้ให้เติบโตอย่างยั่งยืนในระยะยาว
- อย่างไรก็ตาม เมื่อพิจารณาผลการดำเนินงานเฉพาะไตรมาส 4 ปี 2568 เทียบกับไตรมาสก่อนหน้า (QoQ) กลุ่มบริษัทฯ แสดงให้เห็นถึงการเติบโตที่มีนัยสำคัญและดีขึ้นอย่างชัดเจน โดยมีรายได้รวม 144.23 ล้านบาท เพิ่มขึ้นถึงร้อยละ 60.02 สัญญาณการเติบโตที่โดดเด่นที่สุดมาจากรายได้จากการขายที่พุ่งสูงขึ้นถึงร้อยละ 280.58 จากไตรมาสก่อน ปัจจัยเหล่านี้ส่งผลให้กำไรสุทธิสำหรับงวดในไตรมาส 4 พุ่งสูงถึง 26.00 ล้านบาท หรือคิดเป็นการเติบโตที่ร้อยละ 275.72 เมื่อเทียบกับไตรมาส 3 สะท้อนถึงความสามารถในการปรับตัวและการตอบสนองต่อตลาดที่รวดเร็ว ซึ่งจะเป็นแรงส่งที่สำคัญต่อผลการดำเนินงานในปีถัดไป
- สัดส่วนรายได้ในปี 2568 เทียบปี 2567



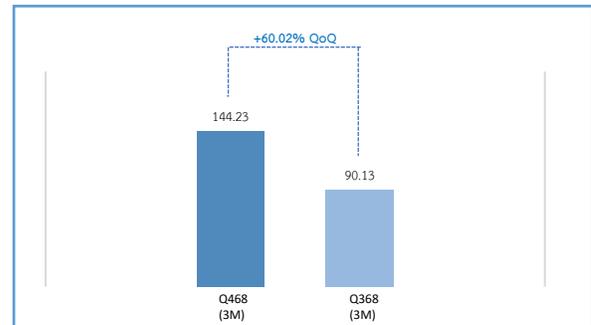
## โครงสร้างรายได้

รายได้ตามกลุ่มผลิตภัณฑ์	งบการเงินรวม											
	ไตรมาส 4/68 (12 เดือน)		ไตรมาส 4/67 (12 เดือน)		เปลี่ยนแปลง (YOY)		ไตรมาส 4/68 (3 เดือน)		ไตรมาส 3/68 (3 เดือน)		เปลี่ยนแปลง (QoQ)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
การตรวจคัดกรองความผิดปกติทาง พันธุกรรม ด้านอนามัยการเจริญพันธุ์	232.97	60.24	233.14	67.41	(0.17)	(0.07)	62.34	43.22	60.80	67.46	1.54	2.53
การตรวจวิเคราะห์กลุ่มโรคติดเชื้อ	0.09	0.02	0.23	0.07	(0.14)	(60.87)	0.02	0.01	0.02	0.02	0.00	0.00
การตรวจคัดกรองอื่นๆ	22.32	5.77	17.93	5.18	4.39	24.48	9.19	6.37	6.98	7.74	2.21	31.66
งานด้านเทคโนโลยี	8.60	2.22	5.20	1.50	3.40	65.38	0.41	0.29	3.61	4.01	(3.20)	(88.64)
การให้บริการเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูง	3.66	0.95	-	-	3.66	100.00	3.66	2.54	-	-	3.66	100.00
<b>รวมรายได้จากการให้บริการ</b>	<b>267.64</b>	<b>69.20</b>	<b>256.50</b>	<b>74.16</b>	<b>11.14</b>	<b>4.34</b>	<b>75.62</b>	<b>52.43</b>	<b>71.41</b>	<b>79.23</b>	<b>4.21</b>	<b>5.90</b>
การจำหน่ายเครื่องมือห้องปฏิบัติการ และน้ำยา	100.78	26.06	80.11	23.16	20.67	25.80	56.92	39.46	16.35	18.14	40.57	248.13
การจำหน่ายผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูง	9.16	2.37	-	-	9.16	100.00	9.16	6.35	-	-	9.16	100.00
การจำหน่ายผลิตภัณฑ์อื่นๆ	1.93	0.50	0.98	0.29	0.95	96.94	0.56	0.39	1.16	1.29	(0.60)	(51.72)
<b>รายได้จากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์อื่นๆ</b>	<b>111.87</b>	<b>28.93</b>	<b>81.09</b>	<b>23.45</b>	<b>30.78</b>	<b>37.96</b>	<b>66.64</b>	<b>46.20</b>	<b>17.51</b>	<b>19.43</b>	<b>49.13</b>	<b>280.58</b>
<b>รายได้จากการดำเนินงาน</b>	<b>379.51</b>	<b>98.13</b>	<b>337.59</b>	<b>97.61</b>	<b>41.92</b>	<b>12.42</b>	<b>142.26</b>	<b>98.63</b>	<b>88.92</b>	<b>98.66</b>	<b>53.34</b>	<b>59.99</b>
รายได้อื่น	7.22	1.87	8.28	2.39	(1.06)	(12.80)	1.97	1.37	1.21	1.34	0.76	62.81
<b>รวมรายได้</b>	<b>386.73</b>	<b>100.00</b>	<b>345.87</b>	<b>100.00</b>	<b>40.86</b>	<b>11.81</b>	<b>144.23</b>	<b>100.00</b>	<b>90.13</b>	<b>100.00</b>	<b>54.10</b>	<b>60.02</b>

หมายเหตุ: GP = กำไรขั้นต้น, GPM = อัตรากำไรขั้นต้น



รายได้จากการดำเนินงาน 12 เดือน (YoY) - งบการเงินรวม



รายได้จากการดำเนินงาน 3 เดือน (QoQ) - งบการเงินรวม

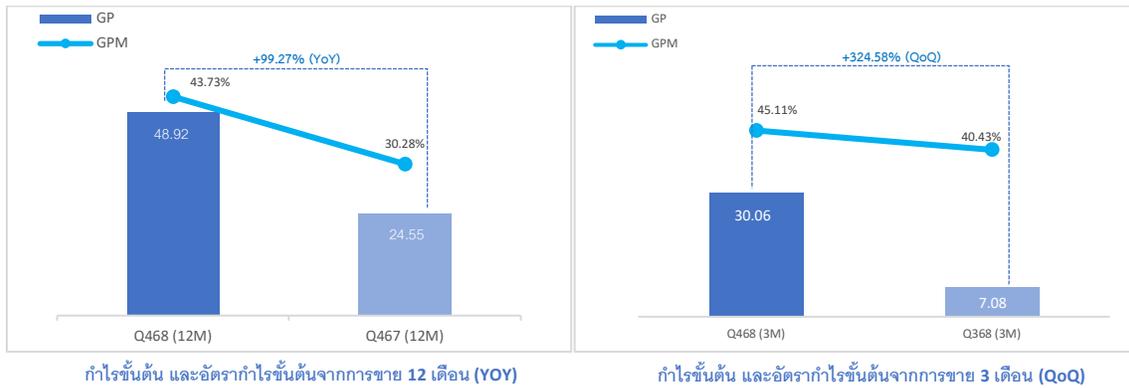
- สำหรับผลการดำเนินงานสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568 กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้รวม 386.73 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 40.86 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 11.81 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า โดยมีสาเหตุหลัก ดังนี้
  - **รายได้จากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์อื่นๆ** มีมูลค่า 111.87 ล้านบาท ปรับตัวเพิ่มขึ้นร้อยละ 37.96 เมื่อเทียบกับปีก่อน ซึ่งเป็นผลสำเร็จจากกลยุทธ์การขยายตลาดในกลุ่มผลิตภัณฑ์สำหรับห้องปฏิบัติการที่กลุ่มบริษัทฯ ได้เริ่มดำเนินการมาอย่างต่อเนื่อง ทั้งในรูปแบบการจำหน่ายเครื่องมือห้องปฏิบัติการ การวางเครื่องมือห้องปฏิบัติการควบคู่กับการจำหน่ายน้ำยารายเดือน ตลอดจนการจัดจำหน่ายน้ำยาเฉพาะทางที่ใช้ในกระบวนการวิเคราะห์ต่างๆ ภายในห้องปฏิบัติการ ซึ่งช่วยเพิ่มความต่อเนื่องของรายได้และขยายฐานลูกค้าในกลุ่มธุรกิจดังกล่าวได้อย่างมีประสิทธิภาพ

- **รายได้จากการให้บริการ** มีจำนวน 267.64 ล้านบาท ปรับตัวเพิ่มขึ้นร้อยละ 4.34 เมื่อเทียบกับปีก่อน แม้ว่ากลุ่มบริษัทฯ จะเผชิญกับสถานะการแข่งขันที่สูงขึ้นและการเปลี่ยนแปลงนโยบายของสำนักงานหลักประกันสุขภาพแห่งชาติ (สปสช.) ที่จัดสรรบริการตรวจคัดกรองโครโมโซมทารกในครรภ์ด้วยวิธีไม่รุกรานโดยไม่มีค่าใช้จ่าย ซึ่งส่งผลกระทบต่อรายได้กลุ่มอนามัยการเจริญพันธุ์ ทำให้ชะลอตัวลงเล็กน้อยที่ร้อยละ 0.07 อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทฯ ได้ดำเนินการปรับกลยุทธ์ทางการตลาดโดยนำเสนอผลิตภัณฑ์ที่สอดคล้องกับนโยบายของ สปสช. ซึ่งสามารถเบิกจ่ายได้ในอัตราที่กำหนด เพื่อรักษาส่วนแบ่งการตลาดและขยายฐานผู้รับ บริการสู่กลุ่มลูกค้าใหม่ได้อย่างทันท่วงที นอกจากนี้ รายได้ในกลุ่มบริการเฉพาะทางยังมีการเติบโตที่โดดเด่น โดยเฉพาะงานด้านเทคโนโลยีที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 65.38 ซึ่งเป็นบริการเฉพาะทางที่กลุ่มบริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญและมีความได้เปรียบเชิงเทคนิค และรายได้จากการตรวจคัดกรองอื่นๆ ที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 24.48 โดยเป็นผลจากบริการตรวจคัดกรองมะเร็ง ซึ่งเริ่มให้บริการในช่วงไตรมาสที่ 3 ปี 2567 รวมถึงการเริ่มรับรู้รายได้บริการที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูง ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์ใหม่ที่กลุ่มบริษัทฯ เริ่มให้บริการในปี 2568
- **รายได้อื่น** ลดลง 1.06 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 12.80 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า โดยหลักมาจากอัตราดอกเบี้ยเงินฝากในตลาดที่ปรับตัวลดลง
- **รายได้ของกลุ่มบริษัทสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568 เติบโตอย่างชัดเจน โดยเพิ่มขึ้น 54.10 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 60.02 เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า (QoQ)** สะท้อนถึงการฟื้นตัวของกิจกรรมทางธุรกิจและความต้องการใช้บริการที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง การเติบโตดังกล่าวได้รับแรงหนุนหลักจาก รายได้จากการขาย ที่พุ่งสูงถึงร้อยละ 280.58 จากความสำเร็จของกลยุทธ์การกระจายผลิตภัณฑ์เชิงรุก ในขณะเดียวกัน ธุรกิจบริการซึ่งเป็นรายได้หลักยังคงขยายตัวได้ที่ร้อยละ 5.90 แม้จะมีปัจจัยจากนโยบาย สปสช. แต่ความสามารถในการปรับกลยุทธ์และการนำเสนอผลิตภัณฑ์ที่สอดคล้องกับตลาดช่วยให้กลุ่มบริษัทฯ สร้างรายได้เพิ่มขึ้นและเข้าถึงฐานลูกค้าใหม่ได้กว้างขวางยิ่งขึ้น สะท้อนถึงความยืดหยุ่นและความเชื่อมั่นของลูกค้าที่มีต่อคุณภาพการให้บริการของกลุ่มบริษัทฯ ได้เป็นอย่างดี

### กำไรขั้นต้นและอัตรากำไรขั้นต้นจากการขาย

กำไรขั้นต้นและ อัตรากำไรขั้นต้นจากการขาย	งบการเงินรวม											
	ไตรมาส 4/68		ไตรมาส 4/67		เปลี่ยนแปลง		ไตรมาส 4/68		ไตรมาส 3/68		เปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขาย	111.87	100.00	81.09	100.00	30.78	37.96	66.64	100.00	17.51	100.00	49.13	280.58
ต้นทุนขาย	62.95	56.27	56.54	69.72	6.41	11.34	36.58	54.89	10.43	59.57	26.15	250.72
กำไรขั้นต้น	48.92	43.73	24.55	30.28	24.37	99.27	30.06	45.11	7.08	40.43	22.98	324.58

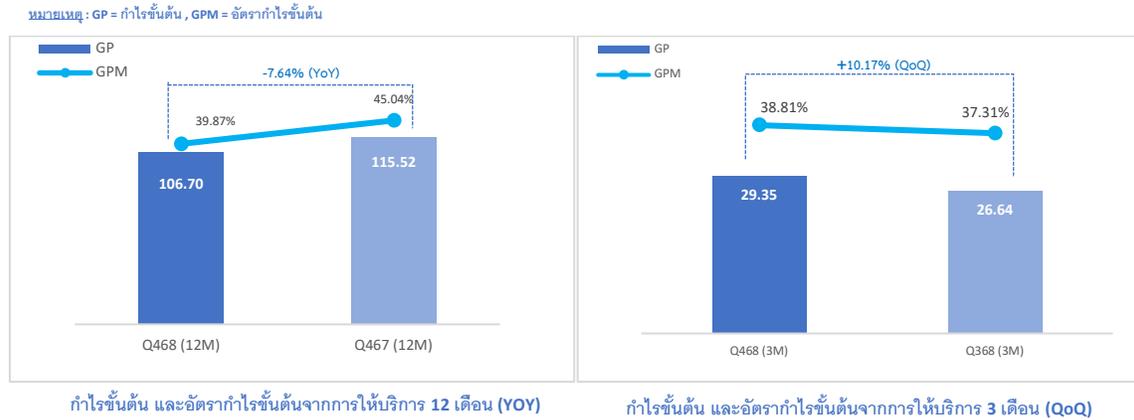
หมายเหตุ: GP = กำไรขั้นต้น, GPM = อัตรากำไรขั้นต้น



- กลุ่มบริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นจากการขายสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568 จำนวน 48.92 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นร้อยละ 43.73 ซึ่งเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจากช่วงเดียวกันของปีก่อนถึง 24.37 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 99.27 การเติบโตดังกล่าวเป็นผลสำเร็จจากกลยุทธ์การขยายตลาดในกลุ่มผลิตภัณฑ์ห้องปฏิบัติการ ทั้งในรูปแบบการจำหน่ายเครื่องมือห้องปฏิบัติการ การวางเครื่องมือห้องปฏิบัติการควบคู่กับการจำหน่ายน้ำยารายเดือน รวมถึงการจัดจำหน่ายน้ำยาเฉพาะทางที่ใช้ในกระบวนการวิเคราะห์ต่างๆ ภายในห้องปฏิบัติการให้กับหน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชน ซึ่งส่งผลให้รายได้จากการขายเติบโตถึงร้อยละ 37.96 ประกอบกับการที่กลุ่มบริษัทฯ สามารถบริหารจัดการต้นทุนขายได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น ส่งผลให้กำไรขั้นต้นปรับตัวสูงขึ้นจากร้อยละ 30.28 ในปีก่อน มาอยู่ที่ร้อยละ 43.73 ในปีปัจจุบัน
- ขณะที่ผลการดำเนินงานในไตรมาส 4/2568 ของกลุ่มบริษัทฯ เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า (QoQ) กลุ่มบริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นจากการขายจำนวน 30.06 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นร้อยละ 45.11 ซึ่งเติบโตอย่างก้าวกระโดดถึงร้อยละ 324.58 โดยมีปัจจัยหลักมาจากการเติบโตอย่างก้าวกระโดดจากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ ซึ่งเติบโตร้อยละ 280.58 นอกจากนี้ อัตรากำไรขั้นต้นยังปรับตัวดีขึ้นเล็กน้อยจากร้อยละ 40.43 ในไตรมาสก่อนหน้า มาอยู่ที่ร้อยละ 45.11 ในไตรมาสปัจจุบัน สะท้อนถึงความสามารถในการรักษาระดับอัตรากำไรที่ดี ควบคู่ไปกับการเติบโตของยอดขายที่เพิ่มขึ้นอย่างชัดเจน

### กำไรขั้นต้นและอัตรากำไรขั้นต้นจากการให้บริการ

กำไรขั้นต้นและอัตรากำไรขั้นต้นของรายได้บริการ	งบการเงินรวม											
	ไตรมาส 4/68		ไตรมาส 4/67		เปลี่ยนแปลง		ไตรมาส 4/68		ไตรมาส 3/68		เปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการให้บริการ	267.64	100.00	256.50	100.00	11.14	4.34	75.62	100.00	71.41	100.00	4.21	5.90
ต้นทุนการให้บริการ	160.94	60.13	140.98	54.96	19.96	14.16	46.27	61.19	44.77	62.69	1.50	3.35
กำไรขั้นต้น	106.70	39.87	115.52	45.04	(8.82)	(7.64)	29.35	38.81	26.64	37.31	2.71	10.17



- **กลุ่มบริษัทฯ** มีกำไรขั้นต้นจากการให้บริการสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568 จำนวน 106.70 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นร้อยละ 39.87 ซึ่งปรับตัวลดลงจากช่วงเดียวกันของปีก่อนซึ่งมีกำไรขั้นต้น 115.52 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นร้อยละ 45.04 การเปลี่ยนแปลงดังกล่าวมีสาเหตุหลักมาจากภาวะการแข่งขันในธุรกิจบริการหลักที่รุนแรงขึ้น ประกอบกับการปรับเปลี่ยนโครงสร้างผลิตภัณฑ์เพื่อสอดคล้องกับนโยบายของสำนักงานหลักประกันสุขภาพแห่งชาติ (สปสช.) ในการจัดสรรบริการตรวจคัดกรองโครโมโซมทารกในครรภ์โดยไม่มีค่าใช้จ่าย แม้การปรับกลยุทธ์เข้าสู่กลุ่มตลาดดังกล่าวจะส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้นต่อหน่วยลดลง แต่ในทางกลับกันได้ช่วยให้กลุ่มบริษัทฯ สามารถรักษาลูกค้าเดิมได้อย่างมีประสิทธิภาพและขยายฐานผู้รับบริการใหม่ได้อย่างกว้างขวาง นอกจากนี้ กลุ่มบริษัทฯ ยังคงสามารถรักษาระดับการทำกำไรในภาพรวมไว้ได้อย่างมีประสิทธิภาพจากการขยายขอบเขตการให้บริการในกลุ่มที่มีอัตรากำไรสูง โดยเฉพาะงานด้านเทคโนโลยีและบริการตรวจคัดกรองมะเร็ง ซึ่งเข้ามาช่วยลดผลกระทบจากการชะลอตัวของอัตรากำไรในกลุ่มบริการหลักได้ ถึงแม้ว่าต้นทุนการให้บริการจะปรับตัวเพิ่มขึ้น ซึ่งส่วนหนึ่งมาจากต้นทุนการส่งตัวอย่างไปวิเคราะห์ยังต่างประเทศในงานบริการเฉพาะทาง แต่การยกระดับประสิทธิภาพห้องปฏิบัติการและการบริหารจัดการทรัพยากรที่ดียิ่งขึ้น ช่วยให้กลุ่มบริษัทฯ ยังคงมีความได้เปรียบเชิงเทคนิคและสามารถสร้างความเชื่อมั่นให้แก่ลูกค้าได้อย่างต่อเนื่อง ท่ามกลางการเปลี่ยนแปลงของปัจจัยภายนอกและนโยบายภาครัฐ
- **ขณะที่ผลการดำเนินงานในไตรมาส 4/2568 เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า (QoQ) กลุ่มบริษัทฯ** มีกำไรขั้นต้นจากการให้บริการจำนวน 29.35 ล้านบาท ซึ่งปรับตัวเพิ่มขึ้นร้อยละ 10.17 สอดคล้องกับการเติบโตของรายได้จากการให้บริการที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 5.90 ในไตรมาสนี้ ทั้งนี้ อัตรากำไรขั้นต้นมีการปรับตัวดีขึ้นจากร้อยละ 37.31 ในไตรมาสก่อนหน้า มาอยู่ที่ร้อยละ 38.81 ในไตรมาสปัจจุบัน แม้จะยังคงมีส่วนรายได้จากกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่สอดคล้องกับนโยบาย สปสช. เพิ่มขึ้น แต่กลุ่มบริษัทฯ ยังคงแสดงให้เห็นถึงความยืดหยุ่นในการรักษาระดับกำไรและศักยภาพในการสร้างรายได้รวมที่แข็งแกร่งอย่างต่อเนื่อง

## ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ	งบการเงินรวม											
	ไตรมาส 4/68		ไตรมาส 4/67		เปลี่ยนแปลง		ไตรมาส 4/68		ไตรมาส 3/68		เปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ค่าใช้จ่ายในการขาย	49.08	12.69	39.41	11.39	9.67	24.54	14.80	10.26	11.88	13.18	2.92	24.58
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	64.15	16.59	56.48	16.33	7.67	13.58	17.94	12.44	15.46	17.16	2.48	16.04
ต้นทุนทางการเงิน	1.44	0.38	1.36	0.40	0.08	5.88	0.35	0.25	0.35	0.39	0.00	0.00
<b>รวม</b>	<b>114.67</b>	<b>29.66</b>	<b>97.25</b>	<b>28.12</b>	<b>17.42</b>	<b>17.91</b>	<b>33.09</b>	<b>22.95</b>	<b>27.69</b>	<b>30.73</b>	<b>5.40</b>	<b>19.50</b>

- กลุ่มบริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568 จำนวน 114.67 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 29.66 ของรายได้จากการดำเนินงาน ซึ่งปรับตัวเพิ่มขึ้น 17.42 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 17.91 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยสามารถวิเคราะห์ได้ดังนี้
  - ค่าใช้จ่ายในการขาย เพิ่มขึ้น 9.67 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 24.54 สาเหตุสำคัญเกิดจากการขยายทีมพนักงานขายเพื่อรองรับสัดส่วนรายได้ที่เพิ่มขึ้นทั้งในกลุ่มผลิตภัณฑ์สำหรับห้องปฏิบัติการและบริการใหม่ รวมถึงค่าใช้จ่ายกิจกรรมส่งเสริมการขายที่เพิ่มขึ้นตามกลยุทธ์การขยายตลาด และขยายฐานลูกค้าในกลุ่มบริการ ครอบคลุมทั้งกลุ่มผลิตภัณฑ์เดิมและบริการใหม่ที่เพิ่งเริ่มเปิดให้บริการ
  - ค่าใช้จ่ายในการบริหาร เพิ่มขึ้น 7.67 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 13.58 ปัจจัยหลักมาจากการรับรู้โบนัสกรรมการที่จ่ายในระหว่างปี นอกจากนี้ยังมีการเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายในการเดินทางไปต่างประเทศเพื่อการขยายเครือข่ายพันธมิตรทางธุรกิจและการจัดหาเทคโนโลยีใหม่ๆ เพื่อรองรับการขยายตัวของกลุ่มธุรกิจผลิตภัณฑ์ห้องปฏิบัติการในอนาคต อีกทั้งค่าเสื่อมราคาของการลงทุนในโครงสร้างพื้นฐานด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ ทั้งการจัดซื้อระบบจัดเก็บข้อมูล (Storage) และเครื่องแม่ข่าย (Server) ประสิทธิภาพสูงเพื่อยกระดับระบบปฏิบัติการให้มีความมั่นคงและรองรับปริมาณธุรกรรมที่เพิ่มขึ้น
- ขณะที่ผลการดำเนินงานในไตรมาส 4/2568 เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า (QoQ) กลุ่มบริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานรวม 33.09 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 19.50 โดยมีปัจจัยหลักจากค่าใช้จ่ายในการขายที่ปรับตัวเพิ่มขึ้นร้อยละ 24.58 เนื่องจากการเร่งดำเนินกิจกรรมส่งเสริมการขาย การประชาสัมพันธ์ และการออกบูธนิทรรศการต่างๆ เพื่อสร้างการรับรู้และโปรโมทผลิตภัณฑ์และบริการต่างๆ อย่างไรก็ตาม อัตราการเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายในภาพรวมยังคง อยู่ในระดับที่ต่ำกว่าการเติบโตของรายได้รวมในไตรมาสเดียวกันซึ่งพุ่งสูงถึงร้อยละ 60.02 ซึ่งแสดงให้เห็นถึงประสิทธิภาพในการบริหารจัดการต้นทุนตามแผนการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ

### งบฐานะการเงิน

งบฐานะการเงิน	งบการเงินรวม				เปลี่ยนแปลง (YoY)	
	31 ธ.ค. 68		31 ธ.ค. 67		ล้านบาท	ร้อยละ
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ		
สินทรัพย์หมุนเวียน	580.35	82.69	514.92	84.75	65.43	12.71
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	121.50	17.31	92.67	15.25	28.83	31.11
<b>สินทรัพย์รวม</b>	<b>701.85</b>	<b>100.00</b>	<b>607.59</b>	<b>100.00</b>	<b>94.26</b>	<b>15.51</b>
หนี้สินหมุนเวียน	126.82	18.07	45.68	7.52	81.14	177.63
หนี้สินไม่หมุนเวียน	21.88	3.12	22.76	3.74	(0.88)	(3.87)
<b>หนี้สินรวม</b>	<b>148.70</b>	<b>21.19</b>	<b>68.44</b>	<b>11.26</b>	<b>80.26</b>	<b>117.27</b>
ส่วนของผู้ถือหุ้น	553.15	78.81	539.15	88.74	14.00	2.60
<b>หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น</b>	<b>701.85</b>	<b>100.00</b>	<b>607.59</b>	<b>100.00</b>	<b>94.26</b>	<b>15.51</b>

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 กลุ่มบริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมจำนวน 701.85 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากสิ้นปี 2567 จำนวน 94.26 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 15.51 โดยมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและค่าใช้จ่ายล่วงหน้าเพื่อเตรียมความพร้อมสำหรับผลิตภัณฑ์ใหม่ที่จะขายในปีหน้า รวมถึงการบริหารจัดการสินค้าคงเหลือให้สอดคล้องกับการขยายสัดส่วนการขาย นอกจากนี้กลุ่มบริษัทฯ ยังมีการลงทุนในสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนซึ่งสะท้อนถึงการลงทุนอย่างต่อเนื่องเพื่อสร้างการเติบโตในระยะยาว เช่น ลงทุนในการพัฒนาโครงการร่วมกับภาครัฐจัดตั้งระบบธนาคารชีวภาพแบบอัตโนมัติเพื่อรองรับการพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์ขั้นสูง, การพัฒนาผลิตภัณฑ์คาร์ทีเซลล์สำหรับการรักษามะเร็งทางเลือด และการลงทุนในสัญญาถ่ายทอดเทคโนโลยีการผลิตผลิตภัณฑ์ต้นแบบกรรมวิธีการเตรียมเซลล์ภูมิคุ้มกันบำบัดชนิด Dendritic cells (Dcs) และ Cytokine induced killer cell (CIK) ซึ่งเป็นการลงทุนเพื่อสร้างประโยชน์ของกิจการในอนาคต

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 กลุ่มบริษัทฯ มีหนี้สินรวมจำนวน 148.70 ล้านบาท ปรับตัวเพิ่มขึ้น 80.26 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 117.27 เมื่อเทียบกับสิ้นปีที่ผ่านมา โดยการเพิ่มขึ้นนี้มีส่วนสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของเจ้าหนี้การค้า และเจ้าหนี้ทรัพย์สิน ซึ่งสอดคล้องกับการขยายธุรกิจและการลงทุนในโครงการต่างๆ ขณะเดียวกัน หนี้สินตามสัญญาเช่าที่เพิ่มขึ้นสะท้อนถึงการเตรียมความพร้อมด้านโครงสร้างโลจิสติกส์ผ่านการเช่าสถานที่เก็บสินค้าแห่งใหม่ เพื่อรองรับปริมาณสินค้าที่เพิ่มขึ้นตามแผนการขยายตลาด

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 กลุ่มบริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นจำนวน 553.15 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก 539.15 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 หรือเพิ่มขึ้นจำนวน 14.00 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 2.60 โดยการเพิ่มขึ้นดังกล่าวมีส่วนสาเหตุหลักมาจากการกำไรสุทธิประจำปี 2568 ซึ่งหักลบกับการจ่ายเงินปันผลสำหรับผลการดำเนินงานปี 2567

## อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนการเงิน	ไตรมาส4/2568	ไตรมาส4/2567
อัตราส่วนผลตอบแทน		
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น	8.33	12.98
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)		
อัตราส่วนสภาพคล่อง	4.58	11.27
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว	3.42	6.39
การบริหารสินทรัพย์และหนี้สิน (วัน)		
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย	109.81	56.22
ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย	55.28	38.56
ระยะเวลาชำระหนี้เฉลี่ย	86.53	32.75
วิเคราะห์อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (เท่า)	31 ธ.ค. 68	31 ธ.ค. 67
หนี้สินรวมต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	0.27	0.13

- **อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) ประจำปี 2568 อยู่ที่ร้อยละ 8.33 ปรับตัวลดลงจากร้อยละ 12.98 ในช่วงเดียวกันของปีก่อน** โดยมีสาเหตุหลักมาจากการลดลงของกำไรสุทธิ ซึ่งเป็นผลจากสภาวะการแข่งขันในธุรกิจบริการหลัก ประกอบกับค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานที่ปรับตัวสูงขึ้น อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทฯ ยังสามารถขยายฐานลูกค้าสำหรับผลิตภัณฑ์ใหม่ ซึ่งเข้ามาทดแทนบริการหลักที่ชะลอตัวได้ นอกจากนี้ การคำนวณอัตราส่วนดังกล่าวยังได้รับผลกระทบจากฐานของส่วนของผู้ถือหุ้นที่สูงขึ้นเมื่อเทียบกับปีก่อน ซึ่งเป็นผลทางบัญชีที่ทำให้อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นปรับตัวลดลง
- **อัตราส่วนสภาพคล่อง ประจำปี 2568 อยู่ที่ 4.58 เท่า ลดลงจาก 11.27 เท่า ในช่วงเดียวกันของปีก่อน และ อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว อยู่ที่ 3.42 เท่า ลดลงจาก 6.39 เท่า ในช่วงเดียวกันของปีก่อน** แม้ว่าจะปรับตัวลดลงจากปีก่อน แต่ยังคงอยู่ในระดับที่สูงมาก การเปลี่ยนแปลงนี้เป็นผลหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของหนี้สินหมุนเวียน เช่น เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้ทรัพย์สิน ซึ่งสอดคล้องกับการขยายธุรกิจและการลงทุนในโครงการต่างๆ ของกลุ่มบริษัทฯ
- **ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย ประจำปี 2568 อยู่ที่ 109.81 วัน เพิ่มขึ้นจาก 56.22 วัน ในช่วงเดียวกันของปีก่อน** เนื่องจากกลุ่มบริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการขยายตลาดเข้าสู่กลุ่มหน่วยงานภาครัฐผ่านโมเดลการวางเครื่องมือพร้อมจำหน่ายน้ำยา ซึ่งกลุ่มลูกค้าดังกล่าวโดยปกติจะมีกระบวนการเบิกจ่ายและระยะเวลาชำระเงินที่ยาวนานกว่าภาคเอกชน อย่างไรก็ตาม ระดับของลูกหนี้ที่เพิ่มขึ้นยังคงสอดคล้องกับการเติบโตของยอดขายในไตรมาสที่ 4
- **ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย ประจำปี 2568 อยู่ที่ 55.28 วัน เพิ่มขึ้นจาก 38.56 วัน ในช่วงเดียวกันของปีก่อน** โดยมีสาเหตุสำคัญจากการบริหารจัดการสินค้าคงคลัง ด้วยการสำรองสินค้าและวัตถุดิบไว้ล่วงหน้าเพื่อเตรียมพร้อมสำหรับการส่งมอบผลิตภัณฑ์ เพื่อให้มั่นใจว่ากลุ่มบริษัทฯ จะสามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างทันท่วงที
- **ระยะเวลาชำระหนี้เฉลี่ย ประจำปี 2568 อยู่ที่ 86.53 วัน เพิ่มขึ้นจาก 32.75 วัน ในช่วงเดียวกันของปีก่อน** แสดงถึงความสามารถในการบริหารกระแสเงินสดและเงื่อนไขทางการค้ากับคู่ค้าได้ดียิ่งขึ้น
- **หนี้สินรวมต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ 31 ธันวาคม 2568 อยู่ที่ 0.27 เท่า เพิ่มขึ้นจาก 0.13 เท่า** ซึ่งเป็นผลจากการเพิ่มขึ้นของเจ้าหนี้การค้าเพื่อรองรับการขยายธุรกิจ อย่างไรก็ตาม อัตราส่วนนี้ยังคงอยู่ในระดับที่ต่ำมาก สะท้อนถึงโครงสร้างทางการเงินที่มั่นคงและมีความเสี่ยงด้านหนี้สินในระดับต่ำ